

## NIEUWS



Naast de Buren  
op locatie

Ondernemers  
kunnen nog  
veel energie besparen

24/7 computerhulp



# VASTGOED- EN INTERIEURFOTOGRAFIE

Layora verzorgt professionele fotopresentaties van uw vastgoed en interieur om zo een positieve stimulans te geven aan de verkoop van uw woning of uitstraling van uw onderneming.



LAYORA - LEORA KALISVAART  
FOTOGRAFIE & GRAFISCH ONTWERP  
WWW.LAYORA.NL | INFO@LAYORA.NL  
06 28 40 30 43 | WESTBROEK

*U KUNT BIJ LAYORA OOK TERECHT VOOR O.A.  
GRAFISCH ONTWERP, BEDRIJFSREPORTAGES  
EN PORTRETTEEN VAN MENS EN DIER.*



6



18



25

## COLOFON

**BILTS ONDERNEMERS NIEUWS**  
Een uitgave van Vario Pers

**OPLAGE**  
2000 exemplaren

**VORMGEVING**  
Parel Promotie

**EINDREDACTIE**  
Saskia van Driel

**REDACTIE- EN  
ADVERTENTIEADRES**  
Kon. Wilhelminaweg 461  
3737 BE Groenekan

**TELEFOON**  
0346 211992

**E-MAIL**  
info@variopers.nl

**WEBSITE**  
www.biltsondernemersnieuws.nl

- 4 Voorwoord
- 6 **Waar zijn de vakmensen van straks...**
- 9 Naast de Buren op locatie
- 11 Ontspannen je doelen realiseren met Efficiency Expert
- 12 debiltwerkt.nl versterkt de lokale economie
- 13 Westbroekse Ondernemers Club (WOC)
- 15 Wat doet Samen voor De Bilt voor uw bedrijf?
- 16 Cornelle schildert visitekaartje
- 18 **Ontwikkeling centrum Bilthoven zet door**
- 21 Ondernemen in de Regio
- 22 Biltsche Ondernemers Federatie
- 24 Vernieuwend advocatenkantoor arbeidsrecht
- 25 **Precisiewerk met passie**
- 27 Ondernemers kunnen nog veel energie besparen
- 28 Ondernemersfonds De Bilt verleent subsidies
- 29 24/7 computerhulp
- 30 Gilde Personeel
- 31 Business Contact De Bilt

# VOORWOORD

## Biltse Ondernemers laten van zich horen

**Als lokale ondernemer praat je met veel andere ondernemers. En dan merk je dat ondernemers net gewone mensen zijn. Wat ze niet kennen dat eten ze niet. Ook al zit het dichtbij, onbekend maakt onbemind. En daar veranderen wij middels dit magazine iets aan. Het Bilts Ondernemers Nieuws laat zien dat er veel interessante ondernemers in onze gemeente wonen en werken.**

Voor u ligt het tweede nummer van het Bilts Ondernemers Nieuws. Een magazine vol lokale bedrijvigheid. Ondernemers die zich presenteren, tips geven of gewoon laten weten dat ze lokaal business willen doen.

Net als bij elke business begint ook lokale business vanuit een behoefte naar een product of dienst. Vroeger pakte je de Gouden Gids of een ander adresboek waar ondernemers keurig gerangschikt op professie, product of plaats in stonden. Tegenwoordig is dat internet. Je tikt een paar trefwoorden in en binnen een paar seconden heb je meer dan 20.000 hits en een top tien van zoekresultaten. Landelijk of zelfs wereldwijd opererende bedrijven die je allemaal het beste beloven. Door een plaatsnaam achter het gezochte product of de dienst in te vullen worden de resultaten van de zoektocht al weer wat overzichtelijker.

Slimme internet ondernemers hebben voor bedrijven die landelijk opereren trucjes bedacht zodat het lijkt of ze bij je uit de buurt komen. Teksten op de websites waarin regio's of plaatsnamen zijn opgenomen zorgen ervoor dat ze bovenaan in de zoekresultaten staan. Bestellingen worden, dankzij de vele transport- en koeriersbedrijven, vaak de volgende dag al bezorgd. Het aantal pakketten dat in Nederland vervoerd wordt, groeit gestaag. Wat dat doet voor het milieu en hoe duurzaam dat allemaal is mag u zelf invullen.

Voor veel producten en diensten kan bestellen via internet handig en voordelig zijn. Maar er is genoeg business die je beter dichtbij en in persoonlijke sfeer kan doen. Ondernemers uit de buurt kunnen elkaar aanvullen, expertise delen en/of samenwerken. Alle mediamogelijkheden ten spijt; samen aan tafel, het persoonlijk contact en de korte lijnen geven een andere beleving aan een zakelijke deal.

Onze gemeente kent vele ondernemers die graag zaken met u willen doen. Ondernemers en bedrijven die in ieder geval de regio met elkaar gemeen hebben. U kent ze van de Businessclub, van de sportvereniging, de kerk, van het winkelen, gewoon van gezicht of misschien nog wel niet. In het Bilts Ondernemers Nieuws vertellen ze meer over wat ze bezighoudt, over hun bedrijf of organisatie. Op die manier laten ze weten wat ze doen en waar u ze kan vinden. Dat maakt het makkelijk, toegankelijk en zoveel leuker en persoonlijker.

Ik wens u veel leesplezier en zeg vol passie 'there is no Business like local Business'!

Cor Groenen  
uitgever





mr. Margreet de Jong-Jonker RB  
fiscaal jurist



*Ondernemers, zelfstandigen, starters, particulieren, zzp'ers, allen kunnen bij KIK Accountants & Belastingadviseurs terecht. Wij zorgen voor een goede balans tussen uw zakelijke en privé belangen, nu vandaag, maar ook gericht op de toekomst, úw toekomst.*

Groenekanseweg 246a  
3737 AL Groenekan  
Tel. 0346 213736  
info@kikaccountants.nl  
www.kikaccountants.nl

## Fiscale Oudedags Reserve

De Fiscale Oudedags Reserve, meestal afgekort tot "FOR", is een faciliteit voor de IB-ondernemers, om fiscaal vriendelijk pensioen bij elkaar te sparen zonder aantasting van het beschikbare ondernemingsvermogen.

Als ondernemer voor de inkomstenbelasting, (eenmanszaak, vennootschap onder firma) mag u jaarlijks een deel van de winst reserveren voor uw oudedagsvoorziening. Het systeem is vergelijkbaar met lijfrente. Waarbij echter bij het betalen van lijfrente-premie u daadwerkelijk niet langer kunt beschikken over de middelen, blijft bij de FOR het geld in uw onderneming aanwezig. Om zo'n oudedagsreserve te vormen dient u een ondernemer te zijn voor de inkomstenbelasting, heeft u in het kalenderjaar minimaal 1225 uur gewerkt in uw onderneming (declarabel en/of indirect) en mag u de AOW-leeftijd nog niet bereikt hebben.

Het maximale bedrag dat u als FOR kunt reserveren in een belastingjaar wordt voornamelijk bepaald door de winst van de onderneming in dat jaar alsmede het ondernemingsvermogen. Een luxe hierbij is dat elke IB-ondernemer elk jaar opnieuw kan kiezen om wel of niet een deel van de winst belastingvrij aan de FOR toe te voegen. In jaren waarbij aan alle criteria is voldaan en de FOR verhoogd mag worden, adviseer ik echter toch met regelmaat aan cliënten om geen gebruik te maken van deze faciliteit. Het gaat dan om gevallen waarbij het belastbaar inkomen zodanig laag is dat het fiscale voordeel nu zo laag is dat het gelijk/lager is dan het belastingpercentage waartegen in de toekomst de pensioen-uitkeringen uit de FOR belast zullen worden. Een goed adviseur kan u helpen de juiste keuze te maken.

Er komt een moment waarop de FOR eindigt. Dat kan zijn bij beëindigen van de onderneming; niet langer voldoende uren werkzaam zijn in de onderneming of wanneer er bij het bereiken van de AOW-leeftijd onvoldoende ondernemingsvermogen aanwezig is. Wanneer zich één van deze situaties voordoet is er keuze uit twee standaard-opties. Ten eerste kan het bedrag van de FOR worden afgestort bij een bank of verzekeraar, welke vervolgens pensioentermijnen aan u gaat uitbetalen, waarover Loonheffing wordt ingehouden / Inkomstenbelasting verschuldigd is. De tweede mogelijkheid is om het gehele FOR-bedrag als winst te behandelen. U bent dan ineens alle inkomstenbelasting verschuldigd over deze winst. Gebeurt dat in een jaar dat er geen andere belastbare inkomsten zijn, dan kan dit een zeer aantrekkelijke optie zijn.

In een aantal bedrijfstakken zal het ondernemingsvermogen voornamelijk bestaan uit de bank-saldi. Een bedrijfspand of waardevolle voorraden maken echter ook deel uit van het ondernemingsvermogen. U kunt met de FOR bijvoorbeeld een bedrijfspand financieren met pensioengeld.

FOR is een complexe materie waarbij het mes veelal aan twee kanten snijdt; pensioen-sparen en daarbij toch over de middelen kunnen beschikken om te investeren.

---

# Waar zijn de vakmensen van straks...

In maart 2015 is Stichting Stimulans Werk en Leren opgericht. Een nieuw initiatief als aanvulling op de problematiek met betrekking tot de aanwas van kwalitatief vakmanschap in veel teruglopende beroepsgroepen.



**Wie ontstopt straks de afvoer?**

**Wie metselt er een huis?**

**Wie last de bouwconstructie?**

**Wie timmert er aan de weg?**

*Bent u als ondernemer ook enthousiast geworden om een bijdrage te leveren aan ons project, dan bent u van harte uitgenodigd om contact met ons op te nemen.*



3 jaar geleden zijn vanuit verschillende lokale ondernemers de eerste signalen opgevangen dat er te weinig animo is onder de jeugd om een opleiding in de ambachtelijke en technische beroepen te gaan volgen. Deze problematiek is in de afgelopen jaren ook landelijk duidelijk geworden, gezien de berichtgeving in de media en diverse rapporten en analyses. De stichting heeft de oprechte intentie om een steentje bij te dragen aan de oplossing van dit probleem.

In dit nummer van de BON geven wij u graag een eerste indruk van het project 'Werkprikkel'. In september verschijnt een eerste lokale uitgave in De Vierklank. Op dit moment is de Stichting SWL bezig om haar netwerk te vergroten. Er zijn o.a. contacten gelegd met CvAE, Van der Valk opleidingen, gemeente de Bilt, Samen voor de Bilt, gemeente Utrecht, div. brancheverenigingen en het ROC Midden Nederland. De insteek tot het leggen van deze contacten is om het project Werkprikkel onder de aandacht te brengen van belanghebbenden. Vanuit al deze geledingen zijn de reacties zeer positief en wordt bevestigd dat er een breed draagvlak is voor dit initiatief.

#### ONBEKEND MAAKT ONBEMIND

Wij gaan er voor zorgen dat de jeugd weer enthousiast wordt om bepaalde beroepsopleidingen te volgen. Daarvoor moet niet alleen de jeugd gestimuleerd worden, maar ook ouders, familieleden, bekenden en school vormen daarbij belangrijke doelgroepen. Werkprikkel brengt beroepsinformatie

naar de doelgroepen toe en stelt daarbij juist de passie voor de ambachtelijke en technische beroepen voorop. Door gebruik te maken van vakinhoudelijke informatie vanuit lokaal gevestigde bedrijven wordt deze gemakkelijk toegankelijk. Het is immers veel leuker om iets over een beroep te lezen dat een plaatsgenoot uitoefent dan een algemeen verhaal over iemand die je niet kent. Hetzelfde geldt voor het 'kijkje in de keuken' van een bedrijf. Als dat bedrijf lokaal gevestigd is, komt de boodschap anders binnen.

#### PLATFORM

Middels een drie-traps raket wordt er vanuit lokaal, via regionaal naar een landelijke dekking toe gewerkt. Werkprikkel vormt een krachtig bolwerk dat een scala aan mogelijkheden biedt. Een landelijk platform dat vraag en aanbod koppelt, opleidings- en stagemogelijkheden in beeld brengt, werkgevers informeert, cijfers publiceert en initiatieven in kaart brengt.

#### WERKWIJZE

Voor de lokale uitgaven worden huis-aan-huisbladen ingezet die binnen hun verspreidingsgebied zorgen voor de

'eigen' beroepsverhalen. Middels deze uitgaven bereiken we voornamelijk ouders, familieleden en bekenden van de toekomstige leerlingen. Deze doelgroep heeft grote invloed op het vervolg onderwijstraject van de jeugd. Vervolgens verschijnt er een glossy magazine waarin de lokale verhalen regionaal gebundeld worden. Het magazine wordt dusdanig vormgegeven dat het de jeugd zeker zal aanspreken. Het magazine wordt gratis verspreid op scholen, via sportverenigingen, bibliotheken en overige plaatsen waar de jeugd bereikt wordt. Overkoepelend medium is een website. Daarin zal naast de vakinhoudelijke informatie ook vraag en aanbod samengebracht worden. Opleidingsmogelijkheden maar zeker ook stageplekken zullen daar een plaats krijgen. Ook voor werkgevers zal het een belangrijke informatiebron worden. Tegelijkertijd zal ook via de diverse sociale media zoveel mogelijk ondersteunende activiteiten ontplooid worden om de doelgroepen optimaal te kunnen bereiken. Naar verwachting zal het gehele project in 3 jaar financieel onafhankelijk kunnen draaien en een belangrijke functie binnen het aandachtsveld vervullen.



Stichting  
Stimulans Werk en Lerens

**WERKPRIKKELE**

Koningin Wilhelminaweg 461 | 3737 BE Groenekan.  
Tel: 0346 - 21 19 92 | [www.stichtingswl.com](http://www.stichtingswl.com)

# Echt maatwerk

**WASSEN DROGEN**

**KOELLEN VRIEZEN**

**KOKEN INBOUW**

**Vink**  
**WITGOED**

*vriendelijke prijzen, voortreffelijke service.*

## Daar zit Vink Witgoed achter!

*Apparatuur kopen die bij u en uw (gezins) situatie past. Vakkundig inmeten, deskundige plaatsing en gebruiksinstructie. In een nieuwe- of in een bestaande keuken. Tot volle tevredenheid. Dat kun je niet verwachten van die snelle jongens uit de stad of bij die flitsende webshop... Dat vind je wel bij Vink Witgoed!*

**WASSEN, KOELLEN, VRIEZEN, DROGEN, INBOUWAPPARATUUR, ENZOVOORT**

Pr. Christinastraat 3 ■ 3615 AE Westbroek ■ Tel. 0346-281459 ■ [vinkwitgoed.nl](http://vinkwitgoed.nl)



# Naast de Buren op locatie

**Al jarenlang zwaait het ondernemersechtpaar Ted en Debby van der Ham de scepter in de gezelligste eetgelegenheden van Groenekan. Een echte dorpsbistro waar smakelijk eten tegen een schappelijke prijs het visitekaartje van het bedrijf vormt.**

Ook buiten de muren van het restaurant wordt er flink aan de weg getimmerd. Voor Ted vormen de caterings op locatie een enorme uitdaging. 'Alles draait om timing', vertelt Ted. 'Ik vind het onze taak om het opdrachtgevers zo makkelijk mogelijk te maken. Van tevoren gaan we in overleg en bekijk ik de locatie zodat ik kan inschatten wat de mogelijkheden en de onmogelijkheden zijn. Daar stem ik dan de gerechten op af en weet ik precies wat ik mee moet nemen om iets smakelijks op tafel te zetten.'

## UITDAGING

Voor het transport van de keuken in Groenekan naar de locatie beschikt Naast de Buren over grote geïsoleerde containers waarin het eten zowel warm

als koud vervoerd kan worden. Ted: 'Laatst hebben we op De dag van het aangespannen paard op de Uithof, een evenement waar zo'n 4.000 mensen komen, de catering van de Vip-tent verzorgd. Uit ervaring weet ik dat op zo'n evenement de planning wel eens uit of in kan lopen. Mooi is het als je snel kan schakelen en het zo perfect getimed hebt en alles klaar staat op het moment dat de eerste gasten arriveren.' Nog zo'n uitdaging was de catering tijdens de voorstelling 'Timon van Athene' door Theater in 't Groen op de gemeentewerf. Voorafgaand aan de voorstellingen zorgde Naast de Buren dat cast en crew een smakelijke hap geserveerd kreeg, maar ook de toe-

schouwers konden ervoor kiezen om op locatie voorafgaand aan de voorstelling te dineren. Al met al werden er in 1 week tijd een paar honderd couverts uitgeserveerd op de gemeentewerf. Ted: 'Dit soort evenementen vormen wel een soort extra uitdaging. Maar we verzorgen met net zoveel plezier een lunch met luxe broodjes en een kopje

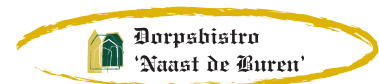
soep op kantoor als een uitgebreide barbecue op een feestje. En desgewenst koken we op locatie, ook leuk!'

## LOKAAL

Plezier in het werk staat bij Naast de Buren voorop en alle initiatieven onderstrepen dat ook. Dat begint al bij de wekelijkse aanschuifafel met een daghap waarbij mensen elkaar ontmoeten, nieuwtjes uitgewisseld worden en vriendschappen ontstaan. Ted was uiteraard ook te porren voor de organisatie van de LOL. De lokale ondernemerslunch waar het ook draait om luchtige ontmoetingen tussen ondernemers uit de gemeente. Ted is sterk voorstander van lokaal verbinden.

## 'Ted is sterk voorstander van lokaal verbinden'

Zo gebruikt hij in de keuken graag de honing van de plaatselijke imkers en komen de goudnetten voor de appeltaart uit de boomgaard op de hoek. Het is niet snel te gek bij Naast de Buren. Voor besloten partijen staan de maandag en de dinsdag gereserveerd en als er iemand invulling aan een thema kan geven dan is het Ted wel.



Groenekanseweg 168  
3737 AK Groenekan  
T 0346 - 218821  
F 0346 - 218385  
info@naastdeburen.nl  
www.naastdeburen.nl

*Ted serveert op de gemeentewerf het diner aan een van de castleden van Timon van Athene.*



Het bouwen van een woning of bedrijfspand is een van de mooiste kansen om je dromen in werkelijkheid om te zetten. Ook met een verbouwing kun je echt je eigen plek creëren. Door bestaande bouw in een nieuw jasje te gieten kun je met de juiste visie een spectaculair verschil maken. Paul Tesser Architect adviseert en begeleidt opdrachtgevers bij het realiseren van hun perfecte plek. Hij is zeer ervaren in het ontwerpen. En door het grote aantal opdrachtgevers dat hij in de afgelopen 14 jaar heeft begeleid, komt hij zelden nog voor verrassingen te staan in het bouwproces. "Ik hoor inderdaad vaak van opdrachtgevers dat ze zich in goede handen voelen. Mijn vak is hen te helpen om keuzes te maken en koers te houden in het ontwerp. Elke ruimte op precies de juiste plaats krijgen bij een nieuwe woning. Hierbij rekening houden met zichtlijnen, met de context en met de wensen van mijn opdrachtgever. Of een zee aan extra ruimte creëren door slim te verbouwen. Méér toevoegen dan alleen de extra vierkante meters. Maar ik ben ook degene die oplet of alles tijdens de bouw gaat zoals is afgesproken. Gedoe is te voorkomen, en indien er discussies ontstaan, deze snel oplossen".

Paul haalt veel voldoening uit het samen met de opdrachtgevers vorm geven aan hun wensen. Het huis volledig aan hun wensen laten voldoen, als een maatpak. Wat is belangrijk, wat is essentieel, waar zitten de twijfels? "Voor veel opdrachtgevers is het de eerste keer dat zij verbouwen of een eigen huis realiseren. Ik heb in de loop der tijd vele projecten tot een mooi einde gebracht, en heb een groot netwerk van aannemers, constructeurs, contacten bij gemeentes, et cetera. Ik weet wat dingen kosten, en ik weet de weg. Een geslaagd project valt of staat met de juiste communicatie."

Het architectenbureau Paul Tesser Architect is in 2006 opgericht. Het bureau is gestart in Utrecht, en sinds een paar jaar gevestigd in Bilthoven. Zijn bouwborderen zie je dan ook regelmatig in het straatbeeld!



**“Ik weet wat dingen kosten  
en ik weet de weg.  
Een geslaagd project  
valt of staat met de  
juiste communicatie.”**



**paul tesser architect**

spoorlaan 18 3721pb bilthoven 030 2145367 [www.paultesser.nl](http://www.paultesser.nl)

# Ontspannen je doelen realiseren met Efficiency Expert

**'In 2015 komt er 20 keer meer informatie op ons af dan 20 jaar geleden. Velen van ons verdrinken in deze infobesitas', aldus Jan-Dirk Reijneveld. Met zijn bedrijf Efficiency Expert leert hij mensen hoe ze grip kunnen krijgen op hun e-mail, agenda en grote taken (projecten).**



Stijn is manager bij een bedrijf dat technische installaties bouwt. Hij komt regelmatig zijn afspraken niet na, verdwaalt in zijn inbox met tweeduizend e-mails, kan doorlopend bestanden niet vinden, en kan zich moeilijk concentreren in de kantoortuin waarin hij werkt. Stijn werkt thuis vaak tot 's avonds laat door. Zijn vrouw en kinderen klagen dat hij er zelden voor hen is.

## GROOTSTE KNELPUNT: DE VOLLE INBOX

Stijn en ik beginnen met het eerste knelpunt, zijn volle inbox. Ik leer hem om eerst de acties uit de inbox te filteren, dan te prioriteren en dan pas te gaan doen. Met als gevolg dat hij altijd doet wat op dat moment het belangrijkste is.

Om dit te bereiken verwerken we de e-mails die hij de afgelopen twee weken heeft ontvangen naar de juiste 'parkeerplekken'. De e-mails die actie vereisen verplaatsen we naar zijn agenda, takenlijst, projectenlijst, of naar de lijst ooit/misschien. E-mails die geen actie vereisen archiveren, delegeren of deleten we. Al deze 'parkeerplekken' in de Outlook Taken en Agenda van Stijn geven hem rust.

Ik spreek met Stijn af dat hij ook de e-mails van de drie weken daarvoor gaat verwerken. We plannen er twee uur voor in zijn agenda. Alle e-mails die nog ouder zijn zetten we in een aparte map onder de inbox, zodat hij ze, indien nodig, kan vinden.

## EEN DAG THUISWERKEN

Om ervoor te zorgen dat Stijn niet meer hoeft te zoeken, brengen wij tijdens de tweede sessie zijn 120 hoofdmappen met bestanden terug tot twaalf, op een inhoudelijk logische manier geclusterd. In zijn agenda plannen we de dagelijkse en wekelijkse evaluatie van zijn werk, zodat hij geen afspraken en deadlines meer mist.

In overleg met zijn leidinggevende bepalen we dat Stijn voortaan elke woensdag thuis zal werken. In zijn Takenlijst maken we een aparte 'Categorie' aan voor de taken die hij thuis gaat doen. Het gaat om taken waarbij rust om je heen belangrijk is, bijvoorbeeld het schrijven van offertes en het voorbereiden van beoordelingsgesprekken en inspecties.

## RUST IN ZIJN HOOFD

Het belangrijkste effect van de coaching is dat Stijn rust in zijn hoofd krijgt en het gevoel dat hij grip heeft op zijn werk en leven. Hij werkt nog hooguit twee keer per week over, tot groot plezier van zijn vrouw en kinderen.

## HOE WERKT EFFICIENCY EXPERT

Een standaard coaching traject bij Efficiency Expert bestaat uit twee sessies (totaal 5 uur) coaching, plus telefonische en e-mail coaching. Het enige dat we nodig hebben is je laptop.

Naast coaching geeft Efficiency Expert ook trainingen. Jan-Dirk vertelt dan wisselend wat theorie en loopt vervolgens rond om de cursisten te helpen bij de toepassing van de theorie op de eigen laptop.

Wil je ook ontspannen je doelen realiseren? Maak een vrijblijvende afspraak!



Jan-Dirk Reijneveld  
www.efficiencyexpert.nu  
Tel: 06-40479265

# debiltwerkt.nl versterkt de lokale economie

**Bedrijven, instellingen en zelfstandige professionals die in de zes kernen van De Bilt gevestigd zijn, kunnen via debiltwerkt.nl van elkaars kennis en ervaring gebruikmaken, samenwerken en producten en dienst van elkaar afnemen. Zo draagt debiltwerkt.nl bij aan een gezonde duurzame economie en de sociale context van de gemeente De Bilt.**

Social media zijn niet meer weg te denken uit ons dagelijks leven. Wie zit er niet op Facebook en LinkedIn? Skype, Whatsapp en FaceTime maken communiceren eenvoudig, persoonlijk en goedkoop. Als elkaar ontmoeten en communiceren nog nooit zo makkelijk geweest is, waarom is elkaar zakelijk leren kennen en van elkaars kwaliteiten gebruikmaken dan nog altijd het domein van de netwerkbijeenkomsten en de acquisitiecampagnes? En waarom weet ik dan zo weinig over de andere ondernemers en organisaties in mijn woonplaats? Deze vragen stimuleerden tot de oprichting van debiltwerkt.nl, een virtueel dorpsplein waar je elkaar makkelijk kunt vinden, elkaar goed kunt leren kennen en tot zaken kan komen.

## ZICHTBAARHEID, VINDBAARHEID, HERKENBAARHEID

Door alle online mogelijkheden is vraag en aanbod transparanter en massaler geworden. De communicatieprofessionals van de community helpen de deelnemers om zichzelf online goed te positioneren en hun activiteiten en specialismen bekend te maken. Hierdoor worden de deelnemende organisaties en professionals makkelijker vindbaar voor elkaar en kunnen zij hun kennis en ervaring binnen de community delen en samenwerkingen aangaan.

Voor alle deelnemers biedt het platform een bron van informatie over de beschikbare kwaliteiten in de zes kernen van de gemeente De Bilt. Heeft u bijvoorbeeld een vertaling nodig, een belastingvraag, zorg aan huis, of wilt u uw website vernieuwen en zou u dit graag laten doen door een lokale zelfstandige professional, of organisatie? Kijk dan op [www.debiltwerkt.nl](http://www.debiltwerkt.nl).

## IK ZOEK...

De gemeente De Bilt, de Biltse Ondernemers Federatie en debiltwerkt.nl zijn met elkaar in gesprek over hoe de gemeente en het Biltse bedrijfsleven in aanbestedingstrajecten en offertetrajecten gebruik kan maken van de online community. Daarvoor is het belangrijk dat alle Biltse ondernemers hun dienstverlening en producten inzichtelijk maken op het platform, om optimaal in te spelen op mogelijkheden voor het uitbrengen van een offerte voor de gemeente, of een andere onderneming in De Bilt. Veel van de gemeentelijke medewerkers die nu een meervoudig onderhandse aanbesteding uitvoeren, komen niet uit De Bilt en kunnen dan van deze informatie gebruik maken. Voor de gemeente ontstaat dan één aanspreekpunt, wat de samenwerking ten goede komt.

Een test met de geavanceerde zoekfunctie in debiltwerkt.nl heeft laten zien, dat een combinatie van zoekwoorden uit een offerte aanvraag en profielen van de deelnemers tot relevante 'matches' leidt. Zo leverde een voorbeeld uit de gemeente Apeldoorn, 'het toetsen van de levensvatbaarheid van startende ondernemingen', meerdere matches op met financieel adviseurs en ondernemersadviseurs in de gemeente De Bilt.

Het Kamer van Koophandel bestand telt voor de zes kernen van De Bilt alleen al meer dan 1.500 bedrijven met een registratie inclusief contactpersoon. Van Arboadviseurs tot wegenbouwers. Voor vrijwel elke vraag is er binnen de gemeentegrenzen wel een antwoord of oplossing te vinden. debiltwerkt.nl helpt om vragers en aanbieders bij elkaar te brengen.



*debiltwerkt.nl is een not for profit initiatief dat bijdraagt aan versterking en verduurzaming van de lokale economie.*

# Westbroekse Ondernemers Club (WOC)

Na de laatste WOC bijeenkomst kreeg Paul de Rooij de WOC-pan uitgereikt (een echte wokpan). Dat betekende dat hij een presentatie diende te houden over zijn werkzaamheden. Paul bemant samen met collega Dick Visser het bureau 'Visser & de Rooij':

Al zo'n 20 jaar zijn we actief in het werken met en aan de wereld van de Sociale Werkvoorziening. Dat zijn 90 bedrijven die de WSW (Wet op de Sociale Werkvoorziening) uitvoert. Deze bedrijven variëren sterk in omvang, van 50 medewerkers tot 3000 in de grote steden. Toegelaten werden mensen met een grote afstand tot de arbeidsmarkt door lichamelijke, verstandelijke of psychische beperkingen. Voor de burger vaak zichtbaar door werkzaamheden in de openbare groenvoorziening, maar ook inzetbaar bij complexere werkzaamheden: elektrotechnisch, in- en ompakwerkzaamheden, druk- en printwerk, houtbewerking, wasserij, enz.

Zoals bekend is de toestroom in deze bedrijven (op grond van een handicap) met ingang van dit jaar gesloten. Het beleid is er nu op gericht zoveel mogelijk mensen in het reguliere bedrijf te plaatsen. Een aantal mensen komt nog wel in aanmerking voor zo'n arbeidsplek om bijv. weer te



*De WOC is trots op het Ondernemersportaal dat medio 2014 in het dorps huis van Westbroek is geplaatst.*

wennen aan een arbeidsritme of om een opleiding te volgen. Er is dus sprake van een overgang van Beschermd werken naar een re-integratiebedrijf. Mijn collega Dick Visser is bedrijfskundige en adviseert op dit gebied, en ikzelf op de begeleidingsaspecten die komen kijken bij mensen met een psychische beperking.

Bij mijn presentatie liet ik filmbeelden zien van mensen die met een beperking uitstekend functioneren in hun werk-omgeving. Mensen die ondanks hun handicap plezier hebben in hun werk en zich volwaardig deelnemer voelen in onze maatschappij.

Naast het opleiden en trainen van de begeleiders van deze mensen zijn we sinds zes jaar betrokken bij een EU-project in Roemenië om mensen met een beperking te steunen in het vinden van werk. Ook daar hebben we begeleiders opgeleid. Dit resulteerde in de opening van een kartonnagebedrukkingsfabriek, een restaurant en een houtbewerkingafdeling in een kliniek. Momenteel zijn we druk doende om te helpen deze pilot verder uit te rollen over alle provincies van Roemenië. Kortom: boeiend, zinvol en leuk werk!

**PAUL DE ROOIJ, WESTBROEK**  
[WWW.VISSERENDEROOIJ.NL](http://WWW.VISSERENDEROOIJ.NL)

Sinds een jaar voor en door ondernemers: de Westbroekse Ondernemers Club (WOC). Elke paar maanden ontmoeten we elkaar in Het Dorps huis. Druk bezocht. Gezellig een biertje met ondernemers onder elkaar, meestal rondom een thema en de politiek is vaak ook vertegenwoordigd. Ook ondernemer in Westbroek? Kom een keer langs!

Nieuwe leden: MOB Consultancy Westbroek BV, Van Atteveldt interim-managment en advies, Firma Hoeve Heizigt, De Bruijn meubel- en interieurbouw, La Grange Verte Wines VOF, Layora Fotografie, Something for You, Andy's Dierensuper.



Secretariaat WOC  
Kerkdijk 119  
3615 BD Westbroek  
[info@woc-westbroek.nl](mailto:info@woc-westbroek.nl)  
[www.woc-westbroek.nl](http://www.woc-westbroek.nl)

## Kort Geding

Regelmatig verneemt u uit de krant of van de televisie dat er een kort geding plaatsvindt. Oorspronkelijk was een kort geding de grote uitzondering op de regel. Alleen in zeer spoedeisende gevallen was de rechter bereid om partijen in kort geding te ontvangen. Inmiddels is het aantal gestaag gegroeid.

De toenemende regelzucht van de overheid is één van de belangrijkste oorzaken voor deze groei. Een andere, maar zeker niet minder belangrijke oorzaak, is gelegen in de lange duur van een 'normale' procedure, die wel (een) 'bodempcedure' wordt genoemd. Een bodempcedure neemt veel tijd in beslag. Eén jaar tussen dagvaarding en eindvonnis is niet ongebruikelijk!

De zaken die in kort geding aan de orde worden gesteld zijn uiterst divers. In (bijna) alle zaken in kort geding, dient een spoedeisend belang te worden gesteld, die de vordering rechtvaardigt. Tevens dient de zaak niet te ingewikkeld te liggen qua inhoud of bewijsbaarheid omdat de rechter dan geneigd zal zijn om de vordering af te wijzen en/of op die laatste reden naar de zaak alsnog naar de bodempcedure te verwijzen.

Een toewijzend vonnis in kort geding is niets meer (en minder) dan een voorlopig oordeel van de rechter over de hem voorgelegde zaak. Een voorlopige voorziening dus. Alleen in een bodempcedure kan een definitief oordeel worden verkregen over een rechtsvraag. Desondanks is in veel gevallen met het voorlopig oordeel in kort geding tevens een beslissing genomen die voor partijen acceptabel is. De rechter heeft immers gesproken en vaak blijkt dat de verliezende partij zich neerlegt bij het (voorlopige) oordeel van de rechter in kort geding.

Zo is nog zeer recent een langlopend geschil door een kort geding opgelost. Partijen waren al twee jaar (in de bodempcedure) aan het procederen. Over één van de elementen van het geschil diende plotsklaps met spoed een oordeel van de rechter gevraagd te worden. Er werd dus een kort geding gevoerd. De rechter heeft een voorlopig oordeel gegeven. Beide partijen hebben zich bij dit oordeel neergelegd. De bodempcedure kon daarmee stopgezet worden. Door een zeer snel verlopende procedure kwam er dus een einde aan het al jaren aanwezige geschil tussen beide partijen.

Door een kort geding procedure kan dus op een snelle en efficiënte manier een oordeel van de rechter worden verkregen. Hiermee is het kort geding vaak een goed instrument om de conflicten op korte termijn uit de wereld te helpen. Echter, niet elke zaak leent zich voor een kort geding. Te ingewikkelde zaken qua inhoud of bewijsbaarheid zullen altijd nog via een bodempcedure dienen te verlopen. Vraag het dus altijd aan uw advocaat. Die kan goed beoordelen of uw geschil zich leent voor een kort geding.

Mr J.E. Braak

**INSIGHT LEGAL**  
Advocaten



*Insight Legal is onder meer gespecialiseerd in ondernemingsrecht, arbeidsrecht, vastgoedrecht en de incasso van vorderingen. Wij behartigen de belangen van ondernemingen (MKB+) in diverse branches, maar ook van verenigingen en stichtingen. Wij geven u in heldere taal "inzicht" in uw juridische positie en denken met u mee. Wij staan u graag bij met adviezen en zonodig met het voeren van gerechtelijke procedures.*

Rembrandtlaan 31  
3723 BG Bilthoven  
030 - 228 7085  
info@insightlegal.nl  
www.insightlegal.nl

# Wat doet Samen voor De Bilt voor uw bedrijf?

Wilt u een goed imago en een grotere naamsbekendheid in de gemeente De Bilt? Wilt u versterking van de teamgeest? En wilt u collega's eens op een andere manier ontmoeten? Bent u nieuwsgierig hoe het bij een andere organisatie werkt? Heeft u genoeg leuke personeelsuitjes gehad en zou u weleens iets heel anders willen? Wilt u uw doelgroep beter leren kennen? Of zou u iets willen doen voor de gemeente De Bilt?

Samen voor De Bilt kan dit voor u regelen. Wij arrangeren zinvolle contacten en actieve ontmoetingen voor u en uw medewerkers. Dit werkt verrassend, blikverruimend, inspireert en geeft plezier.

## MATCHES OP DE BEURSVLOER

Samen voor De Bilt heeft afgelopen jaren tientallen bedrijven en maatschappelijke organisaties met elkaar in contact gebracht. Dat leidde tot activiteiten variërend van koken voor ouderen tot het schilderen van een ruimte. Begin juni organiseerden we samen met MENS De Bilt een Beursvloer. Biltse bedrijven en maatschappelijke organisaties kwamen bij elkaar om elkaars wensen en aanbod te horen. In de hoop dat ze iets voor elkaar konden betekenen. Dit alles met gesloten beurs. Een zaal vol enthousiaste mensen die zochten en vonden.

## € 118.350

Het resultaat was indrukwekkend: 76 matches met een maatschappelijke waarde van € 118.350! Op onze site [www.samenvoordebilt.nl](http://www.samenvoordebilt.nl) kunt u zien



Dit keer 76 matches met een opbrengst van € 118.350!

wat er hierdoor de komende maanden in de gemeente gebeurt.

## OOK IETS VOOR UW BEDRIJF?

Op de Beursvloer zijn nog niet alle wensen vervuld. Zo zoeken we nog voor "Eet je mee" een fotograaf die promotiefoto's wil maken, voor Kwintes hulp bij het onderhouden van de tuin en voor

Bilthuysen mensen die het terras willen schoonmaken.

Graag gaan we met u in gesprek over wat wij voor uw bedrijf kunnen doen en hoe uw bedrijf passend kan bijdragen aan de Biltse samenleving. Wat zoekt u? Wat past bij u? Wat wilt u bereiken? Laat het ons weten!



Joanne Penning,  
Directeur Samen voor De Bilt

Samen voor De Bilt verbindt in de gemeente De Bilt bedrijven met maatschappelijke organisaties. Dat is winst voor het bedrijf en de maatschappelijke organisatie en de samenleving wordt er hechter van. Samen maken we het verschil!

## VOOR MEER INFORMATIE:

[www.samenvoordebilt.nl](http://www.samenvoordebilt.nl)  
of neem contact op via  
[joanne@samenvoordebilt.nl](mailto:joanne@samenvoordebilt.nl)



Samen voor  
**De Bilt**

# Cornelle schildert visitekaartje

Cees Vermeulen, eigenaar van Cornelle, kreeg het vak met de paplepel ingegoten. Cees' vader was eigenaar van een groot schildersbedrijf in Zeist en als jochie mocht hij al mee 'op klus'. Daar leerde hij de basisbeginselen van het schilderwerk, maar een echte vakman werd hij pas door jarenlang in de praktijk de kwast te hanteren.



*Alles heeft een vaste plek in de mobiele werkplaats van Cornelle: 'Dan kan je snel en efficiënt werken.'*

Cees is gek op zijn materialen en vertelt gepassioneerd over zijn vak. Hij kiest graag de beste producten omdat daar snel en effectief mee gewerkt kan worden. Bovendien is hij kieskeurig in de keuze van kwasten en rollers en werkt hij alleen samen met een vaste ploeg vakmensen. Daarmee schept hij de voorwaarden om zijn werk tot in de puntjes uit te voeren.

en vakkundig wordt afgezogen. Slim afdekken en secuur werken zorgen voor een minimum aan rotzooi. Kamers en/of kantoren hoeven voor normaal schilderwerk dan ook niet volledig ontruimd te worden. Sterker nog, soms kan gewoon op de werkplek doorgewerkt worden. 'Ieder z'n vak', stelt Cees. 'Als je nauwkeurig doseert, dan kan je netjes werken. Aan het eind van de dag verwijde-

Als je ervoor zorgt dat je entree er tip top uitziet, heb je de helft al gewonnen. Als je dag in dag uit in die omgeving bent, dan heb je vaak niet in de gaten dat een lijke verf de boel behoorlijk op kan frissen. Ik adviseer mensen dan ook regelmatig om eens als een soort van 'eerste bezoeker' bij hun eigen bedrijf naar binnen te stappen. Kijk maar eens kritisch, dat kan geen kwaad. Ik kom ook graag even langs om te adviseren, kan ik meteen even aan de muren voelen wat ze nodig hebben.'

## 'Kantoren ontruimen hoeft meestal niet.'

### PIETJE PRECIJS

Cornelle staat bekend om de nette manier van werken en het streven naar perfectie. Daarbij zijn het de kleine dingen die het verschil maken. Wat los kan wordt van de muur afgehaald en na het schilderen weer netjes teruggeplaatst. Voor schuurwerk wordt gebruik gemaakt van geavanceerde apparatuur waarmee het stof direct

ren we afdekzeilen en ruimen we onze materialen weer op. Over het algemeen ruik je alleen de verf nog, voor de rest heb je weinig last van ons.'

### DE ENTREE

Een snelle omgevingsscan is dan ook het eerste wat Cees doet als hij bij een bedrijf komt. Cees: 'Die eerste indruk is werkelijk hét visitekaartje van je bedrijf.'



Apollovlinder 65  
3723 RJ BILTHOVEN  
Tel. 030-2251370  
Mob. 06-51304169  
info@schildersbedrijfcornelle.nl  
www.schildersbedrijfcornelle.nl



# Aandelen van een bv verkopen

Heb je aandelen in een bv? Dan is het goed om stil te staan bij de gevolgen van een verkoop van de aandelen. Ook als je nu nog niet van plan bent de aandelen te verkopen. Als je nu de juiste maatregelen neemt, kun je de opbrengst van de aandelen later vergroten. Hieronder staan 5 tips.

## 1. ZORG VOOR EEN GOEDE ADMINISTRATIE

Hoe overzichtelijker de administratie is, hoe minder risico's een koper ziet en dat merk je in de prijs die er wordt geboden. Het lijkt simpel om de administratie op orde te hebben, maar dat is het niet.

Zo komen wij in de praktijk vaak tegen dat een besluit niet goed op papier is gezet of dat contracten door de verkeerde persoon of bv zijn ondertekend.

## 2. HOUDT PRIVÉ-ZAKEN BUITEN EEN BV DIE JE WILT VERKOPEN

Met een bv kun je allerlei contracten met jezelf in privé sluiten. Zo kun je geld lenen van de bv, een auto van de zaak rijden of geld opzij zetten voor je oude-dag. Een koper van de bv vindt die zaken alleen maar lastig. Een oplossing hiervoor is het oprichten van een zogenaamde personal holding. Deze bv houdt de aandelen in de werkmaatschappij (de bv waar het bedrijf in is ondergebracht). Contracten tussen je bv en jezelf ga je dan aan met de personal holding en niet met de werkmaatschappij. De koper koopt dan aandelen van de werkmaatschappij zonder last te hebben van deze contracten.

## 3. PROBEER BIJ FINANCIERING HOOFDELIJKHEID EN BORGSTELLING TE VOORKOMEN

Een bv die geld leent van een bank moet dit zelf terugbetalen. De bank kan hiervoor in principe niet aankloppen bij een aandeelhouder van de bv. De aandeelhouder kan wel worden aangesproken om de bank te betalen als hij hoofdelijk schuldenaar is of als hij borg staat voor de bv. Die aansprakelijkheid verdwijnt niet als je vervolgens de aandelen verkoopt.

Om van de aansprakelijkheid af te komen moet de bank meewerken. Daardoor kan vertraging ontstaan bij een verkoop. In sommige gevallen zorgen hoofdelijkheid en borgstelling voor extra risico voor de koper. Dit kan dan invloed hebben op de prijs.

## 4. KIES DE JUISTE BV OM HET BEDRIJFSPAND IN ONDER TE BRENGEN

Met een juiste structuur van bv's kun je een koper de keuze geven het bedrijfspand wel of juist niet over te nemen. Er kan dan 6% overdrachtsbelasting worden bespaard over de waarde van het bedrijfspand. Hierdoor houd je meer geld over uit de verkoop. Dit lukt alleen als de juiste maatregelen enige jaren voor de verkoop al zijn genomen.

## 5. MAAK JEZELF NIET ONMISBAAR

De waarde van een bedrijf is over het algemeen (veel) hoger als het bedrijf ook zonder de aandeelhouder door kan blijven gaan. De koper kan dan namelijk beter inschatten wat de opbrengsten van het bedrijf in de toekomst zullen zijn. Een van de manieren om dit te bereiken is om personeel zelfstandigheid te geven en te betrekken bij belangrijke besluiten.

Wil je een goede prijs voor je aandelen?

Neem dan op tijd contact op met Notarissen Houwing van Beek.

**NOTARISSEN**  
**HOUWING VAN BEEK**



*Wij zijn geen notarissen van 'kleine lettertjes,' maar notarissen van goede afspraken vooraf. We verrassen u liever met gedegen werk dan met een onverwachts hogere rekening. We nemen de tijd om u goed te leren kennen op een tijdstip dat u uitkomt. Bel gerust voor een afspraak.*

Soestdijkseweg Zuid 267  
3721 AE Bilthoven  
Tel. (030) 229 08 11  
info@houwingvanbeek.nl  
www.houwingvanbeek.nl



*Impressie van de ontwikkeling op de hoek Melchiorlaan - Vinkenlaan.*

# Ontwikkeling centrum Bilthoven zet door

In juni 2012 is de modernisering van het centrum van Bilthoven officieel van start gegaan. Vanaf dat moment is gewerkt aan de bouw van twee onderdoorgangen onder het spoor. Een zichtbare, voelbare en ingrijpende stap binnen de vernieuwing van het centrumgebied. Met de oplevering van het vernieuwde stationsgebied in mei is de kwaliteitsverbetering van het centrum nog niet klaar. Ook de komende jaren wordt er nog hard gewerkt aan het creëren van een sfeervol, groen en economisch sterk winkelcentrum voor Bilthoven.

Met de aanleg van de twee onderdoorgangen is een flinke stap gezet in het verbeteren van de veiligheid, kwaliteit en leefbaarheid van het gebied, maar het nieuwe stationsgebied heeft meerdere voordelen. "Het is een aantrekkelijke verblijfplaats geworden en een prachtige toegang tot het centrum van Bilthoven. Daarmee willen we reizigers

verleiden om niet alleen het station te bezoeken, maar ook verder te kijken en het centrum in te trekken", vertelt projectmanager namens de gemeente De Bilt John Kragting.

Projectwethouder Hans Mieras vult aan: "Om die aantrekkingskracht te realiseren moet het centrum zich daadwer-

kelijk onderscheiden in de regio. Daar werken we samen met ontwikkelaars en onze eigen ondernemers hard aan."

## **DOORZETTINGSVERMOGEN**

Hans Mieras: "De werkzaamheden rondom het station in de afgelopen jaren vergelijk ik altijd maar met een open hart operatie. Het is een enorme



## Bilthoven Bouwt

### ‘Het wordt alleen nog maar mooier!’

ingreep waarbij de rest eromheen gewoon door moet blijven draaien. Dat vraagt doorzettingsvermogen van alle betrokken partijen, maar zeker ook van de ondernemers die in en om het centrum hun brood moeten verdienen. Ik heb respect voor hoe zij zich hierin opgesteld hebben.”

“De betrokkenheid en veerkracht blijkt wel uit de bijdrage van de winkeliers tijdens de feestelijke opening van het stationsgebied op 30 mei. Zij hebben de handen ineengeslagen en een mooi programma neergezet dat veel bezoekers naar het centrum trok. Dergelijke evenementen brengen het centrum tot bloei. Nu is het zaak om door te pakken en het gehele centrum weer op de kaart te zetten, want het is goed toeven in Bilthoven.”

#### SAMENWERKEN

Uiteindelijk moet het centrum weer gaan bloeien. Er moet weer reuring ontstaan. Om het centrum nog sterker te maken, worden de komende jaren op een aantal essentiële plekken grote projecten gerealiseerd. De gemeente zit daar weliswaar aan het stuur, maar wil en kan die projecten niet alleen tot stand brengen.

John Kragting: “Wij zoeken naar partijen die als partner van de gemeente zelf de nieuwe horeca, winkelruimten en woningen op het Vinkenplein gaan realiseren. En ook de nieuwe parkeergarage, winkels en woningen op de Driehoek (ten zuiden van het spoor, tussen de beide onderdoorgangen). Zij moeten dit samen met inwoners en ondernemers uit het centrum vorm gaan geven. Samenwerking in en met

de omgeving is voor ons echt van belang.”

Ook de inrichting van de openbare ruimte regelt de gemeente in samenwerking met de omgeving. En positief is dat op verschillende plekken in het centrum eigenaren en ondernemers initiatief nemen voor het opknappen van panden of nieuwbouw. “Er ontstaat steeds meer geloof in de nieuwe kwaliteit en toekomst van dit centrum. Er is nieuwe bereidheid en durf om in het centrum te investeren”, aldus wethouder Mieras.

#### AAN DE SLAG

De Julianalaan is vorig jaar al helemaal vernieuwd en ook het Emmaplein ligt er prachtig bij. Daarnaast heeft de eigenaar van de Kwinkelier vorig jaar

de eerste stappen gezet en een deel van het kronkelstraatje aangepakt. Op dit moment herrijst een nieuw pand op de hoek van de Melchiorlaan en de Vinkenlaan dat in het voorjaar van 2016 opgeleverd wordt. Hans Mieras: “Daarmee krijg je al een goed beeld van waar het naartoe gaat. De uitstraling van de gekozen materialen en architectuur past bij een dorp als Bilthoven. Door toevoeging van woningen komt het centrum nog meer tot leven.” John Kragting: “Tot 2018 zijn we nog volop bezig. Ook dan moeten we samen met de ondernemers er voor zorgen dat alles door kan gaan en de mensen met veel plezier komen winkelen, ondanks de werkzaamheden in het gebied. De samenwerking van de afgelopen jaren en het wederzijds vertrouwen is daarvoor een goede basis.”



Hans Mieras en John Kragting in het stationsgebied met op de achtergrond de nog te ontwikkelen Driehoek.

Voor iedere gelegenheid een boeket:

balie | bureau | entree | jubileum  
ontvangstkamer | opening | presentatie  
relatiegeschenk | vergaderruimte | verjaardag



*Op al onze boeketten  
geldt 7 dagen  
versgarantie!*

Fleurop 



# Ondernemen in de Regio

In de regio De Bilt is veel bedrijvigheid. Naast een paar hele grote bedrijven, zijn dat voornamelijk MKB-ers en zelfstandigen. Via netwerkbijeenkomsten, ondernemersverenigingen en sinds kort ook via het Bilts OndernemersNieuws komen deze ondernemers met elkaar in contact. Maar ook naar buiten toe is er een grote behoefte bij ondernemers om zichzelf te presenteren. Dat kan in de krant, bijvoorbeeld in De Vierklank, maar ook al geruime tijd op de radio.



Directievoorzitter Migchel Dirksen van de Rabobank Utrechtse Heuvelrug start de Beursvloer De Bilt met de gong.

Al ruim 7 jaar wordt op de lokale radiozender Roulette FM het programma 'Ondernemen in de Regio' uitgezonden. Elke week schuift een ondernemer aan om over zijn of haar bedrijf en passie te vertellen. De muzikale omlijsting wordt ook door de ondernemer verzorgd, waardoor het programma een extra persoonlijk tintje krijgt.

Daarmee biedt de lokale zender een platform voor alle ondernemers uit De Bilt en zelfs daarbuiten. Sinds de start van het programma zijn er al meer dan 250 ondernemers uit De Bilt en directe omgeving te gast geweest.

## ONDERNEMEN IN BEELD

Onlangs werd het idee geopperd om ook een televisie-variant van Ondernemen in de Regio te maken. In tegenstelling tot de radio wordt dit geen wekelijks programma, maar een maandelijks productie.

Presentator Sander de Vos gaat met zijn camerateam op pad en bezoekt de belangrijkste bedrijfsevenementen, congressen, seminars en bijeenkomsten in de regio De Bilt en Zeist. Elke maand is er dan een compilatie van deze bedrijfsevenementen te zien op Regio TV De Bilt en Slotstad TV (Zeist/Bunnik).

## STICHTING Q4

### EN BEURSVLOER DE BILT



De eerste aflevering zal binnenkort te zien zijn bij Regio TV De Bilt en Slotstad TV. Daarin een verslag van de bijeenkomst georganiseerd door de Stichting Q4 over de presentatie van het profilingsdocument en het DNA Boek van de regio Utrechtse Heuvelrug en Kromme Rijnstreek. En een verslag over de Beursvloer De Bilt georganiseerd door Samen voor De Bilt bij de Rabobank Utrechtse Heuvelrug.

## UITNODIGING AAN ONDERNEMERS

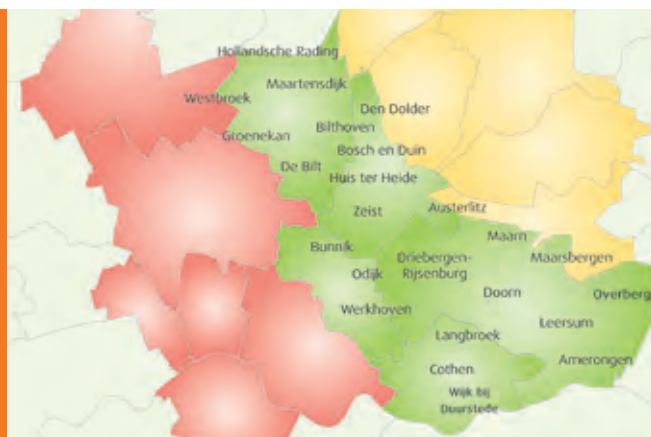
Ondernemers die graag een keer willen aanschuiven in het radioprogramma Ondernemen in de Regio kunnen zich aanmelden voor een uur 'free publicity'. Bovendien worden we graag getipt over alle belangrijke bedrijfsbijeenkomsten in de gemeentes De Bilt, Zeist en Bunnik. Hieruit wordt dan een selectie gemaakt voor het televisieprogramma. Aanmelden voor de radio of tips voor TV richten aan [info@deseoedia.nl](mailto:info@deseoedia.nl)



06 573 272 34  
[info@deseoedia.nl](mailto:info@deseoedia.nl)  
[www.deseoedia.nl](http://www.deseoedia.nl)

 DeseoMedia  
 Sander\_de\_Vos

De regio Heuvelrug Kromme RijnStreek heeft economische potentie. Stichting Q4 heeft het initiatief genomen om deze regio op provinciaal en nationaal niveau te positioneren. De kracht van de regio ligt met name in 5 sectoren die een dominante rol vervullen: (1) gastvrijheid, (2) voeding en gezondheid, (3) zorg en welzijn, (4) openbaar bestuur en veiligheid en (5) consultancy en overige dienstverlening.



## **BOF** BILTSCH E O N D E R N E M E R S F E D E R A T I E

**De BOF participeert in de stichting Q4 en vindt het belangrijk om deze regio meer bekendheid te geven bij de Provincie en de landelijke politiek. Onze regio Heuvelrug Krommerijnstreek dient ook als kwaliteitsregio meer bekendheid te krijgen.**

### 1. BENUT BESTAANDE KWALITEITEN

De Heuvelrug Kromme RijnStreek profiteert van 'the best of both worlds': goede toegang tot stedelijke voorzieningen en werkmogelijkheden en directe nabijheid van hoogwaardige natuur en cultureel erfgoed. Om als regionale economie tot bloei te komen zal in deze Regio meer efficiëntiewinst (meer productiviteit) gemaakt moeten worden. Om de groei en innovatie te kunnen realiseren, moet het ecosysteem voor ondernemers goed functioneren. Zichtbaarheid en toegankelijkheid zijn noodzakelijke voorwaarden voor zo'n ecosysteem, evenals vakmatig breed opgezette talentenpools en professionele diensten. Denk aan mentoren en incubators als belangrijke intermediairs, maar ook het uitdragen van succesverhalen en een gemeenschappelijke samenwerkingscultuur.

### 2. DENK GROOT

De Heuvelrug Kromme RijnStreek maakt deel van grotere stedelijke gehelen. De streek en beide naburige stadsregio's

van Utrecht en Amersfoort raken steeds meer onderling verweven. Dat geldt voor zowel bedrijven als bewoners. De gemeenten in het noordwestelijke deel van de streek (De Bilt, Zeist en Bunnik) profiteren van de komst van bedrijven uit het Utrechtse, maar zien ook koopkracht naar de stad Utrecht afvloeien. Het is voor de Q4-gemeenten strategisch van belang om meer te profiteren van de nabijheid tot Utrecht Science Park en alert te zijn op mogelijkheden voor bijvoorbeeld academische spin-offs. Investerings in de infrastructuur zijn belangrijk want andere regio's zitten niet stil.

### 3. ZOEK DE COMBINATIE

In de Heuvelrug Kromme RijnStreek is weinig clustervorming op basis van regionale specialisatie. De regio kan het vooral hebben van het leggen van verbindingen tussen verschillende sectoren. Bedrijven die worden beschouwd als 'economische parels' van de regio kunnen daarbij een belangrijke rol spelen. In de 'Bloem van de Heuvelrug Kromme RijnStreek' zijn de namen van deze bedrijven opgenomen. De aanbeveling is om binnen de regio werk te maken van de mogelijke cross-overs tussen vijf bladen van de bloem.

### 4. KOESTER HET GOEDE LEVEN

Niet volumegroei moet het adagium zijn, maar de bevordering van efficiëntie van het gebruik van hulpbronnen en van de productiviteit van productiefactoren zoals arbeid. Dit komt de bevordering van de welvaart en het welzijn van de bewoners, ondernemers en politici in de Heuvelrug Kromme RijnStreek ten goede.

*Op initiatief van Q4 is er een ruimtelijk economisch en een DNA onderzoek in de regio verricht. Daaruit is een profileringsdocument opgesteld waarin een basis gelegd wordt om nieuwe activiteiten te ontplooien en de gevestigde ondernemingen op provinciaal én op nationaal niveau zowel zakelijk als bestuurlijk op de kaart te zetten. Voor de volgende fase is concrete input nodig van bedrijven en lokale overheden. Denk creatief mee over de 4 hoofdpunten en laat van u horen.*



Na een spetterende kickoff geeft Stichting Q4 vervolg aan de concretisering en operationalisering van de regionale samenwerking van de Ondernemers, Onderwijs en Overheid, de zgn. Triple Helix, van Stichting Q4. Een eerste bijeenkomst vond plaats op woensdag 1 juli.

## Uitnodiging

# 25 augustus & 2 september

### PROGRAMMA:

19.30 – 20.00 uur	inloop met koffie/thee
20.00 – 20.30 uur	doel van de avond: onze taken als Stichting Q4 presentatie maatregelenpakket
20.30 – 20.45 uur	Presentatie Johan Vlassak, Rabobank Johan Vlassak van de Rabobank neemt u mee in een reeds succesvolle samenwerking in het zuiden van het land. Hij vertelt over zijn eigen ervaring, de uitdagingen en de successen. Informatie die voor de Q4 zeer bruikbaar is.
20.45 – 21.00 uur	Voorbeelden van verbinden plus uitleg over rest van de avond
21.00 – 21.50 uur	Uit elkaar in kleine groepjes
21.50 – 22.00 uur	Centrale terugkoppeling
22.00 – 22.30 uur	Netwerkborrel

### LOCATIE

SBI  
Amersfoortseweg 98  
3940 AB Doorn

### DOEL VAN DE AVOND

In het profileringsdocument worden vijf sectoren genoemd die in onze regio een dominante rol vervullen: (1) gastvrijheid, (2) voeding en gezondheid, (3) zorg en welzijn, (4) openbaar bestuur en veiligheid en (5) consultancy en overige dienstverlening.

De kracht van deze sectoren kan vergroot worden door het leggen van een creatieve verbinding: samenwerking tussen bedrijven onderling en met lokale overheden. Van belang is dan dat buiten de gemeentegrenzen wordt gedacht.

*Op basis van DNA-onderzoek en een ruimtelijk-economisch onderzoek heeft Stichting Q4 op 27 mei jl. een DNA en een profileringsdocument gepresenteerd aan de samenwerkende ondernemersverenigingen en economisch wethouders van de regio Heuvelrug Kromme RijnStreek. In deze onderzoeken wordt de enorme economische potentie van onze regio zichtbaar gemaakt. Meer informatie over de onderzoeken vindt u op de website van Stichting Q4. [www.stichtingq4.nl](http://www.stichtingq4.nl)*

Ondernemingen die een rol willen spelen bij de profilering van de sectoren worden verzocht zich aan te melden.

Kijk voor meer informatie op  
[www.stichtingq4.nl](http://www.stichtingq4.nl)



# Vernieuwend advocatenkantoor arbeidsrecht

Uw mensen zijn een belangrijke factor voor uw bedrijf. Daarom wilt u zaken rondom uw personeel goed geregeld hebben. Zaken zoals (flexibele) arbeidsovereenkomsten, arbeidsvoorwaarden en personeelsbeoordelingen. Hier helpen wij u graag bij. Vanuit onze expertise: het arbeidsrecht. Wij denken graag met u mee over de beste oplossing voor alle zaken die met uw personeel te maken hebben. Een adequate aanpak bespaart u veel geld, tijd en (negatieve) energie.



*Just say YES Advocaten!*

Graag stellen wij ons voor. Wij zijn Saskia Bollen en Germaine van Wankum en oprichters van het vernieuwende advocatenkantoor YES Advocaten. YES staat voor Your Employment Solutions en wij zijn sinds 1 maart jl. gevestigd in De Bilt. Wij onderscheiden ons van de traditionele advocatuur: wij werken pro-actief en oplossingsgericht, tegen een vaste prijsafspraken. Op die manier weet u vooraf precies waar u aan toe bent. Uw belangen zijn voor ons het uitgangspunt. Wij zijn jong en energiek, maar tegelijkertijd ook zeer ervaren in het arbeidsrecht. Deze ervaring hebben wij de afgelopen 15 jaar opgedaan bij grote kantoren, kleine kantoren en het bedrijfsleven. Alle juridische aspecten van zaken die uw personeel betreffen zijn bij ons in goede handen. Wij wisselen graag eens met u van

gedachten over kwesties, die in deze turbulente tijd van ingrijpende veranderingen in het arbeidsrecht (door de Wet Werk en Zekerheid) mogelijk in uw bedrijf spelen. Heeft u bijvoorbeeld de aanzegverplichting al opgenomen in uw arbeidsovereenkomst(en) voor bepaalde tijd? Zo kunt u niet vergeten een werknemer voor afloop van het contract tijdig schriftelijk aan te zeggen. Dit is sinds 1 januari jl. immers een verplichting die de wetgever alle werkgevers heeft opgelegd. Vergeet u wel tijdig aan te zeggen, dan bent u een schadevergoeding verschuldigd aan de werknemer. Uw contracten aanpassen kan u dus geld besparen. Ook denken wij graag mee over het flexibel inzetten van personeel, waaraan bij ondernemers steeds meer behoefte lijkt te bestaan. Welke mogelijkheden

heeft u in dat kader onder het nieuwe recht? En heeft u bijvoorbeeld al in kaart gebracht aan welke werknemers u een transitievergoeding verschuldigd zou zijn bij het einde van het dienstverband? In beginsel bent u voor elke werknemer met een dienstverband van minimaal 24 maanden een transitievergoeding verschuldigd. Dus ook voor medewerkers met een contract voor bepaalde tijd, oproepkrachten, zieke werknemers en oudere werknemers zolang die de AOW-leeftijd nog niet hebben bereikt. Met dit in het achterhoofd zou u kunnen onderzoeken of er mogelijkheden zijn om op een flexibele wijze uw organisatie in te richten. Daarmee bespaart u mogelijk (transitie) kosten.

Mocht u over het bovenstaande of andere personeelszaken eens vrijblijvend met ons in gesprek willen gaan, dan bent u van harte welkom om een kop koffie te komen drinken bij ons op kantoor. Uiteraard komen wij ook graag naar u toe.

yes\*  
advocaten

Soestdijkseweg Zuid 13  
3732 HC De Bilt  
T 030 737 09 62  
info@yesadvocaten.nl  
www.yesadvocaten.nl





Het belangrijkste  
voor Albert  
Blauwendraat  
is het resultaat  
van zijn werk.

# Precisiewerk met passie

Onder de rook van Utrecht aan de rand van Groenekan is sinds 1993 Meubelmakerij Blauwendraat gevestigd. In de ruime en goed geoutilleerde werkplaats wordt met ouderwets handwerk en de meest moderne productiemiddelen veelzijdig en uniek meubelmaatwerk gemaakt dat voldoet aan de hoogste kwaliteitseisen.

Grondlegger van de meubelmakerij is Albert Blauwendraat die op heel jonge leeftijd al precies wist dat hij later meubelmaker wilde worden. Hij volgde een opleiding en studeerde door voor patroonmeubelmaker. Sinds 1993 maakt hij naam vanuit zijn eigen werkplaats op het gebied van meubelmaatwerk en interieurbouw.

De veelzijdigheid en het precisiewerk maakt Blauwendraat tot een prettige partner op het gebied van interieurbouw. Het exact van tekening kunnen werken is een prettige eigenschap, maar net zo prettig is het oplossend vermogen als de situatie daarom vraagt. De voorbereidingen van een interieur worden dikwijls in de werkplaats getroffen. Het passend maken, gebeurt toch echt op de werkvloer. In samenwerking met de opdrachtgever ontstaat uiteindelijk precies de gewenste sfeer in

ontmoetingsruimte, kantoor of winkel. Albert: 'Mijn vak blijft heerlijk ambachtswerk, ondanks de steeds vergaande automatisering in mijn vak. Maar de machines nemen mijn werk niet over, ze nemen me juist werk uit handen. Ze zijn goed in het uitvoeren van repeterende handelingen en doen dat niet alleen sneller, maar ook nog zonder klagen. Het is een prachtig vak maar zonder de machines zou het werkelijk onbetaalbaar worden.'

Om aan de hoge kwaliteitseisen te kunnen voldoen investeert Albert regelmatig in nieuwe machines. Ook de afgelopen jaren wist hij, ondanks de 'crisis', mee te gaan met de digitale technieken en schafte o.a. een CNC-frees aan. In afwachting van toestemming tot uitbreiding van de benodigde 83 m2 werkruimte staat een digitaal zaagcentrum hoog op het verlanglijstje.

De ruime werkplaats aan de Nieuwe Weteringseweg ligt net buiten Utrecht en dicht bij de A27 in een inspirerende groene omgeving. Ruimte genoeg ook om enorme boomstammen op te slaan, die ter plekke gezaagd worden voor verdere verwerking. De diversiteit van het werk maakt het tot een heerlijk beroep.

MEUBELMAKERIJ  BLAUWENDRAAT  
MAATWERK EN INTERIEURBOUW

Meubelmakerij Blauwendraat  
Nieuwe Weteringseweg 42a  
3737 MD Groenekan  
Tel. 0346 214155  
info@blauwendraat.nl  
www@blauwendraat.nl



## DE NIEUWE VOLVO XC90 NU IN ONZE SHOWROOM

Met nieuwe, zeer geavanceerde technologie, 100% Volvo-motoren en een compleet nieuw design luiden wij het begin van weer een nieuw Volvo-tijdperk in. De nieuwe Volvo XC90 met plug-in hybride motor en maar 15% bijtelling is hiervan een eerste exponent.

Ontdek zelf het elegante design, het fraaie interieur en de zeven riante zitplaatsen. Kom langs en stap in een wereld van nieuwe mogelijkheden. De nieuwe Volvo XC90. Ons idee van luxe.

VANAF € 68.995 | LEASE VANAF € 1.065 P/M

**VOLVO XC90**

**VERKERKVOLVO.NL**

Volvo XC90 T8 Twin Engine v.a. € 77.995 en de Volvo XC90 v.a. € 68.995 incl. 21% btw en bpm. Raadpleeg voor additionele kosten de verkoopvoorwaarden op [www.volvocars.nl](http://www.volvocars.nl).  
Leasen Volvo XC90 T8 Twin Engine v.a. € 1.095 en Volvo XC90 v.a. € 1.065 p.m., excl. btw en brandstof, o.b.v. Full Operational Lease, 60 mnd, 20.000 km p.j.,  
Volvo Car Lease: 020-65 873 10 (kantooruren). Wijzigingen voorbehouden. Gem. verbruik: 2,1 - 7,5 l/100 km (47,6 - 13,3 km/l), gem. CO<sub>2</sub>-uitstoot resp. 49 - 174 g/km.



VERKERK BILTHOVEN B.V.  
C. de Haasweg 90 BILTHOVEN  
030 2282105

# Ondernemers kunnen nog veel energie besparen

**'Als ondernemer sta je er niet zo vaak bij stil, maar in veel gevallen kun je enorm besparen op je energierekening. Zeker op het moment dat je lampen gaat vervangen of de airco.' Aan het woord is Peter Dapper, voorzitter van de Ondernemersvereniging Centrum Bilthoven. Zelf is hij bezig om over te gaan op ledverlichting, waarvoor hij ook bij anderen veel mogelijkheden ziet.**

Ook bouwkundig adviseur Evert ten Kate pleit voor een sterker kostenbewustzijn op dit punt. Hij is zelf actief betrokken bij het Biltse Ondernemersfonds dat onlangs een subsidie verstrekte voor het bedrijvenprogramma van energiecoöperatie BENG! Het doel daarvan is allereerst het terugdringen van de energiekosten en het stimuleren van het gebruik en de productie van duurzame energie. Programma-coördinator Bouwe Taverne: 'Met dit programma willen we bijdragen aan de versterking van het Biltse bedrijfsleven in de regio en ook nieuwe werkgelegenheid creëren.'

In de hele gemeente zijn we met z'n allen per jaar € 72 miljoen kwijt aan elektriciteit, warmte en brandstof. Een flink deel daarvan komt voor rekening van het Biltse bedrijfsleven. Tegelijkertijd beschikken veel bedrijven over kennis op het gebied van (ver)bouw, installatietechniek, CV, koeling, zonne-energie, duurzaam vervoer en verlichting. Die kennis kan nog beter benut worden dan nu het geval is. Tot slot ziet BENG! veel mogelijkheden voor Biltse ondernemers en instellingen (zoals scholen, zorginstellingen en sportverenigingen) om hun daken te benutten om eigen energie op te wekken en zelfs energieleverancier te worden.

Evert ten Kate heeft hoge verwachtingen van de energiescans die BENG! wil gaan uitvoeren om zo te laten zien hoe de energierekening omlaag kan. Daarnaast komen er voorlichtingsbijeenkomsten om te laten zien hoe je niet



*Het dak van De Leyensehof is volgeplaatst met zonnepanelen.*

alleen energie kunt besparen, maar ook duurzame energie kunt opwekken. De Bilthovense Ondernemersvereniging ruimt daar graag tijd voor in op een van de ledenvergaderingen.

Wat heeft BENG! nog meer in petto? Taverne: 'We hebben plannen voor de gezamenlijke inkoop van groene energie. En we willen optimaal gebruik gaan maken van de mogelijkheden voor het plaatsen van zonnepanelen. Ook gaan we een aantal mensen opleiden tot energie-adviseur en hen zo een kans geven om weer aan een betaalde baan te komen.'

De verdere uitwerking van al deze plannen vindt plaats in nauw overleg met de Ondernemersfederatie, de Sportfederatie, welzijnsinstellingen en de gemeente.

Ondernemers die meer willen weten over dit programma, kunnen een email sturen naar [bouwe@beng2030.nl](mailto:bouwe@beng2030.nl). U ontvangt dan alle informatie over de activiteiten die na de zomervakantie gaan plaatsvinden.



BENG!  
[info@beng2030.nl](mailto:info@beng2030.nl)  
[www.beng2030.nl](http://www.beng2030.nl)

# Ondernemersfonds De Bilt verleent subsidies

In september is er weer een nieuwe mogelijkheid om subsidie aan te vragen bij het Ondernemersfonds De Bilt voor generieke projecten ter bevordering van de lokale economie in de gemeente De Bilt.

Sinds de start van het ondernemersfonds in 2013 zijn meerdere projecten ingediend die in aanmerking zijn gekomen voor een subsidie. Zo zijn in 2014 de aanvragen Platform Duurzaam de bilt.nu, onderzoek naar mobiele telefonische bereikbaarheid Berg en Bosch terrein en het idee van het Horecacollectief tot organisatie en invulling van de Koningsdag goedgekeurd.

## HET ONDERNEMERSFONDS

Het Ondernemersfonds De Bilt subsidieert generieke projecten die aantoonbaar economisch effect sorteren op de lokale economie en die voor een collectief van ondernemers van belang zijn. Het fonds is door de Biltse Ondernemers Federatie(BOF) opgericht in 2012 in nauwe samenwerking met de gemeente De Bilt. Hierbij heeft de gemeente De Bilt voor een periode van 3 jaar € 50.000,- per jaar ter beschikking gesteld ter bevordering van de lokale economie. Het bestuur van het

Ondernemersfonds toetst de aanvragen eerst op een aantal voorwaarden, zoals vermeld op de website. Daarna vindt beoordeling van de ingediende projecten plaats en ziet het bestuur toe op de verdeling van de gelden ten behoeve van de financiering van de generieke activiteiten in de zes kernen van de gemeente De Bilt. Voor meer informatie en aanvraagformulier: [www.ondernemersfondsdebilt.nl](http://www.ondernemersfondsdebilt.nl)

**HANS ZWARTS, VOORZITTER**



Secretariaat  
Tel: 06 24904640  
[www.ondernemersfondsdebilt.nl](http://www.ondernemersfondsdebilt.nl)



Met subsidie van het Ondernemersfonds werd het horecacollectief Local Heroes opgericht dat onder andere de catering op Koningsdag in Bilthoven verzorgde.

## VOORWAARDEN

- De aanvraag heeft betrekking een generiek project ter bevordering van de lokale economie van de gemeente De Bilt.
- De resultaten van het project zijn meetbaar en het project heeft een looptijd van maximaal 2 jaar.
- Het project of de activiteit is nog niet gestart en/of gaat nog niet van start tijdens de lopende aanvraagprocedure van het Ondernemersfonds.
- De aanvraag wordt ingediend door een collectief van ondernemers of een samenwerkingsverband van ondernemers uit de gemeente De Bilt.

Kijk voor een volledig overzicht van de voorwaarden op de website.

# 24/7 computerhulp

Homayun Sharifi is de drijvende kracht achter Computerhulp Midden Nederland en regelmatig in deze omgeving te zien in zijn opvallende auto. Hij is een soort PC-dokter die huisvisites aflegt om computerproblemen te verhelpen.



Homayun Sharifi komt in de regio ter plekke computerproblemen verhelpen.

Datarecovery van gecrashte systemen is een van zijn specialiteiten. Computers die een virusbesmetting opgelopen hebben, uitermate traag zijn of andere ziektes vertonen, krijgt hij weer aan de praat. Mocht een recovery lang duren, dan gaat het apparaat mee en wordt desnoods voor een vervangende computer of laptop gezorgd.

## HOE VER GAAT DAG EN NACHT

24 uur per dag, 7 dagen in de week computerhulp verlenen klinkt bijna te luxe om waar te zijn. Hoe serieus moet je dat nemen? Homayun: 'Als er echt een dringend probleem is, dan ben ik er beslist om het op te lossen. Meestal kan ik iemand telefonisch even op weg helpen maar als een bedrijf plat ligt vanwege een storing dan kunnen ze gerust een beroep op me doen. Veel gehoorde klachten zijn natuurlijk trage

erover hoe vaak dit niet goed geregeld blijkt te zijn. Ik kom dat vaak tegen bij ZZZP-ers waar meestal een laptop zowel zakelijk als privé wordt gebruikt, maar ook bij grotere ondernemingen laat de veiligheid nog wel eens te wensen over.'

## COMPUTER APK

'Structureel onderhoud van computerapparatuur verlengt de levensduur en verbetert het gebruiksgemak', vertelt Homayun. 'Het klinkt misschien raar, een APK voor je computer, maar ook die heeft van tijd tot tijd onderhoud nodig. Hierbij worden belangrijke onderdelen

Als je weet wat een computer moet kunnen, maar niet weet aan welke specificaties die dan moet voldoen, is Homayun er om te helpen. Ook bij de aanschaf en de installatie van een nieuw of refurbished systeem.

## SAMENWERKEN

Sinds kort werkt Computerhulp Midden Nederland samen met Pauw automatisering. Rob Meeuwissen van Pauw: 'Samen vormen we een prachtig team waardoor we computernetwerken met de nieuwste technologieën kunnen aanleggen en onderhouden. Homayun is overal snel ter plekke en heeft een hoog servicelevel. Dat maakt het reuze prettig om mee samen te werken. Niet alleen ik, maar ook de klanten zijn gebaat bij deze werkwijze waarbij continuïteit en betrouwbaarheid gewaarborgd zijn.'

.....

**'Klinkt raar, een APK voor je computer.'**

.....

verbindingen of het geheel wegvallen van internet. Vaak is het een kwestie van een modem resetten en een computer herstarten, daar hoeft ik niet voor te komen. Vervelender wordt het als er sprake is van virussen en spyware. Ik ben dan ook een groot voorstander van een goede virusscanner en het maken van regelmatige back-ups. Ik kom regelmatig bij bedrijven en verbaas me

van de computer gecontroleerd en schoongemaakt. De laatste updates van het systeem en software worden geïnstalleerd, overbodige software wordt verwijderd en de hardware wordt gereinigd. Het is maar een van de vele services die Computerhulp Midden Nederland biedt. Inmiddels wordt hij ook regelmatig gevraagd te adviseren bij aanschaf van nieuwe apparatuur.



**Computerhulp  
Midden-Nederland**

0346 - 79 51 04 / 06 - 248 079 45  
info@computerhulpmiddennederland.nl  
www.computerhulpmiddennederland.nl

Het kantoor met op de achtergrond het blauw oranje logo. Het schild is terug te leiden vanuit een Gilde en de mensen in het schild staan voor de samenwerking tussen bedrijf en klant.



# Gilde Personeel

**Sinds april van 2015 is de gemeente de Bilt weer een onderneming rijker. De jonge ondernemer Erwin Wever (24 jaar) is een uitzendbureau begonnen onder de naam Gilde Personeel B.V.**

Je bent jong, ambitieus, je hebt passie voor uitzendenden en ervaring in de bouwkundige en de technische branche en wat doe je dan? Dan open je een eigen bedrijf in het midden van het land. Op Larenstein vind je een opvallend pand, namelijk het bruggebouw, met een prachtig uitzicht op de P.C. Staalweg. Erwin Wever groeide in de gemeente Emmen op en volgde een commerciële opleiding die hij succesvol afrondde. Daarna deed hij werkervaring op bij twee verschillende uitzendbureaus in noorden van het land. Het commerciële zit in zijn bloed, net als bij zijn vader die in de verkoop werkzaam was. Maar een eigen bedrijf had alleen opa Wever als accountant.

## REGIONAAL

De naam voor het uitzendbureau was snel bedacht: Gilde Personeel. Een Gilde staat natuurlijk voor een ambacht waar bij vroeger alleen de echte vakkrachten waren aangesloten. Vakkrachten zijn dan ook de mensen waar dit bedrijf

zich op richt. Na inrichting van het pand begon Erwin met werving en selectie. Het werven van personeel bestaat uit een intakegesprek, het overleggen van diploma's en/of werkervaring en daarna volgt een eventuele match tussen werkgever en werkzoekende. Daarnaast is Erwin op zoek naar bedrijven die voor korte of langere tijd extra personeel kunnen gebruiken. Door branche gericht te werken kan er snel geschakeld worden bij plotselinge drukte. Op de borden in het bedrijf staan kandidaten uit de regio die per direct inzetbaar zijn. Bij een aanvraag kan er zo snel gekeken worden welke kandidaat het beste bij de gevraagde functie past.

## ECONOMIE TREKT AAN

Ondertussen zijn de eerste mensen al aan het werk gegaan voor Gilde Personeel. Gilde Personeel is een uitzendbureau in alle definities maar richt zich voornamelijk op Techniek, Bouw, Metaal, Infra, Schilders, Groen & Schoonmaak. De vraag naar flexibel

personeel is groot. 'De economie trekt aan maar bedrijven beginnen niet direct met vaste contracten, daar hebben veel bedrijven tijdens de crisis wel van geleerd', aldus Erwin.

*Bent u op zoek naar personeel of wilt u meer weten over Gilde Personeel, neem dan snel contact op of kom eens langs!*



Erwin Wever  
P.C. Staalweg 70  
3721 TJ Bilthoven  
Tel. 030-6338672 / 06-28177550  
[www.gildepersoneel.nl](http://www.gildepersoneel.nl)

# Ondernemersvereniging BCB

Elke laatste woensdag van de maand organiseert de BCB een bijeenkomst bij een van de leden. Kennis maken met het bedrijf en de ondernemer(s) en het ontmoeten van elkaar zijn de belangrijkste redenen om de bijeenkomsten te bezoeken.

Eind april waren we te gast bij Evergreen reclamestudio en EC Consultancy. Twee leden uit Bilthoven die hun kantoorruimte delen en zo optimaal rendement halen uit hun vierkante meters. In mei werd er een belangrijke presentatie voor ondernemers in FIGI Zeist over het Q4+ gebied gehouden die door een groot aantal BCB-leden werd bezocht. Zij werden geïnformeerd over de vele mogelijkheden die de regio te bieden heeft. De BCB heeft er voor gekozen om haar belangen zoveel mogelijk door de overkoepelende Biltse Ondernemers Federatie te laten vertegenwoordigen maar wil zich, net als de andere ondernemersverenigingen, maximaal inzetten op de geboden kansen. Op korte termijn wordt er door Q4 een roadshow georganiseerd om de plannen te presenteren aan alle Biltse ondernemers.

Naast zakelijke bijeenkomsten organiseert de BCB 2 keer per jaar ook een evenement waarbij de partners van de leden welkom zijn. De nieuwjaarsreceptie bij de Biltse Hoek en in juni een zomers evenement. In het kader van de Tour De France zijn de leden deze keer uitgenodigd voor de 'Tour de BCB' met aansluitend een barbecue.



*In 1992 werd de BCB opgericht door een 4 tal Biltse ondernemers. Van oudsher waren de leden gevestigd in De Bilt en Bilthoven. Sinds de samenvoeging in 2001 van de gemeente Maartensdijk en de gemeente De Bilt kunnen ook ondernemers uit Maartensdijk, Groenekan, Hollandsche Rading en Westbroek lid worden van de BCB.*

[www.bcbdebilt.nl](http://www.bcbdebilt.nl)



Bent u als bedrijf gevestigd in de gemeente De Bilt en u wilt eens kennis maken met de BCB stuur dan een mail naar [secretariaat@bcbdebilt.nl](mailto:secretariaat@bcbdebilt.nl) of kijk op [www.bcbdebilt.nl](http://www.bcbdebilt.nl) voor meer informatie. Na aanmelding bent u van harte welkom op een van de BCB bijeenkomsten.

## LEDEN OVERZICHT

Aatax 2474, A-B Groep, adviseurs financiële diensten B.V., ABN - Amro Bank NV, acconavn adviseurs en accountants, Administratiekantoor P. van der Horst, Administratiekantoor Ton Elders, Agterberg BV, A-Quadrat Standbouwservice, Architectenbureau Van Verseveld & Partners bv, Autobedrijf de Rooij, Autoschadehuis De Bilt B.V., BenK Invest B.V., Bilthovens Bouwbedrijf Larenstein BV, Bouwbedrijf Van der Sluys B.V., Bouwbedrijf van Oostenbruggen, Buro Woudpartners, Cafe van Miltenburg, Centrum voor Bedrijfsopvolging BV, Chiropractijk André de Voos, Cooster coaching accountants, Dapper's Kantoorvakhandel BV, de Maltha groep, de Realisatiegroep, Defactim, Delta Resources BV, Duo Visie Assurantien BV, Dynon Sport B.V., EC Consultancy, ERA Makelaar Coljee, Esseling Beheer BV, Evergreen, GJ Fabrics BV, Golfpark De Biltse Duinen, Hama Vastgoed B.V., Het Koningsbed BV, Hol & Molenbeek, Hotel De Biltse Hoek, Houwing Van Beek notarissen, Hoveniersbedrijf Hoefakker, Hoveniersbedrijf van Ginkel v.o.f., Huussen Elektro BV, HypoTakeCare, ING Nederland, Utrechtse Heuvelrug, Insight Legal, J. Meijerink & Zn bv, Jansen De Bilt Zonwering BV, JBA Security BV, KIK Accountants & Belastingadviseurs, Kinderdagverblijf 't Mereltje, Kok Projectmanagement, Kremer Bedrijfsarts & Consultant, Luttik Plywood Marketing B.V., Merkus Educontancy BV, Multi Pilot Simulations BV, Multi Safe B.V., Nijland Makelaars, On-Route Wagenpark Facility, PBuijs en Zoon, Parel Promotie BV, Pet ICT Diensten BV, Peter Brouwer Aannemersbedrijf, Q-Vignes Wijnimport, Rabobank Utrechtse Heuvelrug, Rembrandt Beheer B.V., Restaurant De Mauritshoeve, Restaurant De Witte Zwaan, Rojé auto-accessoires, S.S.W. Woonstichting, Schildersbedrijf Cornelle, Schildersbedrijf Joh. van Doorn De Bilt bv, Schipper Aluminium Produkten BV, Schoonmaakbedrijf All Clean B.V., Slagerij Van Loo Catering, Sportcentrum KEEs, Stukadoorsbedrijf Living B.V., Syntelos B.V., Tax4You BV, Telecomraadgevers, Van Kinschot Arbeidsrecht & Mediation, Van Luin Assurantie Groep, Van Markus Autoschade, Van Markus Autoschade, Van Ostade Vastgoedbeheer B.V., Verkerk Bilthoven BV, VerkroostPR, Verzuimmanagement op Maat, Weba Design Bilthoven, Wierda Scoots and Bikes, Wijn- en Whisky Importeur Verhaar, Wismeijer/Tameroord VOF

NIEUWE LEDEN: Efficiency Expert, Gebloemd en Gilde Personeel



# Verrassend veelzijdig!



Parel Promotie is een creatieve onderneming met brede kennis van grafische dienstverlening, office management en communicatie. Wij delen onze kennis graag en vinden het een uitdaging om als klankbord te fungeren. Dat resulteert vaak in verrassende oplossingen en vlotte acties. Regelmatig stellen wij onze expertise ter beschikking aan lokale non-profit organisaties of zijn sponsor van lokale initiatieven.

Neem contact op met Parel Promotie om een afspraak te maken.  
Bel 0346 - 21 12 15, mail naar [info@parelpromotie.nl](mailto:info@parelpromotie.nl).  
Of kom langs op Koningin Wilhelminaweg 461 in Groenekan.



**Parel Promotie**  
ontwerp+print+druk

Kijk ook eens op: [www.parelpromotie.nl](http://www.parelpromotie.nl)