

Van, voor en door lokale ondernemers

# Bilts Ondernemers

Nummer

03

oktober 2015

## NIEUWS

Vink Witgoed  
ontzorgt

Nu-Connect biedt  
elektrische deelfiets aan

KIK zet vakkennis in voor  
een hoog rendement

WITGOED



# VASTGOED- EN INTERIEURFOTOGRAFIE

LAYORA VERZORGT PROFESSIONELE FOTOPRESENTATIES  
VAN UW VASTGOED EN INTERIEUR OM ZO EEN  
POSITIEVE STIMULANS TE GEVEN AAN DE VERKOOP  
VAN UW WONING OF UITSTRALING VAN UW ONDERNEMING.



LAYORA - LEORA KALISVAART  
FOTOGRAFIE & GRAFISCH ONTWERP  
WWW.LAYORA.NL | INFO@LAYORA.NL  
06 28 40 30 43 | WESTBROEK

U KUNT BIJ LAYORA OOK TERECHT VOOR O.A.  
GRAFISCH ONTWERP, BEDRIJFSREPORTAGES  
EN PORTRETTEN VAN MENS EN DIER.





#### COLOFON

**BILTS ONDERNEMERS NIEUWS**  
Een uitgave van Vario Pers

**OPLAGE**  
2000 exemplaren

**VORMGEVING**  
Parel Promotie

**EINDREDACTIE**  
Saskia van Driel

**REDACTIE- EN  
ADVERTENTIEADRES**  
Kon. Wilhelminaweg 461  
3737 BE Groenekan

**TELEFOON**  
0346 211992

**E-MAIL**  
info@variopers.nl

**WEBSITE**  
www.biltsondernemersnieuws.nl

- 4 Voorwoord
- 5 KIK accountants & belastingadviseurs**
- 8 Nieuwe media bij u thuis
- 9 Succesvol projecten managen met Efficiency Expert
- 11 Flexibele arbeidsrelaties: wat is voor u de optimale mix?
- 12 Vink Witgoed ontzorgt
- 13 Westbroekse Ondernemers Club (WOC)
- 15 Samen voor De Bilt helpt ondernemers
- 16 Dromen van een zonnedak
- 18 Flow Advocaten maakt kennis met De Bilt
- 19 Lustrumjaar verkiezing Biltse Ondernemer van het Jaar
- 21 Zet uw bedrijf In de Kijker**
- 22 Biltsche Ondernemers Federatie
- 23 Stichting Ondernemersfonds
- 24 Alleen talent telt!
- 27 Meer Elan en Vitaliteit in je bedrijf!
- 28 Elektrische fiets delen: gezond en duurzaam**
- 30 FlexCentraal: vergaderen, werken én ontmoeten
- 31 Business Contact De Bilt

# VOORWOORD

## 1 + 1 = 3

**Dit is alweer het derde nummer van het Bilts Ondernemers Nieuws. Een magazine voor en door lokale ondernemers en anderen die iets hebben met de bedrijvigheid in de gemeente De Bilt.**

De economie trekt aan, ook lokale ondernemers merken dat. Niet in alle sectoren maar toch merk je dat er weer lucht komt om te ondernemen. Je ziet het ook aan allerlei initiatieven die ontstaan tussen ondernemers onderling maar ook tussen ondernemers en bestuurders.

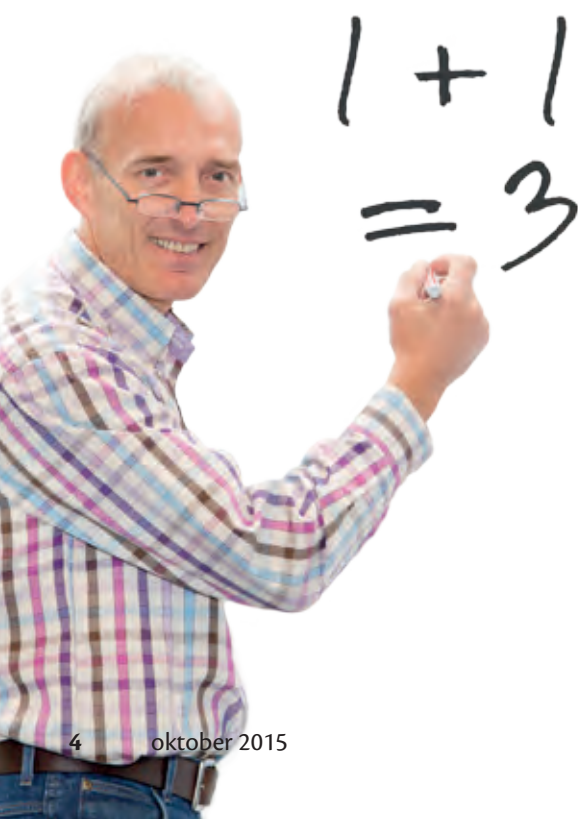
Voorbeelden daarvan zijn de samenwerking tussen ondernemersverenigingen uit Bunnik, De Bilt, Utrechtse Heuvelrug, Wijk bij Duurstede en Zeist. Samenwerking tussen gemeente en ondernemers in de vorm van een convenant waarbij meer werk lokaal kan worden aanbesteed. Een initiatief van ZZP de zeskernen die een website als debiltwerkt.nl opzetten met de bedoeling dat ondernemers elkaar nog beter vinden. Of wat te denken van een zestal Biltse horeca ondernemers die een samenwerking aangaan onder de naam 'Local Heroes' met als doel de horeca activiteiten en de kwaliteit bij lokale evenementen te verbeteren. Zo zijn ze van concurrenten veranderd in een lokale partij die op haar beurt weer de concurrentie aan kan met landelijke cateraars maar ook eigen evenementen kan organiseren.

Zo worden er op heel veel gebieden initiatieven ontplooid en samenwerkingen gezocht. Gebruikmakend van elkaars sterke punten vind je de meerwaarde van een samenwerking en maak je van 1 + 1, 3. Nou heeft iedereen al op de basisschool geleerd dat 1 + 1 = 2. Als je gaat verkondigen dat het niet 2 maar 3 is dan ontmoet je veel scepsis en argwaan. Om die negatieve houding te overwinnen moet je volhoudend zijn en een lange adem hebben. Ondernemers zijn net mensen - erger nog - ze zijn per definitie eigenwijzer dan de doorsnee burger. Ze zijn gewend om een eigen koers bepalen en weten dat er veel beste stuurliedjes aan wal staan. Als je een ondernemer een andere koers wilt laten varen kost dat heel veel energie. Maar als hij eenmaal inziet dat een nieuwe koers ook voor hem meer voordeel oplevert wordt het ook zijn koers en gaat hij er voor. Dan pas kan het 1+1 = 3 worden.

Veranderingen kosten tijd en ideeën moeten inslijten. Gebruik daarvoor alle mediakanalen die je maar kunt vinden of zorg dat ze jou vinden. Het Bilts OndernemersNieuws is een van die kanalen en draagt graag een steentje bij aan lokale initiatieven.

Aan al die ondernemers en bestuurders met een goed idee of plan wil ik zeggen geef niet op en hou vol! Het kost nou eenmaal veel tijd, energie en overredingskracht om een onderneming succesvol te maken. Maar als het dan lukt dan is 2 zomaar 3 en vindt iedereen dat gewoon.

Cor Groenen  
uitgever



# KIK accountants & belastingadviseurs voor uw financiële levensloop



KIK accountants & belastingadviseurs is een kleine organisatie, gevestigd in Groenekan en staat al meer dan 30 jaar garant voor kwaliteit en betrokkenheid. Een persoonlijke benadering staat bij ons altijd voorop. Door een langdurige relatie op te bouwen met onze klanten ontstaat er wederzijds vertrouwen. Dit vertrouwen vormt de basis van succes. Van úw succes.

## VAKKENNIS INZETTEN VOOR EEN HOOG RENDEMENT

De dienstverlening van ons kantoor stoelt op twee visies. Ten eerste kwaliteit en professionaliteit. We stellen hoge eisen aan onszelf en vinden dat onze relaties dat ook mogen doen. Onze medewerkers zijn gemotiveerd en goed opgeleid en we besteden veel aandacht aan permanente educatie. Zo zetten wij deze vakkennis altijd maximaal in voor u als onze klant en altijd in duidelijke taal. Zo simpel kan het zijn.

De tweede visie van onze dienstverlening is de persoonlijke betrokkenheid. Dankzij de combinatie van professionele dienstverlening en een hoge mate van betrokkenheid -bij u als klant- is KIK accountants & belastingadviseurs sinds de oprichting in 1985 gestaag gegroeid. Inmiddels biedt ons kantoor onderdak aan diverse specialisten op het gebied van zelfstandigen, ondernemers in het midden- en kleinbedrijf, starters, zzp'ers en particulieren. Dankzij deze expertise is KIK accountants & belastingadviseurs er in geslaagd om een menselijke maat te blijven behouden. Niet alleen naar onze klanten maar ook naar partijen als banken, notarissen en belastingdienst.

## DUIDELIJK INZICHT IN UW FINANCIËN GEEFT OVERZICHT

KIK accountants & belastingadviseurs heeft een zeer gevarieerde klantenportefeuille, zowel qua omvang als qua branche. Om al onze klanten zo efficiënt mogelijk van dienst te kunnen zijn, werken we met directe aanspreekpunten. We verrichten advies-, controle- en beoordelingsopdrachten in nagenoeg alle sectoren van het bedrijfsleven, de zakelijke dienstverlening en de particulieren markt. Ook verzorgen wij de financiële administratie en alle aanverwante werkzaamheden. Een duidelijk inzicht in uw financiën en wetende welke weg te bewandelen zorgt voor overzicht en rust. Veelal wordt dit gerealiseerd door interne samenwerking waarbij, afhankelijk van de situatie of probleemstelling, één of meerdere diensten naar voren worden geschoven. Juist door deze interne samenwerkingen kunnen wij onze klanten een totaal dienstenpakket aanbieden.

Laat u niet verrassen door de belasting. Het belastingrecht is een beweeglijk werkterrein. De fiscale regels veranderen voortdurend. Niet alleen van de ondernemer maar ook van de wordt



Eigenaars Margreet en Maarten de Jong.



particulier steeds meer verwacht de wet en de spelregels te kennen. Dit is niet altijd even eenvoudig. Zo kunt u wel op de hoogte zijn van de fiscale regels maar niet weten hoe ze moeten worden toegepast.

KIK accountants & belastingadviseurs kan u deze zorg uit handen nemen. Wij kennen de (veranderende) kaders van de wet en kunnen niet alleen adviseren maar deze regels ook vertalen naar uw situatie.

#### **VOORUITKIJKEN IS VAAK NÚ ACTIE ONDERNEMEN**

Geheel in de tijdgeest van nu krijgt Estate Planning een steeds belangrijkere plek in de levensloop van uw financiën. Het doel van Estate Planning is het fiscaal zo voordelig mogelijk overdragen van vermogen (aan erfgenamen). U kunt denken aan schenkingsrecht, erfrecht en huwelijksvermogensrecht. Bij Estate Planning worden tijdens het leven al maatregelen genomen om

de toekomstige nalatenschap zo klein mogelijk te maken en daarmee het te betalen successierecht te beperken. Vooruit kijken en anticiperen is dus essentieel. KIK accountants & belastingadviseurs kan de adviserende rol op zich nemen zodat u van te voren maatregelen kunt treffen voor het al dan niet opstellen van een testament. Welk type testament geschikt is voor u is afhankelijk van veel verschillende factoren. Het is dan belangrijk dat een

**Niet alleen van de ondernemer maar ook van de particulier wordt steeds meer verwacht de wet en de spelregels te kennen.**



**Het doel van Estate Planning is het fiscaal zo voordelig mogelijk overgedragen van vermogen.**

van onze adviseurs samen met u en een notaris doorneemt wat uw wensen zijn, aangezien de gevolgen van een testament verstrekkend kunnen zijn.

#### **NIEUWSGIERIG WAT WIJ VOOR U KUNNEN BETEKENEN?**

Ons kantoor staat altijd voor u open. Binnenlopen kan, maar net zo makkelijk even bellen. In een persoonlijk gesprek kunnen wij kijken welke dienstverlening en expertise voor u belangrijk zijn en u kunt dan meteen de sfeer proeven en kijken of uw wensen aansluiten bij onze dienstverlening. Uw financiën in goede handen geeft een goed gevoel.



**Groenekansegweg 246a | 3737 AL Groenekan**  
**0346 213736 | [www.kikaccountants.nl](http://www.kikaccountants.nl)**

KIK accountants & belastingadviseurs is aangesloten bij:



**R**EGISTER **■**  
**B**ELASTING **■**  
**A**DVISEURS **■**



# Nieuwe media bij u thuis

## Biltsehelpdesk.nl gaat zowel virtueel als echt

Internet is natuurlijk hét medium van de toekomst. Maar veel mensen hebben de weg naar internet en computer nog niet gevonden of rommelen maar wat aan. 'Ze komen soms met een nieuwe iPad nog in de doos naar me toe' vertelt Sanne van der Zee (36), zelfstandig digitaal mediadocent in Zeist, Bilthoven, Bunnik en Soest met computer- en internetcursussen. Maar ook "Virtueel Assistent" en gecertificeerd ICT-keurmeester voor veilig telebankieren.

'Ik behoor tot de nieuwe generatie die is opgegroeid met computers en internet en dat vinden veel mensen prachtig. Ik kan met beelden laten zien wat ik met mijn laptop doe en de cursisten of klanten doen mij na', aldus Sanne van der Zee. Ze heeft zich ingeschreven bij de Kamer van Koophandel met biltsehelpdesk.nl, waarmee ze haar focus legt op de gemeente De Bilt en omgeving. 'Ik doe waar ik goed in ben.'

met sociale media en virtuele assistentie. Sanne brengt als Virtueel Assistent rust in je agenda, zodat jij harder kunt gaan. Stel je eens voor: een efficiënte persoonlijke assistent die op afstand voor je klaarstaat en zo nodig naar je toekomt. Die precies de kwaliteiten heeft die jij nodig hebt, onmiddellijk snapt wat je bedoelt en je wensen razendsnel uitvoert. Je krijgt er eigenlijk een extra rechterhand en een linker

### Je krijgt er eigenlijk een extra rechterhand en een linker hersenhelft bij

#### OOK INTERNATIONAAL

Sanne is in haar woonplaats Bilthoven met biltsehelpdesk.nl lieflijk aanwezig, maar bijvoorbeeld ook "Virtueel Assistent" (VA) voor internationale ruimtevaartspecialisten, die vanuit het Noordwijkse Estec tijdelijk worden uitgezonden naar plaatsen in Europa en Amerika. Sanne verzorgt dan de vlieg- of treintickets, boekt hotels of appartementen en huurt auto's, zonder de specialist zelf ooit gezien te hebben! 'Ik sta er zelf van te kijken hoe ik binnen een half uur soms duizenden internetkilometers heb afgelegd', aldus Sanne van der Zee.

Sanne richt zich de komende maanden nu ook op de ondernemers in het Sticht. Veel ondernemers hebben nog te weinig kennis van de mogelijkheden

hersen helft bij. Daarbij blijf je flexibel; je kunt kiezen voor projectbasis of voor een "vaste" samenwerking tegen uurtarief. 'De secretaresse in een bijkantoor-tje heeft haar langste tijd gehad' zegt Sanne uitdagend.

#### KEURMEESTER VOOR VEILIGE COMPUTERS

Sanne van der Zee mag zich sinds kort ook Keurmeester van het ICTKeurmerk noemen. Het keurmerk is een reactie op de nieuwe regels die de banken begin dit jaar introduceerden voor veilig telebankieren. Een daarvan betreft de technische veiligheid van de computerapparatuur. Sanne kan met de biltsehelpdesk.nl computers van particulieren en kleine ondernemers scannen op veiligheid voor virussen en hackers.



Sanne van der Zee: *If You Have A Problem And You Don't Know What To Do, I Can Help!*

#### VOORDELEN VOOR ZZP'ERS

Maar ook is het leuk om jonge ZZP'ers te zien voor wie het nu belangrijk wordt om zich ook op internet te manifesteren. 'Ik weet de trucjes om op de juiste manier in beeld te komen en daar doen mijn cursisten en klanten hun voordeel mee!' Op de achtergrond draait het liedje van Billy Swan "If You Have A Problem And You Don't Know What To Do, I Can Help!" Nou, Sanne van der Zee zit met haar biltsehelpdesk.nl om de hoek!



Biltsehelpdesk.nl  
0615 871 407



# Succesvol projecten managen met Efficiency Expert

Het plannen en managen van projecten, is voor velen een lastige klus. Aandacht voor enkele essentiële succesfactoren vergroot de kans op succes enorm', aldus Jan-Dirk Reijneveld. Met zijn bedrijf Efficiency Expert coacht en traint hij projectmanagers om ontspannen hun projecten tot een succes te maken.

Jeffrey werkt als docent bij een Hogeschool en is als projectmanager aangesteld om een onderwijsvernieuwingproject te leiden. Jeffrey heeft moeite om realistisch te plannen en is een perfectionist. Zijn manager schakelt mij in als coach, omdat hij bang is dat Jeffrey ten onder zal gaan aan het project.

## ONHAALBARE DEADLINE

Tijdens de eerste sessie legt Jeffrey mij de inhoud van het project uit. Er ligt een door de hogeschool opgesteld projectvoorstel van 20 pagina's. Het is eind januari 2015 en Jeffrey heeft tot 1 april om een projectplan en een pilot op te leveren.

Nauwkeurige bestudering van het projectvoorstel leert dat Jeffrey voor 1 april vier belangrijke resultaten moet opleveren. Ik teken op het whiteboard, dat in het lokaal hangt waar we zitten, vier grote vakken.

We gaan per resultaat de diepte in. Wat moet er precies worden opgeleverd? Moet het resultaat ook worden besproken met collega's van Jeffrey? Met managers? Met studenten? Het

antwoord is telkens ja. Jeffrey beseft al snel dat oplevering van al deze resultaten voor 1 april volstrekt onhaalbaar is.

## TIJDIG BIJSTUREN

Na de twee uur durende sessie gaat Jeffrey meteen gesprekken voeren met zijn manager en opdrachtgever, om aan te geven dat de planning moet worden aangepast. Geen leuke boodschap, maar wel een noodzakelijke, en... beter nu dan later. In de sessies die volgen maakt Jeffrey, met hulp van mij, een realistisch projectplan.

Inmiddels is de pilot succesvol verlopen, heeft Jeffrey een 'go' voor het hele project en ligt de uitvoering op koers. Ik coach Jeffrey in het (her-)plannen, het communiceren met stakeholders, het managen van risico's en hoe hij dit project kan combineren met zijn andere (onderwijs-)taken. Fijn voor het project, fijn voor de manager en... fijn voor Jeffrey.

## PROJECTMANAGEMENT BIJ EFFICIENCY EXPERT

In bovenstaande casus zien we enkele belangrijke succesfactoren van projecten:

- Voldoende aandacht en tijd voor de voorbereiding: het schrijven van een Plan van Aanpak;
- Realistische planning, door de gewenste resultaten uit te werken.
- De gebruikers betrekken bij de start en uitvoering van het project;

Vanuit mijn ervaring als projectmanager en als gecertificeerd PRINCE2-trainer (dé methode om projecten te managen), kan ik u coachen om uw project tot een succes te maken. Daarnaast kan ik ervoor zorgen dat u staande blijft in de hectiek die een project met zich meebrengt.



Jan-Dirk Reijneveld  
www.efficiencyexpert.nu  
Tel: 06-40479265

## HOE WERKT EFFICIENCY EXPERT?

In vergelijking met 20 jaar geleden krijgen we 20 keer zoveel informatie op ons af. Veel mensen verdrinken in deze infobesitas. Efficiency Expert (Jan-Dirk Reijneveld) coacht en traint mensen hoe ze structuur aan kunnen brengen in hun e-mails, agenda, taken en projecten. Het gevolg is rust in je hoofd, grip op je werk, en meer productiviteit en werkplezier.

Ook toe aan een succesvol project?  
Maak een vrijblijvende afspraak!



**BILTHOVENSE BOEKHANDEL  
BOUWMAN BOEKEN**

# **KERSTBORRELEN MET UW PERSONEEL**

**BIJ UW  
FAVORIETE  
BOEKHANDEL**

**EXCLUSIEVE  
OPENSTELLING VOOR  
UW BEDRIJF.**

**UW MEDEWERKERS  
KIEZEN HUN EIGEN  
KERSTCADEAU.**

**INFO**

**VOOR BILTHOVEN:  
IKE BEKKING  
IKE@BILTHOVENSEBOEK-  
HANDEL.NL**

**VOOR DE BILT:  
MARTHA VAN SETERS  
MARTHA@BOUWMAN-  
BOEKEN.NL**

**BOUWMAN BOEKEN: HESSENWEG 168 DE BILT  
BILTHOVENSE BOEKHANDEL: JULIANALAAN 1 BILTHOVEN**

# Flexibele arbeidsrelaties: wat is voor u de optimale mix?

Een mix van vaste en flexibele arbeidskrachten is goed voor de slagkracht en de veerkracht van uw bedrijf. Vaste arbeidskrachten zorgen voor continuïteit. Flexibele arbeidsrelaties bieden u de mogelijkheid om in te spelen op fluctuerende marktomstandigheden. Welke ingrediënten zijn er om tot de optimale mix te komen?



Just say YES Advocaten!

## NULURENCONTRACT

Het contract dat zo op het oog de meeste flexibiliteit biedt is het nulurencontract. Immers, de werknemer wordt alleen opgeroepen (en betaald) op het moment dat er werkzaamheden voor hem zijn. Indien de oproepkracht echter gedurende langere tijd structureel een gemiddeld aantal uren heeft gewerkt, kan hij zich op het standpunt stellen dat er een arbeidsovereenkomst met een arbeidsurenomschrijving ter grootte van dit gemiddelde is ontstaan. In dat geval moet het loon over deze gemiddelde arbeidsurenomschrijving worden betaald, ook indien de werknemer niet wordt opgeroepen.

## MIN/MAX-CONTRACT

Een alternatief betreft het min/max-contract. Met dit contract behoudt u de mogelijkheid om een werknemer flexibel op te roepen maar loopt u aanzienlijk minder risico.

## ARBEIDSOVEREENKOMST VOOR BEPAALDE TIJD

Verder is het mogelijk om een arbeidsovereenkomst voor bepaalde tijd aan te gaan. Deze overeenkomst eindigt in beginsel van rechtswege, mits de maximale termijn en het maximaal aantal contracten niet wordt overschreden. Verder attenderen wij u er zekerheidshalve op dat u de werknemer tenminste een maand voor het eindigen van de overeenkomst schriftelijk dient te berichten of de arbeidsovereenkomst wordt voortgezet. Doet u dit niet (tijdig), dan bent u een schadevergoeding aan de werknemer verschuldigd. Het is overigens mogelijk om deze aanzegging al in de arbeidsovereenkomst op te nemen.

## OVEREENKOMST VAN OPDRACHT

Indien u geen dienstbetrekking wenst aan te gaan, kunt u een overeenkomst van opdracht sluiten met een ZZP-er.

In de praktijk komt het regelmatig voor dat de Belastingdienst of de ZZP-er zich op het standpunt stelt dat er (toch) sprake is van een arbeidsovereenkomst, met alle gevolgen van dien. Zowel de inhoud van het contract als de wijze waarop hieraan uitvoering is gegeven, spelen hierbij een belangrijke rol. Dit wordt nog belangrijker nu de Verklaring Arbeidsrelaties ('VAR') waarschijnlijk op korte termijn gaat verdwijnen.

## PAYROLLING/DETACHERING

Ten slotte bestaat de mogelijkheid om werknemers niet in dienst te nemen maar deze in te lenen middels payrolling of detachering.

## RONDETAFLBIJENKOMST

Graag bepalen wij met u de optimale mix. U bent van harte uitgenodigd voor onze interactieve rondetafelbijeenkomst over flexibele arbeidsrelaties op 15 oktober a.s. van 14.30 uur tot 17.30 uur (voor meer informatie zie [www.yes-advocaten.nl/BLOG/](http://www.yes-advocaten.nl/BLOG/)). Daarnaast kunt u natuurlijk altijd vrijblijvend contact met ons opnemen voor een afspraak.

yes\*  
advocaten

Soestdijkseweg Zuid 13  
3732 HC De Bilt  
T 030 737 09 62  
[info@yesadvocaten.nl](mailto:info@yesadvocaten.nl)  
[www.yesadvocaten.nl](http://www.yesadvocaten.nl)



# Vink Witgoed ontzorgt

Midden in Westbroek is de grootste witgoedleverancier van de gemeente De Bilt gevestigd. Ouderwetse service en betrokken medewerkers maken Vink Witgoed tot een aantrekkelijke leverancier van koelkasten, vrieskasten, afwasmachines en dergelijke zaken.

Vink Witgoed betrok 2 jaar geleden het oude Rabobankgebouw in Westbroek. Na een grondige verbouwing staat er nu een prachtige showroom/winkel met een enorme ondergrondse opslagruimte waar een breed assortiment op voorraad wordt gehouden. 'Dat maakt het mogelijk om razendsnel te schakelen', vertelt eigenaar Ruth Nagel. 'Op deze manier kunnen wij ons onderscheiden en de service leveren die wij zo belangrijk vinden.'

## GROOT BEDRIJF

Vink Witgoed beweegt zich weliswaar deels in de particuliere markt, maar ook bedrijven vormen een belangrijk deel van zijn klantenkring. Niet alleen als leverancier van grote koel- en vrieskasten bij bijvoorbeeld instellingen en verswinkels, maar ook voor de inrichting van pantry's bij bedrijven. Vink Witgoed is o.a. huisleverancier van de universiteit van Utrecht, verzorgt daar het onderhoud en vervangt kapotte apparatuur. Achter de winkelpui op de



Ruth Nagel denkt graag mee over witgoedzaken.



De afwasmachine met 3 etages kan bergen kopjes aan.

Pr. Christinastraat 3 in Westbroek gaat een veel groter bedrijf schuil dan je in eerste instantie zou denken.

## DE ONDERNEMERSKEUKEN

'In vrijwel ieder bedrijfspand is wel een keuken of pantry te vinden', stelt Ruth. 'De tijd van een losse (brommende) koelkast met een koffiezetapparaatje erop is eigenlijk wel voorbij. Een keukenblokje is al snel geplaatst en wij leveren daar dan de inbouwapparatuur voor. Nog leuker wordt het als er een stuk maatwerk aan te pas komt. Ergens een vaatwasser plaatsen en aansluiten is veelal maatwerk; dat kunnen we natuurlijk als geen ander. Wij worden vrolijk van die gekke hoekjes waar het precies pas gemaakt moet worden, maar ook een grote kantine die we inclusief koeling en flessenkasten met professionele apparatuur mogen inrichten vinden we een uitdaging. Er komt vaak een stuk advies bij kijken, er is veel aanbod en wij proberen met een advies altijd de juiste balans te vinden tussen levensduur, prijs en energielabel. Als er een vaatwasser op een kantoor geplaatst moet worden dan adviseren we over het algemeen een machine met 3 etages, daar kan je namelijk lekker veel kopjes in kwijt.'

## COMPLEET PLAATJE

Witgoed leveranciers worden over het algemeen gezien als "dozenschuivers". Vink Witgoed ziet zichzelf liever als "ontzorgder". Ruth: 'In feite zijn we een verlengstuk van de ondernemer. Wij zorgen ervoor dat de producten die hij verkoopt vers blijven, de drankjes koel geserveerd kunnen worden, een kopje thee in een handomdraai uit de Quooker geserveerd kan worden en dat ze de afwas niet zelf hoeven te doen.'

We leveren een stukje gemak zodat zij zich met hun core-business bezig kunnen houden. Wij hebben kennis van de apparatuur, kunnen inschatten wat nodig is en we zorgen voor het onderhoud. Zo makkelijk is het.'



Pr. Christinastraat 3  
3615 AE Westbroek  
0346-281459  
[www.vinkwitgoed.nl](http://www.vinkwitgoed.nl)

# Westbroekse Ondernemers Club (WOC)

De Westbroekse Ondernemers Club (WOC) is begin 2014 opgericht met als doel alle Westbroekse ondernemers met elkaar in contact te brengen en met elkaar te verbinden. We komen met elkaar in contact tijdens een aantal WOC avonden per jaar. De ene keer wordt deze avond gevuld met een relevant thema en een andere keer met een informele invulling.

Als thema hebben we o.a. de Belastingdienst op bezoek gehad en zijn de gemeentelijke politici op bezoek geweest. Op een informele avond is er o.a. een presentatie geweest van het boek 'Help, I am rich'. Tijdens elke WOC-avond krijgt één ondernemer de kans om een kleine presentatie te geven over zijn of haar bedrijf. Dit onderdeel heet 'De WOK-pan', en wordt iedere keer doorgegeven aan een volgende ondernemer.



## La Grange Verte Wines Westbroek

La Grange Verte is een wijnimporteur en levert een breed assortiment wijnen voor de horeca, wijnhandel en bedrijven. Door eigen import kan La Grange Verte exclusiviteit waarborgen, wat vooral voor restaurants belangrijk is. Er wordt wijn geïmporteerd uit Frankrijk, Italië en Engeland. Daarnaast levert La Grange Verte Wines door samenwerking, ook wijn uit Duitsland, Spanje en Oostenrijk.

Het grootste aandeel komt uit Frankrijk, met name uit de Loire, Cahors, Côtes de Duras, Languedoc én Champagne. De Italianen komen uit Le Marche. Uit Engeland importeren zij een bijzondere mousserende wijn van Hattingley Valley, die de concurrentie met Champagne ruim aan kan. Een bijzonder product dat menige gast zal verrassen door de hoge kwaliteit en de 'onbekende' afkomst.

La Grange Verte Wines organiseert regelmatig wijnproeverijen voor professionals. Wilt u dat zij bij u langskomen? Dat kan natuurlijk ook. Proeverijen op locatie, bijvoorbeeld om uw evenement extra cachet te geven, behoren ook tot de mogelijkheden. Tenslotte kan La Grange Verte bij u ook de wijnbar verzorgen.  
La Grange Verte Wines v.o.f., Westbroek  
[www.lagrangevertewines.nl](http://www.lagrangevertewines.nl)

Op 8 oktober is onze volgende WOC-avond en zal het thema gaan over (bedrijfs)verzekeringen. Het gedeelte na de pauze wordt ingevuld met een hele bijzondere én gezellig WOK-pan presentatie. Ben je nog geen lid van de WOC, kom dan op 8 oktober geheel vrijblijvend kennismaken. Je bent van harte uitgenodigd om (kosteloos) van deze WOC-avond te komen genieten!



Secretariaat WOC  
p/a Kerkdijk 119  
3615 BD Westbroek  
Email: [info@woc-westbroek.nl](mailto:info@woc-westbroek.nl)  
Website: [www.woc-westbroek.nl](http://www.woc-westbroek.nl)

Nieuwe leden: Schadenet B.V.

Kosten: € 100,00 per jaar (3-4 WOC avonden, een knop met link op ons ondernemersportaal en vermelding op onze website) Bij een eenmalige deelname aan een WOC avond zijn de kosten € 20,00. WOC avonden zijn altijd incl. koffie/thee, een hapje en een drankje.

## Concurrentiebeding

Werknemers hebben vaak een concurrentiebeding in hun arbeidsovereenkomst staan. Veel werknemers letten bij het aangaan van de arbeidsovereenkomst niet eens op het concurrentiebeding. Het beding wordt onderschat. Dat leidt in de praktijk vaak tot schrijnende gevallen. Een concurrentiebeding kan namelijk bij het einde van de arbeidsovereenkomst grote financiële gevolgen hebben.

Bij overtreding van het concurrentiebeding wordt de boete veelvuldig opgelegd door de rechter. Wel kan de rechter in bepaalde gevallen het concurrentiebeding geheel of gedeeltelijk buiten werking stellen. Hierbij kan gedacht worden aan het beperken van gebied of de termijn waarvoor het concurrentiebeding zal gelden. Dit komt aan de orde in het geval de werknemer door het concurrentiebeding in verhouding tot de te beschermen belangen van de werkgever te zwaar wordt benadeeld. De werknemer is dan dus eerst aan zet om beperking van het concurrentiebeding voor elkaar te boksen, anders geldt het concurrentiebeding onverkort.

Dit laatste wordt anders als er tijdens het dienstverband sprake is van een ingrijpende functiewijziging waardoor het concurrentiebeding aanmerkelijk zwaarder gaat drukken. In dat geval moet het concurrentiebeding opnieuw schriftelijk worden overeengekomen. Wordt na een dergelijke functiewijziging geen nieuw beding aangegaan, dan wordt het concurrentiebeding geacht geen verdere werking te hebben.

Let bij vorenstaande wel op een belangrijke wijziging vanaf 1 januari 2015! Vanaf dat moment mag een concurrentiebeding alleen nog maar worden overeengekomen in een arbeidsovereenkomst voor onbepaalde tijd. In een arbeidsovereenkomst voor bepaalde tijd kan alleen nog een concurrentiebeding opgenomen worden als uit de schriftelijke motivering van de werkgever bij het concurrentiebeding blijkt dat het noodzakelijk is vanwege zwaarwegende bedrijfs- of dienstbelangen. De noodzaak van het concurrentiebeding vanwege zwaarwegende bedrijfs- of dienstbelangen moet niet alleen bestaan op het moment van het aangaan van het concurrentiebeding, maar ook op het moment dat de werkgever zich op het concurrentiebeding beroept.

Een ander belangrijke vraag die vaak wordt gesteld is of vorenstaande regels ook gelden voor het relatiebeding. De rechter ziet het relatiebeding met regelmaat als een specifieke vorm van concurrentiebeding. Om die reden raad ik u aan om het relatiebeding dan ook gelijk te behandelen als het concurrentiebeding.

De nieuwe regels voor het concurrentiebeding gaan overigens gelden voor arbeidsovereenkomsten voor bepaalde tijd die op of na 1 januari 2015 zijn gesloten. Voor arbeidsovereenkomsten voor bepaalde tijd die vóór 1 januari 2015 zijn gesloten blijven de 'oude' regels gelden.

Mocht u omtrent het hiervoor gemelde vragen hebben, kunt u altijd kosteloos contact opnemen met ons advocatenkantoor.

Mr J.E. Braak

**INSIGHT LEGAL**  
Advocaten



*Insight Legal is onder meer gespecialiseerd in ondernemingsrecht, arbeidsrecht, vastgoedrecht en de incasso van vorderingen. Wij behartigen de belangen van ondernemingen (MKB+) in diverse branches, maar ook van verenigingen en stichtingen. Wij geven u in heldere taal "inzicht" in uw juridische positie en denken met u mee. Wij staan u graag bij met adviezen en zonodig met het voeren van gerechtelijke procedures.*

Rembrandtlaan 31  
3723 BG Bilthoven  
030 - 228 7085  
info@insightlegal.nl  
www.insightlegal.nl



# Samen voor De Bilt helpt ondernemers Kosten besparen en bijdragen aan een duurzame gemeente door 'No waste'

**Wilt u misschien lagere afvalkosten? En wilt u als bedrijf of maatschappelijke organisatie bijdragen aan een duurzame Biltse samenleving? Dan kan Samen voor De Bilt u helpen. Wij stimuleren duurzaam ondernemen.**

Zo organiseerden we vorig jaar de Duurzaamheidsmarkt NU'14 en de duurzame restaurantroute. Op donderdag 12 november 2015 organiseren we van 12.00 - 13.45 uur een lunchbijeenkomst over 'No Waste'. Dé gelegenheid voor u als ondernemer om u te laten inspireren.

Geen afval betekent zo min mogelijk afval produceren, zorgen dat het afval biologisch afbreekbaar is, of dat afgedankt materiaal wordt hergebruikt. Restproducten worden dan grondstof voor nieuwe productieprocessen. Net als in de natuur. Door het organiseren van deze bijeenkomst neemt Samen voor De Bilt het stokje over van de gemeente. Sinds oktober 2014 was het de gemeente die de netwerkbijeenkomst organiseerde rond het thema duurzaamheid.

## NO WASTE

Een mooi voorbeeld is papier maken van het loof van tomatenplanten. Als



Joanne Penning,  
Directeur Samen voor De Bilt

u weet wat voor afval u heeft en u dat probeert in te perken, dan kan dat naast minder afvalkosten ook bijdragen aan een schoner milieu. Zo streeft de gemeente De Bilt ernaar een no waste organisatie te worden en wil zij dit ook stimuleren in de lokale samenleving.

## PIONIERSGROEP DUURZAAMHEID

De Pioniersgroep Duurzaamheid is een onderdeel van Samen voor De Bilt. Hierin zitten vrijwilligers uit bedrijven en maatschappelijke organisaties, zoals het RIVM, De Werkplaats, Woonstichting SSW, WVT, Werkgroep Fairtrade en Unicum Advies. Deze groep helpt ons duurzaam ondernemen in de gemeente De Bilt te stimuleren. Op donderdag 12 november organiseert de Pioniersgroep Duurzaamheid een lunchbijeenkomst

waarin wij bedrijven en maatschappelijke organisaties informeren en enthousiasmeren over No Waste.

**Lunchbijeenkomst over 'No Waste':  
12 november van 12.00-13.45 uur  
bij WVT Talinglaan 10 in Bilthoven.  
Meld u aan via:  
joanne@samenvoordebilt.nl**

We komen graag in contact met:

- Biltse bedrijven die bewust op hun afval willen besparen.
- Experts die bedrijven hierin kunnen ondersteunen.
- Organisaties die beleid ontwikkeld hebben om zoveel mogelijk afval te besparen of te hergebruiken.

Samen voor De Bilt stimuleert en ontwikkelt betrokken ondernemen binnen de gemeente De Bilt. Onze projecten en activiteiten slaan een brug tussen bedrijf en samenleving om de binding te verstevigen en de lokale samenleving te versterken.

Wij doen dat via:

- een actief netwerk
- het zichtbaar maken van duurzame ontwikkelingen
- het ondersteunen van onze partners in hun maatschappelijke ambitie.

**VOOR MEER INFORMATIE:**

[www.samenvoordebilt.nl](http://www.samenvoordebilt.nl)  
of neem contact op met  
[joanne@samenvoordebilt.nl](mailto:joanne@samenvoordebilt.nl)



**Samen voor  
De Bilt**

# Dromen van een zonnedak

‘Wat ik het liefst zou doen, is het dak vervangen door een goed geïsoleerd dak dat voldoende daglicht doorlaat, met daar bovenop allemaal zonnepanelen.’ Aan het woord is Bernard van Voorst van het autoschadebedrijf Bernavo in Maartensdijk. Toen hij 24 jaar geleden begon, kreeg hij een nieuw dak waarvan destijds werd gezegd dat het goed geïsoleerd was. In de praktijk stelt dat echter niet veel voor, zeker niet als je het vergelijkt met de isolatiematerialen die vandaag de dag verkrijgbaar zijn.

Bovendien zijn de lichtkoepels amper schoon te krijgen, waardoor er steeds minder daglicht door komt. Daardoor is Van Voorst steeds meer aangewezzen op kunstlicht en daar heb je nog zoiets. Hij begon met dikke tl-buizen en stapte een aantal jaren geleden over op nieuwe, energiezuinigere dunne buizen. Dat betekende een flinke investering, omdat daarvoor ook nieuwe arma-



Bernard van Voorst hanteert de energiezuinige schuurmachine.

turen moesten worden aangeschaft. De volgende stap zou zijn om over te gaan op ledverlichting, maar wat blijkt: die buizen passen alleen in de armaturen voor de vroegere dikke tl-buizen.

## INVESTEREN BETEKENT AFWEGEN

Energiebewust als hij is, geeft Van Voorst niet op en probeert hij bij iedere vervangingsinvestering te kiezen voor de meest energiezuinige variant. ‘Het probleem is wel dat daar een prijskaartje aan hangt. Voor een goedlopend bedrijf is dat niet zo’n probleem, dat kan daarvoor makkelijk krediet krijgen van de bank. Mijn bedrijf draait op dit moment heel goed, we komen om

Hoewel de kosten aanzienlijk waren, schafte Van Voorst 2 jaar geleden een nieuwe gasgestookte kachel aan voor de spuitcabine. Het spuiten van de auto’s moet, ook in de winter, plaatsvinden bij 20°C en vervolgens moet de lak een uur lang drogen bij 60°C. Daar is alles bij elkaar aardig wat energie voor nodig, maar de nieuwe aanschaf leidde tot een besparing van bijna 50%. Een andere investering is de stofzuiger die gebruikt wordt tijdens het schuren van de auto’s. In plaats van een apparaat op basis van luchtdruk schafte het bedrijf onlangs enkele elektrische machines aan die 80 tot 90% minder (groene) stroom gebruiken.

‘Bij iedere vervangingsinvestering kies ik de meest energiezuinige variant’



Energie neutraal in 2030

BENG!  
info@beng2030.nl  
www.beng2030.nl

in het werk, maar dat is een tijdlang wat minder geweest. En dan hoef je bij de bank niet aan te komen. Dat betekent dat bepaalde investeringen moeten wachten.’

Het nieuwe dak blijft voorlopig nog even een droom, maar zo verzekert Van Voorst tot slot: ‘Het kan even duren, maar ik weet het zeker: ook dat gaat er komen.’

## Je hebt huwelijkse voorwaarden, wat nu?

Voor het trouwen ben je zo verstandig geweest om huwelijkse voorwaarden te maken. Maar wat gebeurt er nu nadat de huwelijkse voorwaarden zijn afgesloten. Wij zien in de praktijk vaak dat kort na het ondertekenen de huwelijkse voorwaarden in een diepe la verdwijnen. Ze worden pas weer afgestoft als er een echtscheiding dreigt of een van de echtgenoten overlijdt. Huwelijkse voorwaarden moeten echter actief worden beleefd én uitgevoerd. Een paar bepalingen uit huwelijkse voorwaarden licht ik toe.

### VERMOGENS GESCEIDEN HOUDEN

In de meeste huwelijkse voorwaarden heeft men afgesproken dat de vermogens van elkaar gescheiden moeten blijven. Een van de voordelen van het gescheiden houden van de vermogens is dat als een van de echtgenoten in de financiële problemen raakt en dit tot faillissement leidt, het vermogen van de andere echtgenoot buiten dit faillissement blijft. Het moet dan wel duidelijk zijn wat tot ieders vermogen hoort. Een goede administratie is daarvan het begin. Maar ook bewust een eigen bankrekening houden, hierop het salaris laten storten en dergelijke. Het bewaren van bonnen en bankafschriften bij grotere aankopen is ook van belang. Is er onvoldoende administratie bijgehouden, dan kan het vermogen in het faillissement vallen.

### JAARLIJKSE INKOMENSDDELING

Soms is er in de huwelijkse voorwaarden afgesproken dat je elk jaar het inkomen deelt wat je over hebt gehouden na betaling van de kosten van de huishouding. In de praktijk zien we echter vaak dat echtgenoten deze afspraak vergeten en niet uitvoeren. Problemen van het niet uitvoeren van deze afspraak kunnen zich voordoen bij faillissement, echtscheiding of overlijden. Het is daarom sterk aan te bevelen elk jaar aandacht te besteden aan deze afspraak. Je kunt ervoor kiezen om het bedrag daadwerkelijk uit te (laten) betalen of om op papier vast te leggen om welk bedrag het gaat. In dat geval houdt de echtgenoot met het laagste inkomen het bedrag te goed.

### ELK JAAR HUWELIJKSE VOORWAARDEN UIT DE LA

Uit rechtspraak blijkt dat het niet naleven van de regels van huwelijkse voorwaarden een 'automatische' wijziging van de huwelijkse voorwaarden met zich mee kan brengen. De rechter kan bijvoorbeeld bepalen dat door het niet naleven van de huwelijkse voorwaarden het vermogen, ondanks de tekst in de akte, toch gedeeld moet worden. Reden genoeg om elk jaar de huwelijkse voorwaarden uit de la te halen en actie te ondernemen. Wij zijn je hier graag mee van dienst. Huwelijkse voorwaarden kunnen namelijk gewijzigd worden en dus aangepast aan je huidige situatie.

**NOTARISSEN**  
**HOUWING VAN BEEK**



*Wij zijn geen notarissen van 'kleine lettertjes,' maar notarissen van goede afspraken vooraf. We verrassen u liever met gedegen werk dan met een onverwachts hogere rekening. We nemen de tijd om u goed te leren kennen op een tijdstip dat u uitkomt. Bel gerust voor een afspraak.*

Soestdijkseweg Zuid 267  
3721 AE Bilthoven  
Tel. (030) 229 08 11  
info@houwingvanbeek.nl  
www.houwingvanbeek.nl



# Flow Advocaten maakt kennis met De Bilt

Wij hebben bewust gekozen voor De Bilt als vestigingsplaats. Groen, centraal gelegen, makkelijk bereikbaar met de auto, fiets en het openbaar vervoer. Dichtbij onze cliënten, de grote verzekeraars uit de regio, en gemakkelijk toegankelijk voor de plaatselijke assurantietussenpersoon. Dichtbij de stad en Rechtbank Midden-Nederland. We zijn trots op ons mooie kantoor dat is gevestigd in een voormalige pastorie uit 1893.

Flow Advocaten is een nichekantoor. Wij, Iris en Sietske, zijn gespecialiseerd in het aansprakelijkheids- en verzekeringsrecht. Op diverse terreinen adviseren en procederen wij voor verzekeraars, assurantietussenpersonen, bedrijven, gezondheidsinstellingen en scholen. Wij doen dit ruim 10 jaar met veel plezier, sinds 1 juni als zelfstandig ondernemers.

Onze werkwijze kenmerkt zich door het meedenken met de cliënt, het bieden van heldere adviezen en het vinden van een bestendige oplossing, zowel in- als buiten rechte, of de belangen nu groot of klein zijn. Wij vinden dat dit ook past bij ons streven naar langdurige relaties met onze cliënten.

Flow Advocaten is een organisatie met slagkracht, waar het leveren van kwaliteit tegen een scherp tarief en een persoonlijke benadering, uitgangspunt zijn. De focus op de inhoud en het belang van de cliënt. Daar draait het om bij Flow Advocaten. We zijn elkaars partners.



We maken graag persoonlijk kennis op een van de maandelijkse BCB bijeenkomsten.

Dorpsstraat 74  
3732 HK De Bilt  
06-19346064/06-81012828  
info@flowadvocaten.nl  
www.flowadvocaten.nl (under construction)



# Lustrumjaar verkiezing Biltse Ondernemer van het Jaar

Op 25 november a.s. wordt de tweejaarlijkse prijs Biltse Ondernemer van het Jaar uitgereikt.

Gestart in 2005 betekent dat dit jaar een lustrumeditie zal zijn.

Per verkiezing zijn er drie winnaars, namelijk in de categorieën starters, winkels en overige bedrijven.

Alle ondernemers uit de gemeente De Bilt, groot of klein, zijn uitgenodigd om mee te doen. Ook alle inwoners kunnen kandidaten aanmelden. Aanmelden kan nog tot 15 oktober a.s. via de website [www.debiltseondernemer.nl](http://www.debiltseondernemer.nl).

Dit evenement wordt georganiseerd door de Lions Club De Bilt-Bilthoven, de Biltse Ondernemers Federatie (BOF), de gemeente De Bilt en de Rabobank.

## VANWAAR DIT INITIATIEF? WIJ VROEGEN HET AAN DE AAN DE INITIATIEFNEMERS

De heer Migchel Dirksen (Rabobank Utrechtse Heuvelrug) verwoordt het als volgt: Ondernemers zijn de drijvende kracht in onze lokale economie. Rabobank Utrechtse Heuvelrug wil graag lokaal ondernemerschap stimuleren en de ondernemers met elkaar in contact brengen. Daarom steunen wij van harte "De Biltse Ondernemer van het Jaar" verkiezing.

De heer Wilbert de Kroon (Lions Club De Bilt-Bilthoven): Met het organiseren van de verkiezing van de Biltse Ondernemer van het Jaar willen wij enerzijds onze verbinding met de gemeente de Bilt versterken en anderzijds het belang benadrukken van de plaatselijke ondernemers voor economie en samenleving.

De heer Evert ten Kate (Biltse Ondernemers Federatie): De Ondernemersprijs is hét instrument

om lokale ondernemers te laten blijken, dat zij gewaardeerd worden en dat wij als lokale gemeenschap trots op hen zijn!

De verkiezing heeft de afgelopen 10 jaar een goede naamsbekendheid opgebouwd. Zo waren in 2013 maar liefst 120 kandidaten aangemeld, waaruit vervolgens 9 kandidaten werden genomineerd. De genomineerde kandidaten worden beoordeeld op criteria als klantgerichtheid, passie, maatschappelijk verantwoord ondernemen en continuïteit.

In 2013 werd de prijs uitgereikt aan respectievelijk het Alexander Monroziekenhuis (in de categorie starters), de Bilthovense Boekhandel (in de categorie winkeliers) en Multi Pilot Simulations (in de categorie overige bedrijven).

## TOT SLOT:

Wilt u meer weten over de verkiezing Biltse Ondernemer van het Jaar, wilt u een ondernemer aanmelden als kandidaat? Op [www.debiltseondernemer.nl](http://www.debiltseondernemer.nl) vindt u alle informatie en vindt u tevens het aanmeldingsformulier.



## Belastingplan 2016

Op dinsdag 15 september tijdens Prinsjesdag is het Belastingplan 2016 gepresenteerd. Hieronder wil ik u informeren over enkele veranderingen die dit Belastingplan voor het MKB met zich meebrengt.

Zo kan het MKB gaan profiteren van een nieuw systeem voor loonkostenvoordelen (LKV) en zal het kabinet het 'lage-inkomensvoordeel' introduceren. Deze maatregelen beogen werkgevers te stimuleren om mensen met een slechte positie op de arbeidsmarkt aan te nemen. Vanaf 2017 kan dit een werkgever een tegemoetkoming van maximaal € 2.000 opleveren bij het in dienst nemen van een medewerker met een loon rond het minimumloon. Verder kondigde De staatssecretaris van Financiën Eric Wiebes aan dat het kabinet in 2017 € 50 miljoen beschikbaar stelt voor de stimulering van startups/MKB. Gedurende 2016 krijgt het beschikbaar komen van het geld vorm. De startupsector heeft daarvoor een aantal suggesties gedaan onder meer op het gebied van investeringen in startups/MKB. Nog ruim een jaartje geduld dus voordat u de vruchten kunt plukken van deze nieuwe maatregelen.

In 2016 zullen ook diverse BTW onderwerpen opnieuw beoordeeld worden. Mogelijk dat BTW op oninbare (langer dan één jaar openstaande) vorderingen via de aangifte omzetbetaling verrekend mag gaan worden. De Kleine Ondernemersregeling zal ook onderwerp van studie zijn. Welke wijzigingen daar verwacht kunnen worden is nog niet bekend.

Dat de VAR (Verklaring Arbeidsrelatie) wordt vervangen door een compleet gewijzigde regeling is al langere tijd bekend. Vorig jaar was het idee dat deze nieuwe regeling in de loop van 2015 algemeen zou kunnen worden toegepast. Inmiddels hebben we het stadium bereikt waarin partijen overeenstemming hebben bereikt over de opzet van de nieuwe regeling en er nu aan de uitwerking daarvan wordt gewerkt.

De vermogensrendementsheffing 'box 3', in de volksmond ook wel 'vermogensbelasting' genoemd, wordt hervormd. De vrijstelling wordt verhoogd naar € 25.000 per persoon. Het forfaitaire rendement (thans 4%) wordt aangepast door middel van 'rendementsklassen' om de fictieve rendementen beter te laten aansluiten bij het werkelijke rendement. Dat wil zeggen, gestaffeld: tot € 125.000 2,9%, € 125.000 - € 1.000.000 4,7%, en tenslotte boven € 1.000.000 5,5%. Het tarief blijft 30%. Boven het miljoen betaalt men dus straks effectief 1,65% belasting over het vermogen (tegen 1,2% in 2015). Vermogen op de spaarrekening van de onderneming laten staan, kan helpen om de box 3 heffing te beperken.



mr. Margreet de Jong-Jonker RB  
fiscaal jurist



accountants &  
belastingadviseurs

*Ondernemers, zelfstandigen, starters, particulieren, zzp'ers, allen kunnen bij KIK Accountants & Belastingadviseurs terecht. Wij zorgen voor een goede balans tussen uw zakelijke en privé belangen, nu vandaag, maar ook gericht op de toekomst, úw toekomst.*

Groenekanseweg 246a  
3737 AL Groenekan  
Tel. 0346 213736  
info@kikaccountants.nl  
www.kikaccountants.nl



# Zet uw bedrijf In de Kijker

Deze zomer is de nieuwe televisie serie In de Kijker van start gegaan op Regio TV De Bilt en Slotstad TV. De serie richt zich volledig op het ondernemerschap in de regio De Bilt, Zeist en Bunnik. In elke aflevering wordt een uniek aspect van een bedrijf of instelling in beeld gebracht. Hoe worden macarons gemaakt? Welke wijze levenslessen gebruikt life coach Ellen van der Tol in haar coaching voor Elan Vitaal? Bij In de Kijker kunt u letterlijk met de ondernemers mee kijken terwijl ze aan het werk zijn. Een uniek kijkje in de keuken.



Opnames van In de Kijker bij Juwelier Rob van Eck met Bryan Philippi (camera) en Rob van Eck.

## LEUK OM NAAR TE KIJKEN

De makers van In de Kijker hebben maar één hoofddoel! Het moet leuk zijn om naar te kijken. Als kijker mag je de kans niet krijgen om weg te zappen. Daarom is er bewust voor gekozen om het programma kort te houden, een minuut of vijf, waarbij de kijker van het begin tot het eind geboeid wordt. Geen lange opsommingen over wat een bedrijf allemaal te bieden heeft, geen langdradige interviews, geen overbodige informatie. Nee, slechts 1 onderwerp per bedrijf dat kort, snel en fris in beeld wordt gebracht en waarbij je een uniek kijkje achter de schermen krijgt.

## CREËER BETROKKENHEID MET UW KLANTEN

In de Kijker is een ideaal programma-concept voor uw bedrijf om uw (potentiële) klanten meer te betrekken bij het verhaal achter uw dienstverlening. Het is namelijk bewezen dat mensen tijdens het kijken naar een video 50% van de

gepresenteerde informatie onthouden. Dit in tegenstelling tot 30% bij foto's en afbeeldingen en 10% bij tekst. Uw verhaal In de Kijker creëert betrokkenheid en een blijvende impressie bij uw doelgroep. Tevens blijkt uit onderzoek dat ruim 70% van de volwassenen eerder tot aankoop over gaat na het zien van een online video met een beschrijving van een product of dienst.

## BLIJVEND IN DE KIJKER

De afleveringen van In de Kijker zijn een week lang elk heel uur te zien op Regio TV De Bilt en Slotstad TV. Daarna worden de uitzendingen online geplaatst en vanzelfsprekend adviseren wij de deelnemers om het TV programma op de bedrijfswebsite te plaatsen. Deelnemers zijn zo blijvend in de kijker. Daarbovenop zorgt video op uw website ervoor dat er meer bezoekers naar uw website worden getrokken en dat resulteert in een hogere 'ranking' (vindbaarheid) in Google.

## DOE MEE!

Deseo Media is de producent van In de Kijker. Bent u ondernemer of manager/directeur van een bedrijf of instelling in de regio? Wilt u meedoen aan een informatief, leerzaam, motiverend en leuk televisieprogramma? Zet u uw bedrijf blijvend In de Kijker? Neem contact op met Sander de Vos voor meer informatie of deelname: 06 573 272 34 - s.devos@deseoedia.nl



06 573 272 34  
info@deseoedia.nl  
www.deseoedia.nl

f DeseoMedia  
t Sander\_de\_Vos



Dick Verburg van MPS uit Groenekan droeg 2 jaar geleden de prijs op aan al zijn medewerkers.

## **BOF** BILTSCH E ONDERNEMERS FEDERATIE

**De Biltsche Ondernemers Federatie (BOF) is een koepel van 13 ondernemersverenigingen in de gemeente De Bilt en richt zich op de belangenbehartiging. Dit betekent dat individuele bedrijven geen lid kunnen worden van de BOF. De BOF heeft een bestuur dat uit 5 leden bestaat en een adviseur.**

### *Actuele zaken:*

#### **ONDERNEMER VAN HET JAAR**

Op 25 november 2015 wordt deze prestigieuze prijs uitgereikt aan ondernemingen uit de gemeente De Bilt in de categorieën: Starters, Bedrijven en Winkels. Aanmelding voor de nominatie kan geschieden via de website [www.debiltse-ondernemer.nl](http://www.debiltse-ondernemer.nl). Hier vindt u ook alle informatie.

#### **REGIONALE SAMENWERKING**

De BOF werkt in de Stichting Q4 samen met de ondernemersverenigingen uit Bunnik, Zeist, Utrechtse Heuvelrug en Wijk bij Duurstede. Doel is de Heuvelrug Krommerijnstreek beter op de (economische) kaart te zetten als aantrekkelijk gebied om te werken, te wonen en te recreëren. Er is een Profileringsdocument gepresenteerd op 27 mei jl. Momenteel worden er Roadshows gehouden over een 7-tal thema's. De laatste hiervan is op 7 oktober a.s. bij het SBI in Doorn van 17.00- 20.00 uur. Toegang is gratis en alle ondernemers uit de betrokken gemeenten zijn welkom. Meer informatie op [www.Q4.nl](http://www.Q4.nl)

#### **INKOOPCONVENANT**

In samenwerking met het platform De Bilt Werkt en de

gemeente De Bilt wordt gewerkt aan een digitaal platform waarop bedrijven zich kunnen presenteren aan de gemeente De Bilt enerzijds en de lokale bedrijven anderzijds. Separaat hieraan is de gemeente bezig met een herziening van haar inkoopbeleid, zodat -binnen de grenzen van de wettelijke mogelijkheden- maximaal binnen de gemeente kan worden ingekocht. In november 2015 is het bedoeling dat het convenant getekend wordt en het platform operationeel wordt.

#### **ARBEIDSPARTICIPATIE**

In overleg met de gemeente De Bilt en het Werkgevers Servicepunt wordt gewerkt aan een convenant rond de inzet van mensen met een achterstand tot de arbeidsmarkt. Ook de Biga zal hier deel van uit maken. Doel is een loket voor ondernemers te vormen waar zij met hun vacature's en vragen terecht kunnen.

#### **RETAIL**

In winkelend Nederland spelen veel zaken. Internet, leegstand, vitaliteit winkelcentra en koopzondagen. In overleg met onze lokale winkeliersverenigingen wordt gezamenlijk gekeken hoe hierop het beste kan worden ingespeeld. Zo zijn recent een tweetal Centrumfondsen ingevoerd t.b.v. de Winkelcentra Bilthoven Centrum en Hessenweg/Looijdijk om hen ruimere financiële slagkracht te geven en zich daarmee beter te kunnen profileren naar de klanten.

#### **NADERE INFORMATIE:**

Via het secretariaat:

telefoon 030-2749400

Mail [bofsecretariaat@gmail.com](mailto:bofsecretariaat@gmail.com)

[www.bondfed.nl](http://www.bondfed.nl)

# Stichting Ondernemersfonds

## De Bilt een extra kans tot innovatie

**Stichting Ondernemersfonds De Bilt is op 1 maart 2013 opgericht na een positief advies door de algemene vergadering van de Biltse Ondernemers Federatie (BOF) door het bestuur van de BOF.**

### DE STICHTING HEEFT O.A TOT DOEL:

Het ondersteunen van generieke projecten welke het belang van de lokale economie dienen. Stimuleren van collectieve ondernemersactiviteiten en samenwerkingsverbanden gericht op versterking van de lokale economie. De stichting kan dit doel realiseren door de geldmiddelen die door de gemeente ter beschikking zijn gesteld toe te kennen aan specifieke aanvragen en projecten. € 50.000 per jaar gedurende een periode van 3 jaar, daarna zal een evaluatie plaatsvinden. Met ingang van 10 juli 2013 kon de stichting aan het werk na ondertekening van de uitvoeringsovereenkomst door de wethouder.

### WERKWIJZE VAN DE STICHTING.

De Stichting Ondernemersfonds De Bilt heeft om de communicatie te ondersteunen een website ingericht. Daarnaast een aanvraagprocedure en algemene voorwaarden vastgesteld. Om ondernemers uit te nodigen voor het inzenden van projecten maken wij gebruik van de lokale bladen. Daar plaatsen wij een oproep om projecten in te dienen. (Biltse Courant, Vierklank, UN en de Stadspers). Verder wordt er aanvullend gebruik gemaakt van de interne informatie voorziening van de BOF en de Business Contact De Bilt.

### AANVRAAGPROCEDURE

- Aanvragen kunnen worden ingediend bij het secretariaat van de Stichting Ondernemersfonds De Bilt.
- Het ondernemersfonds kent 2 slui-

tingstermijnen voor aanvragen t.w.: 31 maart en eind september.

- Binnen 14 dagen na de betreffende sluitingstermijn van het Ondernemersfonds ontvangt de aanvrager bericht of de aanvraag voldoet aan de algemene voorwaarden en daarmee ontvankelijk wordt verklaard.
- Uiterlijk 8 weken na de betreffende sluitingstermijn van Ondernemersfonds ontvangt de aanvrager bericht van honorering dan wel afwijzing van de ingediende aanvraag.

### VOORWAARDEN AANVRAAG:

- De aanvraag heeft betrekking op een generiek project ter bevordering van de lokale economie van de gemeente De Bilt.
- De resultaten van het project zijn meetbaar en het project heeft een looptijd van maximaal 2 jaar.
- Het project of de activiteit is nog niet gestart en/of gaat nog niet van start tijdens de lopende aanvraagprocedure van het Ondernemersfonds.
- De aanvraag wordt ingediend door een collectief van ondernemers of een samenwerkingsverband van ondernemers uit de gemeente De Bilt.
- Er is geen sprake van schuldsanering, afbouw van bedrijfsactiviteiten, faillissement, vereffening, surseance van betaling of betalingsakkoord, noch is een procedure daartoe aangevraagd of aangehangig gemaakt.
- De aanvraag is volledig, inclusief begroting en dekkingsplan. De wijze van uitkering is hiervan afhankelijk.
- De aanvrager dient tussentijds minstens 1x per kwartaal over de voortgang van het project te rapporteren en aan het eind van het project een eindrapportage in te dienen.
- De aanvraag is ingediend op het daartoe opgestelde aanvraagformulier.
- De aanvraag is binnen de indieningstermijn in 2-voud ingediend bij het secretariaat van het Ondernemersfonds.

- Honorering vindt plaats op basis van beschikbare middelen.

Op basis van onze uitnodigingen hebben wij tot nu toe 20 projectvoorstellen mogen ontvangen. Voor de 2e tranche van 2015 loopt nu de uitnodiging.

Uiteindelijk zijn er 11 aanvragen (gedeeltelijk) gehonoreerd.

### GEHONOREERDE PROJECTEN.

- 1 Koopstroomonderzoek.
- 2 Onderzoek Centrumfondsen.
- 3 ZZP de Bilt.
- 4 Vitalisering winkelcentra.
- 5 Q4 (stimulering regionale economie).
- 6 Platform Duurzaam De Bilt.
- 7 Professionalisering BOF.
- 8 Local Heroes / Horecacollectief voor lokale evenementen.
- 9 Mobiele telefonische bereikbaarheid Berg en Bosch terrein.
- 10 Beng Energie programma voor bedrijven.
- 11 Werkprikkels.

Op basis van de verlangde tussenrapportages monitort de Stichting de resultaten van de projecten. De projecten 1 t/m 5 zijn afgerond en zijn naar de mening van het bestuur van de Stichting bijzonder succesvol geweest. Er is een duidelijke bijdrage geleverd aan de kwaliteit van het economische klimaat en de mogelijkheden van het ondernemen in onze gemeente. Daarnaast zijn deze projecten grensverleggend geweest waarbij het de vraag blijft of deze op een andere manier ook uitgevoerd of onderzocht zouden zijn.



Stichting  
Ondernemersfonds  
**De Bilt**

Secretariaat  
Tel: 06 24904640  
[www.ondernemersfondsdebilt.nl](http://www.ondernemersfondsdebilt.nl)

# Alleen talent telt!

Van 28 september tot 3 oktober was de eerste week van "Alleen talent telt". Werkgevers worden geattendeerd op de vele talenten van mensen met een beperking. Vaak onvermoede en onbenutte talenten, maar zeker de moeite waard voor werkgevers. Vanuit sociaal ondernemerschap, maar ook omdat het rendeert op de werkvloer. In maatschappelijk en vaak ook in financieel opzicht. Werkgevers- en werknemersorganisaties, de gemeenten in de arbeidsmarktregio Utrecht-Midden, het Werkgeversservicepunt, het UWV en Biga ondersteunen deze campagne. In de week van 16 tot 21 november wordt de campagne nog eens in de gehele regio Utrecht-Midden herhaald. Informatie is op te vragen via [www.alleentalenttelt.nl](http://www.alleentalenttelt.nl)

## WERKGEVERS EN DE PARTICIPATIEWET

Sinds 2015 is de Participatiewet van kracht. Doel van de Participatiewet is om zoveel mogelijk mensen die onder deze wet vallen (regulier) werk te laten vinden bij werkgevers of, als dat (nog) niet kan, binnen andere vormen van participatie. Het Werkgeversservicepunt Kromme Rijn Heuvelrug (WGSP) helpt werkgevers en ondernemers in de gemeente Bilt om invulling te geven aan deze wet.

belang dat werkgevers leren en ervaren dat de doelgroep werkzoekende die onder de Participatiewet valt veel breder is en meer mogelijkheden kent dan vaak gedacht. Het gaat er om de juiste match te maken tussen de 'talenten' van de werkzoekende en de uit te voeren werkzaamheden. Kortom, de juiste man of vrouw bij de juiste werkgever aan het werk zien te krijgen. Zij moeten er allebei voordeel bij hebben.' aldus Bibiana Drent. Dat kan ook als er sprake is van een arbeidshandicap.

## Win-Win situaties creëren

"Om werkgevers optimaal te bedienen en zoveel mogelijk mensen binnen de gemeente de Bilt en omstreken aan het werk te helpen werken wij nauw samen met de gemeenten, lokale ondernemersverenigingen en diverse regionale samenwerkingsverbanden., vertelt Bibiana Drent, accountmanager van het WGSP.

### ALLEEN TALENT TELT

Onder de noemer 'Alleen Talent Telt' werkt het WGSP samen met werkgevers aan de uitvoering van de Banenafpraak. We willen zo veel mogelijk mensen met een arbeidsbeperking aan een baan te helpen. Voor het WGSP staat daarbij de juiste match tussen werkgever en kandidaat centraal. 'Het is van

### LOKALE SAMENWERKING

De gemeenten De Bilt, Bunnik, Utrechtse Heuvelrug, Wijk bij Duurstede en Zeist werken samen op het gebied van werk en inkomen. De Regionale Sociale Dienst Kromme Rijn Heuvelrug (RSD) voert de Participatiewet binnen deze gemeenten. "Er zijn veel mensen die wegens uiteenlopende redenen op dit moment geen werk hebben. Voor deze mensen zetten we ons gezamenlijk met lokale en regionale samenwerkingspartners in. Door te intensiveren in lokale en regionale samenwerking helpen we lokale werkgevers aan de best passende kandidaten en kunnen we mensen die een steuntje in de rug nodig hebben perspectief bieden." legt Bibiana uit.

### KANDIDATEN

Op basis van de wensen en mogelijkheden van werkgevers en ondernemers selecteert het WGSP de best passende lokale of regionale kandidaten. Hierbij



wordt zowel gekeken naar functie-eisen als aansluiting tussen persoonlijkheid en bedrijfscultuur. "Ons kandidatenbestand bestaat uit mensen met zeer uiteenlopende vaardigheden en werkervaringen. Het zijn gemotiveerde lokale werkzoekenden die tijdelijk een inkomensondersteuning in de vorm van een uitkering ontvangen.

#### AANTREKKELIJKE REGELINGEN

Voor werkgevers zijn er aantrekkelijke regelingen om kansen te creëren voor werkzoekenden. Zoals een participatie quickscan, proefplaatsing, no-risk polis, loonkostensubsidie, loondispensatie en een jobcoach. "Wie verzorgen kosteloos de werving en selectie van kandidaten en bieden werkgevers advies op maat zodat deze optimaal gebruik maken van de regelingen die op de situatie van toepassing zijn".

*Alleen talent telt! is een initiatief van de Utrechtse Werktafel, het regionaal werkbeprij in de arbeidsmarkt regio Utrecht-Midden. Dit is, een samenwerkingsverband tussen CNV, FNV, VNO-NCW Midden, MKB-Nederland, UWV en 15 gemeenten met hun WerkgeversServicepunten en SW-bedrijven. De 15 gemeenten zijn Bunnik, De Bilt, Houten, Lopik, Montfoort, Nieuwegein, Oudewater, Stichtse Vecht, Utrecht, Utrechtse Heuvelrug, Vianen, Woerden, Wijk bij Duurstede, IJsselstein, Zeist*



#### DE PARTICIPATIEWET EN DE BANENAFSPRAAK

De Participatiewet vervangt sinds 1 januari de Wet werk en bijstand (WWB), de Wet sociale werkvoorziening (Wsw) en een deel van de Wet werk en arbeidsondersteuning jonggehandicapten (Wajong).

De quotumwet heeft een nauwe relatie met de participatiewet. In het sociaal akkoord hebben kabinet en sociale partners afgesproken dat werkgevers, vanaf de invoering van de participatiewet, jaarlijks banen beschikbaar moeten stellen, oplopend tot 100.000 banen in 2026. Ook de overheid moet in diezelfde periode 25.000 extra banen creëren voor mensen met een arbeidshandicap of beperking. Deze banen worden de banenafpraak genoemd en zijn bedoeld voor mensen met een arbeidsbeperking die zelfstandig niet in staat zijn een inkomen op het niveau van het minimumloon te verdienen..



paul tesser architect

spoorlaan 18 3721pb bilthoven 030 2145367 www.paultesser.nl





## VOLVO V40 BUSINESS SPORT TIJDELIJK RUIM €3.000 VOORDEEL

Rij nog dit jaar een Volvo V40 Business Sport en profiteer de komende 5 jaar van 14% bijtelling. Dat is een voordeel van 5 jaar lang ruim 70 euro per maand.\* Bovendien is de V40 Business Sport, met nieuwe 2.0 liter dieselmotor, als R-Design extra rijk uitgerust met o.a. Sensus-navigatie. Dát is nou zakendoen op z'n Zweeds.

**5 JAAR LANG!** **14% bijtelling**

**KOM SNEL LANGS VOOR EEN PROEFRIJ**

Volvo V40 Business Sport € 29.995 incl. 21% btw en bpm. Raadpleeg voor additionele kosten de verkoopvoorwaarden op [www.volvocars.nl](http://www.volvocars.nl). Leasen v.a. € 499 p.m., excl. btw en brandstof, o.b.v. Full Operational Lease, 60 mnd, 15.000 km p.j., Volvo Car Lease: 020-65 873 10 (kantooruren). Wijzigingen voorbehouden. Gem. verbruik: 3,2 l/100 km (31,3 km/l), gem. CO<sub>2</sub>-uitstoot resp. 82 g/km. \*Bij 42% inkomstenbelasting.



VERKERK BILTHOVEN B.V.  
C. de Haasweg 90 BILTHOVEN  
030 2282105

**VERKERKVOLVO.NL**

# Meer Elan en Vitaliteit in je bedrijf!

In 2013 is Elan Vitaal Life- en Vitaliteitscoaching voor persoonlijke ontwikkeling opgericht en sinds dit jaar uitgebreid met Coaching & Consultancy voor (zelfstandige) ondernemers en bedrijven.

## FUNCTIONEREN

Als ondernemer heb je alle kennis en expertise zelf in huis. Soms kom je er echter even niet uit, of is het handig als 'vreemde ogen' even met je meekijken. Het kan je eigen functioneren betreffen, maar ook het functioneren van je team. Want waarom gebeuren er dingen op een bepaalde manier in jouw organisatie of bedrijf en hoe kun je deze cultuur veranderen in het gewenste gedrag? Welke patroon is er zichtbaar en hoe kun je dat doorbreken? Waar zit de kern van het probleem en dus van de oplossing en hoe kun je vitaliteitsmanagement toepassen?

## HELDERHEID

Elan Vitaal Coaching & Consultancy biedt begeleiding in het onderzoeken van gedachten en patronen en bij het veranderproces. We gaan helder krijgen wat je drijfveren en waarden als mens zijn en deze vertalen naar je werkzaamheden in je bedrijf. Wanneer je deze helder hebt, zul je merken dat je niet meer vanuit de (onbewuste) automatische piloot reageert, maar dat je je bewust bent van wat je echt wilt en waar je het voor doet. Dat, wat onder jouw dromen, eigenschappen, vaardigheden en talenten ligt, dat is wat je pas écht suc-

cesvol maakt. Wat voor jou geldt, geldt natuurlijk ook voor jouw team.

## SNEL DUIDELIJKHEID

Het hoeft niet zo lastig te zijn, maar vaak zie je door je 'blinde vlek' of door een gekleurde bril, niet meer wat er gaande is. Meestal is het een kwestie van een andere vraag stellen. In plaats van 'hoe ga ik om met deze kwestie' stel je de vraag 'hoe wil ik omgaan met deze kwestie'. En dan is het antwoord vaak snel duidelijk. Dus hoe vertaal jij dat wat je echt wilt en dat waar je voor staat naar datgene wat je doet? Ben jij de spiegel voor je team of is het team jouw spiegel?

## ERVARING

Door opleidingen voor 'Life Coach', 'NLP Practitioner' en trainingen als 'Effectief Leidinggeven' en mijn eigen expertise, opgedane kennis en (levens) ervaring in meer dan 25 jaar in het bedrijfsleven op het gebied van bedrijfsprocessen, financieel- personeel- en office management, heb ik inzicht verkregen in hoe en waardoor disbalans binnen een team kan ontstaan. En blijkt dat het voor velen lastig is om o.a. op een effectieve manier te communiceren. De ontwikkeling



van een team is cruciaal, want zij zijn immers de motor achter jouw bedrijf. Zonder jouw team kunnen de werkzaamheden niet worden uitgevoerd en komt er geen omzet binnen. Investeren in je team is dus van groot belang. Elan Vitaal organiseert teamweekenden en één op één coaching. Interessant? Dan maak ik graag een afspraak met je om geheel vrijblijvend te bespreken wat Elan Vitaal Coaching & Consultancy voor jou zou kunnen betekenen



**Elan Vitaal**  
Life- en vitaliteitscoaching

Kerkdijk 119  
3615 BD Westbroek  
06 337 959 32  
info@elanvitaal.nl  
www.elanvitaal.nl



*Als je blijft denken zoals je dacht en blijft doen wat je deed, dan krijg je wat je altijd al kreeg.*

## VRAAG JIJ JEZELF OOK WEL EENS AF:

- Zijn er storingen in de communicatie binnen jouw bedrijf?
- Loopt de samenwerking tussen jouw team niet soepel?
- Zijn er irritaties op de werkvloer?

Dan kan Elan Vitaal een stukje bijdragen aan de oplossing voor jouw bedrijf!



# Langs de Life Science-as Elektrische fiets delen: gezond en duurzaam

Van het station naar het werk of van de ene naar de andere afspraak. Binnenkort kan dat met een gemeenschappelijk gebruikte e-bike: de elektrische deelfiets. De Boom en het Meer en de gemeente De Bilt gaan samenwerken om dit ook in De Bilt te realiseren. Samen introduceren zij het concept: Nu-Connect.



## NU-CONNECT

NU-Connect is een volledig geautomatiseerd systeem van innovatieve deel e-bikes, speciaal ontwikkeld voor openbaar en gemeenschappelijk gebruik. De e-bikes kunnen op willekeurige locaties en op flexibele tijden worden meegenomen en elders weer worden ingeleverd. Ideaal voor korte ritten in de stad, voor woon-werkritten en als aanvulling op het OV.

## FLEXIBEL EN DUURZAAM

'Nu-Connect gaat verder dan alleen een fiets aanbieden', aldus wethouder Jolanda van Hulst van Economie en Verkeer. 'Met de deelfiets ben je veel flexibeler in je reismogelijkheden. De fiets kan op elk punt worden teruggebracht, ideaal voor zakelijke afspraken of woon-werkverkeer. Door op strategische punten de elektrische fietsen te gaan aanbieden kunnen ondernemers hiervan profiteren. Berg en Bosch en het KNMI, beide aan een uiteinde

van de Life-Science-as, worden zo via de nieuwe snelfietsroute sneller en gemakkelijker bereikbaar. Maar ook een hapje eten rond de Dorpsstraat komt zo dichterbij.' Dit beaamt Anne Brommersma, wethouder Duurzaamheid: 'Niet alleen wordt de gemeente beter bereikbaar, Nu-Connect draagt ook bij aan de verduurzaming van de mobiliteit in onze gemeente. De toegankelijkheid van het elektrische fietsen draagt bij aan onze doelstelling tot meer fietsen binnen de gemeente. Niet alleen zorgt



dit voor minder vertraging, maar het is ook gezonder. Het mes snijdt dus aan twee kanten.'

#### BEDIENING MET EEN TABLET

Het initiatief is in de regio Utrecht gestart door De Boom en het Meer, een Utrechts bedrijf gespecialiseerd in E-bike stimulering. Ronald Crombag, directeur van De Boom en het Meer: 'Werknemers werken steeds meer op wisselende locaties. Tegelijkertijd maken ze gebruik van meerdere verschillende vervoersmodaliteiten om hun reis te realiseren. Wij zagen de behoefte aan een flexibel en modern e-bike systeem dat aansluit op de bestaande vervoersmogelijkheden'. De e-bikes zijn robuust en voorzien van een tablet dat fungeert als bedieningspaneel.

#### GEZOND VERVOER STIMULEREN

Verskillende doelgroepen zoals werknemers, toeristen en bewoners maken gebruik van hetzelfde systeem. Een gebruiker kan zelf een abonnement afsluiten waarbij de ritprijs ongeveer op het niveau van openbaar vervoerprijzen

ligt. Een eenmalige rit is eenvoudig te maken, je kunt je dan op de tablet van de e-bike registreren en betalen.

Bedrijven kunnen abonnementen afsluiten voor individuele medewerkers of in de vorm van een bundel voor alle medewerkers. Ronald Crombag: 'Steeds meer bedrijven en organisaties zien het belang van duurzaam en gezond vervoer en willen dit stimuleren. Dit kan gaan van het vergoeden van het abonnement tot het plaatsen van een uitleenstation bij het bedrijf'.

#### FIJNMAZIG NETWERK

In februari 2015 is Industrievereniging Lage Weide te Utrecht als eerste in Nederland van start gegaan met de NU-Connect deel e-bike oplossing. Het eerste jaar is pilot jaar, waarbij alleen de medewerkers van de deelnemende bedrijven van de e-bike gebruik mogen maken. 'We willen leren hoe het systeem het beste werkt in de praktijk', aldus Ronald Crombag. 'Belangrijk is dat alle e-bikes en uitleenstations een fijnmazig netwerk vormen. Het plan is vanuit Lage Weide uit te breiden naar Maarsse en

de binnenstad van Utrecht en vandaar uit naar De Bilt en de oostkant van Utrecht.'

#### LIFE SCIENCE-AS

Voor de uitrol binnen De Bilt wordt in eerste instantie gekeken naar de Life-Science as. Jolanda van Hulst: 'Door de uitrol in eerste instantie te richten op het station, de bedrijven langs de Soestdijkseweg-Zuid en in het noorden Berg en Bosch willen we een goede basisstructuur neerzetten. Deze uitleenstations zijn voor iedereen met een abonnement te gebruiken, zowel werknemers als bewoners. De aansluiting van de kennisstructuur op de Uithof en de bedrijven hier in de gemeente is van groot economisch belang. In de komende periode gaan wij actief bedrijven langs de Life-science-as benaderen om te kijken of en hoe een uitleenpunt geplaatst kan worden. Wanneer deze structuur staat, kunnen we gaan nadenken over een verdere uitrol. Hoe exact moeten we samen met De Boom en het Meer nog bepalen, maar goede ideeën zijn altijd welkom'.



#### MEER INFORMATIE

Voor meer informatie over De Boom en het Meer en Nu-Connect kunt u contact opnemen met Ronald Crombag: 085-876 90 24 of [ronald@deboomenhetmeer.nl](mailto:ronald@deboomenhetmeer.nl). Voor meer informatie over de gemeentelijke betrokkenheid kunt u contact opnemen met Richard van der Westen, adviseur Mobiliteit Gemeente De Bilt: 030 22 89 411 of [westenr@debilt.nl](mailto:westenr@debilt.nl).

# FlexCentraal: vergaderen, werken én ontmoeten

**Zoek je een kantoorruimte of vergaderzaal in De Bilt, kom dan snel naar FlexCentraal. Op een toplocatie, tegenover het station van Bilthoven, vind je representatieve en rustige werkplekken. Met lekkere koffie!**

door Petra van Asten

Wendie Wemes is directeur van FlexCentraal. Drie jaar geleden begon ze met het verhuren van werkplekken op maand-, dag- en uurbasis. Het is een gat in de markt, zegt ze.

## 'HET NIEUWE WERKEN'

Volgens de Bilthovense ondernemer omarmen bedrijven en overheden steeds vaker het principe van 'het nieuwe werken'. Dit betekent dat er minder in grote groepen op een vaste plek wordt gewerkt. Vaste werkplekken en werktijden zijn niet meer van deze tijd. Daarnaast is kantoorruimte duur, net als het vergoeden van reiskosten. Alleen vergaderruimte huren indien nodig, voorkomt veel onnodige leegstand binnen bedrijven.

## MOBIEL EN ZELFSTANDIG

Werkgevers willen tegenwoordig dat hun personeel snel, zelfstandig en mobiel opereert. Dit gebeurt vanuit

huis of vanaf plekken waar werknemers klanten of cliënten ontmoeten. Maar, legt Wendie uit: 'Toch blijft een plek om op gezette tijden samen te overleggen wel nodig. Hier speelt FlexCentraal dus op in.'

## FLEXIBELE RUIMTES TEGEN SCHERPE TARIEVEN

Het bedrijf biedt kantoorruimte en vergaderkamers per maand, per dag of per uur. De ruimtes zijn geschikt voor 2 tot 20 personen en voorzien van wifi en airco. Bedrijven die kantoorruimte huren bij FlexCentraal krijgen korting op de vergadertarieven. Op aanvraag verzorgt Wendie ook de lunch. Ze werkt alleen samen met lokale leveranciers. 'Die lekkere koffie komt bijvoorbeeld van Dore Sip uit Den Dolder,' vertelt ze.

Het bedrijf is (in overleg) ook open in de avonden en het weekend. Vergaderruimtes zijn eenvoudig te reserveren via de website [www.FlexCentraal.nl](http://www.FlexCentraal.nl) FlexCentraal hanteert scherpe tarieven.

## ONTMOETINGSPLEK

'Ik ontvang hier ondernemers, grote bedrijven, verenigingen, overheidsdiensten, coaches, trainers etc. Mijn doelgroep is: iedereen', lacht Wendie. 'Met het bos om de hoek is FlexCentraal ook een geliefde plek voor heidesessies en bezinningsdagen.'

Het ontmoeten van al deze verschillende mensen met al hun verschillende expertises vindt Wendie het allerleukste van het werk. 'Wat ik belangrijk vind, is dat iedereen bij FlexCentraal zich kan verrijken met de aanwezige kennis en ervaring. Wat ik wil bereiken, is dat mensen gaan samenwerken. Ik zie mijn bedrijf graag als dé ontmoetingsplek van ondernemend Bilthoven.'

## NETWERKEN

Daarom organiseert Wendie samen met ZZP-De Bilt en De Bilt Werkt speciale netwerkavonden waar jonge en ervaren ondernemers elkaar kunnen ontmoeten. De eerstvolgende bijeenkomst van ZZP-De Bilt is op 21 oktober en zal gaan over online marketing. 'FlexCentraal is niet alleen een bedrijvencentrum. Het is ook een centrum van bedrijvigheid', zegt Wendie. 'Iedereen is van harte welkom.'



**FLEXCENTRAAL**

[www.FlexCentraal.nl](http://www.FlexCentraal.nl)  
Jan Steenlaan 5, 3723 BS,  
Bilthoven  
Telefoon: 030 228 6914  
Volg ons op twitter: @FlexCentraal

# Business Contact De Bilt

De maandelijkse bijeenkomsten van de BCB worden goed bezocht. Zo ook weer eind augustus direct na de vakantie. Ruim 40 leden en gasten wisten de weg naar Cooster coaching accountants in Bilthoven te vinden.

## BCB is een ondernemersvereniging voor alle bedrijven uit De Bilt.

Ook op de bijeenkomst bij Hoveniersbedrijf Hoefakker die gepland staat voor eind september en samenvalt met het drukken van dit magazine, verwachten we weer een grote opkomst. De formule van laagdrempelige ontmoetingen bij een van de aangesloten leden op het bedrijf is al jaren zeer succesvol.

In oktober is de BCB bijeenkomst bij ABN AMRO in Bilthoven. In november staat de verkiezing Ondernemer van het jaar op de agenda waarbij ook de leden van de BCB aanwezig zullen zijn.

Daarnaast is de BCB bezig om het dienstenpakket voor de aangesloten leden uit te breiden. Er wordt gewerkt aan een nieuwe website die met uitgebreide community mogelijkheden de onderlinge contacten nog meer moet bevorderen.

Ook wordt op dit moment onderzocht of we interessante workshops, lezingen, cursussen en bijeenkomsten kunnen organiseren met thema's die ondernemers aanspreken en waar ze wat aan hebben. Dat wil de BCB zoveel mogelijk doen met lokale partijen en/of eigen leden.

Uiteraard doen we dat in eerste instantie voor de eigen leden maar we kunnen ons voorstellen dat bepaalde thema's voor alle ondernemers in de gemeente De Bilt interessant kunnen zijn. Voor die thema's willen we dan ook andere ondernemers die mogelijk (nog) geen lid zijn uitnodigen.

Bent u met uw bedrijf gevestigd in de gemeente De Bilt en wilt u lid worden of een keer een bijeenkomst bijwonen mail dan naar; [secretariaat@bcbdebilt.nl](mailto:secretariaat@bcbdebilt.nl)



*In 1992 werd de BCB opgericht door een 4 tal Biltse ondernemers. Van oudsher waren de leden gevestigd in De Bilt en Bilthoven. Sinds de samenvoeging in 2001 van de gemeente Maartensdijk en de gemeente De Bilt kunnen ook ondernemers uit Maartensdijk, Groenekan, Hollandsche Rading en Westbroek lid worden van de BCB.*

[www.bcbdebilt.nl](http://www.bcbdebilt.nl)



#### LEDEN OVERZICHT

Aatax 2474, A-B Groep, adviseurs financiële diensten B.V., ABN - Amro Bank NV, acconavn adviseurs en accountants, Administratiekantoor P. van der Horst, Administratiekantoor Ton Elders, Agterberg BV, A-Quaaraat Standbouwservice, Architectenbureau Van Verseveld & Partners bv, Autobedrijf de Rooij, Autoschadehuis De Bilt B.V., BenK Invest B.V., Bilthovens Bouwbedrijf Larenstein BV, Bouwbedrijf Van der Sluys B.V., Bouwbedrijf van Oostenbruggen, Buro Woudpartners, Cafe van Miltenburg, Centrum voor Bedrijfsopvolging BV, Chiropractij André de Voos, Cooster coaching accountants, Dapper's Kantoorvakhandel BV, de Maltha groep, de Realisatiegroep, Defactim, Delta Resources BV, Duo Visie Assurantien BV, Dynon Sport B.V., EC Consultancy, ERA Makelaar Coljee, Esseling Beheer BV, Evergreen, GJ Fabrics BV, Golfpark De Biltse Duinen, Hama Vastgoed B.V., Het Koningsbed BV, Hol & Molenbeek, Hotel De Biltse Hoek, Houwing Van Beek notarissen, Hoveniersbedrijf Hoefakker, Hoveniersbedrijf van Ginkel v.o.f., Huussen Elektro BV, HypoTakeCare, ING Nederland, Utrechtse Heuvelrug, Insight Legal, J. Meijerink & Zn bv, Jansen De Bilt Zonwering BV, JBA Security BV, KIK accountants & belastingadviseurs, Kinderdagverblijf 't Mereltje, Kok Projectmanagement, Kremer Bedrijfsarts & Consultant, Luttik Plywood Marketing B.V., Merkus Educountancy BV, Multi Pilot Simulations BV, Multi Safe B.V., Nijland Makelaars, On-Route Wagenpark Facility, P.Buijs en Zoon, Parel Promotie BV, Pet ICT Diensten BV, Peter Brouwer Aannemersbedrijf, Q-Vignes Wijnimport, Rabobank Utrechtse Heuvelrug, Rembrandt Beheer B.V., Restaurant De Mauritshoeve, Restaurant De Witte Zwaan, Rojé auto-accessoires, S.S.W. Woonstichting, Schildersbedrijf Cornelle, Schildersbedrijf Joh. van Doorn De Bilt bv, Schipper Aluminium Producten BV, Schoonmaakbedrijf All Clean B.V., Slagerij Van Loo Catering, Sportcentrum KEEES, Stukadoorsbedrijf Living B.V., Syntelos B.V., Tax4You BV, Telecomraadgevers, Van Kinschot Arbeidsrecht & Mediation, Van Luin Assurantie Groep, Van Markus Autoschade, Van Markus Autoschade, Van Ostate Vastgoedbeheer B.V., Verkerk Bilthoven BV, VerkroostPR, Verzuimmanagement op Maat, Weba Design Bilthoven, Wierda Scoots and Bikes, Wijn- en Whisky Importeur Verhaar, Wismeijer/Tameroord VOF

NIEUWE LEDEN: Efficiency Expert, Gebloemd en Gilde Personeel





# Verrassend veelzijdig!



Parel Promotie is een creatieve onderneming met brede kennis van grafische dienstverlening, office management en communicatie. Wij delen onze kennis graag en vinden het een uitdaging om als klankbord te fungeren. Dat resulteert vaak in verrassende oplossingen en vlotte acties. Regelmatig stellen wij onze expertise ter beschikking aan lokale non-profit organisaties of zijn sponsor van lokale initiatieven.

Neem contact op met Parel Promotie om een afspraak te maken.  
Bel 0346 - 21 12 15, mail naar [info@parelpromotie.nl](mailto:info@parelpromotie.nl).  
Of kom langs op Koningin Wilhelminaweg 461 in Groenekan.



**Parel Promotie**  
ontwerp+print+druk

Kijk ook eens op: [www.parelpromotie.nl](http://www.parelpromotie.nl)