



De ondernemer vertelt...



ENTER
MEDIA

Nieuwsblad voor Huizen

De krant van Huizen



De ondernemer vertelt...



Nieuwsblad voor Huizen

ENTER
MEDIA

De ondernemer vertelt...

Ondernemers zijn vaak mensen met passie en hart voor hun zaak. In deze bijlage 'De ondernemer vertelt...' worden die unieke verhalen naar buiten gebracht.

Het is een bundeling van persoonlijke ambities, visie op ondernemen en interessante kijkjes achter de schermen. Leuk om te lezen voor andere ondernemers en onze lezers van de krant.

De ondernemer vertelt is een uitgave van Enter Media, www.entermedia.nl

Redactie:

Astrid Maas,
Carin van den Berg

Foto's:

Bob Awick
Astrid Maas e.a.

Vormgeving:

Ingrid Handjes,
Ingeborg Ruitenbeek

Verkoop:

Jorien Bartelings,
Ria Lammers van Toorenburg,
Sander Kooij

Directie:

Jan Piersma

Druk:

BDU Print

@ Teksten en foto's zijn auteursrechtelijk beschermd. Niets mag worden overgenomen zonder toestemming van de uitgever.



ENTER
MEDIA

In de bijlage staan verhalen van zowel jonge ondernemers als ondernemers die al heel lang in het vak zitten en een begrip zijn in deze regio. En dan kan het gaan over eenmanszaken, familiebedrijven, winkels... en elke ondernemer vertelt zijn of haar eigen verhaal.

Ook met jouw eigen verhaal in 'De ondernemer vertelt...'? Dan kun je bellen met 0294-410 333 of mailen naar verkoop@entermedia.nl.



Inhoud

- 3 **Om je spullen op te slaan**
Mini Opslag Huys
- 4 **Een 30-minutenfitness-programma**
Curves
- 4 **Sfeervolle woonwinkel**
De Boedelwagen
- 5 **Speciaalzaak voor bedden**
De Slaapmaker
- 6/7 **Mooie en persoonlijke uitvaarten**
Rebel's Begrafenisonderneming
- 8 **Elke dag is het anders**
KringloopCentrum
- 8 **Persoonlijk advies**
Imagostylist
Berna de Jong
- 9 **Multifunctionele garageboxen**
GaragePark
- 10 **Meten is weten**
Van den Tol Opticiens
- 11 **Renovatie is het vakgebied**
Gooi's Bouwbedrijf

Nederlanders bewaren veel en slaan hun spullen graag dicht bij huis op. Dat kan makkelijk bij Mini Opslag Huys Huizen in opslagruimten van verschillende grootte.

Opgeruimd staat netjes! Sla je spullen op bij Mini Opslag Huys Huizen



Wilma (l) en Willeke bij de kubieke meter gevuld met ballen in de hal.

Het voorjaar is begonnen en dat betekent vaak tijd voor de grote schoonmaak. Wat doe je met spullen die je niet elke dag nodig hebt, maar toch wilt bewaren? Je kunt ze opslaan bij Mini Opslag Huys in Huizen.

Ook als je je huis gaat verkopen, kan opslag een oplossing zijn. “De makelaar geeft dan vaak als tip om wat spullen weg te halen. Die kun je dan tijdelijk bij ons opslaan”, vertelt Willeke Eland, eigenaar van Mini Opslag Huys Huizen. Zij staat samen met beheerders Wilma Jansen en Jos Reijnders klaar om je van dienst te zijn en te adviseren over hoeveel ruimte je nodig hebt. Ook bedrijven kunnen er terecht. “Wij zijn een bewaarvolkje”, zegt Willeke. Zij nam als jonge vrouw de werkzaamhe-

den over van een opslagbedrijf met twintig units aan de Middenweg in Huizen en liet het bedrijf uitgroeien tot wat het nu is: een groot opslaghuis aan de Eemlandweg 7 met ruim 430 units. De vraag naar opslagruimte is groot en er wordt daarom ook gewerkt aan uitbreiding. “We zitten in een voormalig kaaspakhuis. De temperatuur is hier altijd rond de 10 graden en wat erg belangrijk is: vochtvrij! Je kunt hier dus goed spullen opslaan.”

Units van 1 tot 42 kubieke meter

De medewerkers van het opslaghuis staan altijd klaar om klanten van advies te voorzien. “Veel mensen weten niet precies hoeveel ruimte ze nodig hebben. Daarom hebben we ook een kubieke meter vol met ballen in de hal gezet. Dan kunnen mensen zich er een voorstelling van maken”, aldus Willeke. Wilma: “Graag gaan we voordat je iets huurt met je in gesprek en bekijken dan samen welke unit het beste is.”

Ruimte optimaal gebruiken

Het is al mogelijk om 1 kubieke meter te huren voor als je wat administratie kwijt wilt of andere kleine zaken. Wil je een complete inboedel kwijt, dan zijn er ruimten tot 42 kubieke meter beschikbaar. “We geven ook tips hoe mensen de spullen het beste neer kunnen zetten,

zodat ze de ruimte optimaal gebruiken. Bijvoorbeeld door een bed op zijn kant te zetten en een wasmachine en droger op elkaar”, legt Wilma uit. Voorbeelden zijn ook op de website terug te vinden. Het geel-blauwe pakhuis valt goed op. “Dan kunnen mensen het makkelijk vinden”, vertelt Willeke lachend. Aan alles is gedacht om het klanten zo makkelijk mogelijk te maken om spullen op te slaan. “Ze kunnen naar binnen rijden en dan binnen de spullen uitladen. Dan staan ze droog en uit het zicht. Wel zo veilig. Daar-

naast zijn er karretjes beschikbaar en is er een lift voor de hogergelegen opslagruimten. Ook hebben we een aanhangwagen te leen om spullen te komen brengen of op te halen.”

Wie gebruik wil maken van de opslag kan contact opnemen via de website of even bellen. “We maken graag een vrijblijvend afspraak, zodat we het een en ander kunnen laten zien en de mogelijkheden doorspreken. Je huurt al vanaf 9,60 euro 1 kubieke meter per maand all-in. Wil je de opgeslagen stukken verzekeren, dan moet je dat bij je eigen verzekering doorgeven.”



Er zijn verschillende opslagruimten.

Eemlandweg 7, Huizen
06-463 35 585
www.miniopslaghuys.nl



Eigenaresse Daphne Mierop van Curves.

Vitaler, krachtiger en gezonder in 30 minuten

Curves is een 30-minuten-fitnessprogramma speciaal voor vrouwen die vitaler willen worden, willen afvallen, meer energie willen hebben of gewoon lekkerder in hun vel willen zitten.

Eigenaresse Daphne Mierop is vijf geleden met de sport-school begonnen. "Sport is altijd al mijn passie geweest. Ik heb CIOS gedaan en daarna de opleiding Sport, Management en Ondernemen. Door mijn stage kwam ik in contact met Curves in Maarssen en vond het meteen een geweldig concept. Ik heb toen contact gezocht met Curves Holland, ben op gesprek geweest en heb verteld dat ik zelf een Curves wilde beginnen. Ik heb daar ook stage gelopen, mocht daarna mijn eigen bedrijf beginnen en geniet er nu elke dag van samen met Monica, Pauline, Marieke en Sher." Curves is voor vrouwen van alle leeftijden. "De jongste is veertien en de oudste 82 jaar. Het 30-minutenprogramma is een combinatie van kracht- en cardiotraining voor een totale bodywork-out. Als je wilt afvallen kun je dat het beste doen met krachttraining zodat je spiermassa opbouwt

waardoor je stofwisseling sneller werkt en je meer vet verbrandt. Door de work-out verlies je calorieën door de betere stofwisseling, ook als je niet sport. Onbewust train je ook voor een betere conditie, zodat je je een stuk fitter voelt en meer energie krijgt. De work-out bestaat uit een circuit dat je 30 minuten volgt en dat door ons gecoacht wordt. Eigenlijk heb je een personal trainer, zodat je alle oefeningen op de juiste manier doet. Elke twee weken wisselen we de oefeningen in het circuit zodat er aan andere spiergroepen wordt gewerkt. Als het programma klaar is, worden er nog rek- en strekoefeningen gedaan zodat je je kunt ontspannen. Klanten vinden het heel fijn dat het maar 30 minuten is en ze mogen zo vaak komen als ze willen. De meeste klanten komen twee tot drie keer per week. Als je wilt weten of het iets voor jou is, kun je een proefles volgen, want het is belangrijk om zelf te ervaren hoe je het 30-minutenfitnessprogramma vindt."

Huizermaatweg 23, Huizen,
035-622 45 66, www.curves.nl
huizen@curves.nl

De Boedelwagen is een sfeervolle woonwinkel

In De Boedelwagen kun je fijn rondsnuffelen tussen de tweedehandsmeubels en de mooie opgemaakte tafels en kasten met woonaccessoires.

"In onze gezellige winkel staat een uitgebreid assortiment tweedehandsmeubels zoals kasten, stoelen, houten banken en tafels in een brocante, vintage, retro, klassieke of moderne stijl", aldus eigenaar Chris Spilt, die samen met zijn vrouw Sylvia de winkel runt. "Als je een meubel thuis hebt staan waar je vanaf wilt, kun je contact met ons opnemen. We vragen foto's te mailen zodat wij een prijs kunnen bepalen die afhankelijk is van hoe het meubelstuk eruit ziet en of het wel op niet opgeknapt moet worden. We halen het meubel op en rekenen af." Soms kan een kast of tafel meteen in de winkel staan en soms moet het opgeknapt worden. "Met opknappen bedoelen we of overschilderen of bijvoorbeeld een nieuw blad voor een tafel. En wat voor ons belangrijk is, is dat we de prijzen van de meubels betaalbaar houden voor iedereen." Sylvia vertelt dat het winkelassortiment elke dag anders is. "Ook verkopen we huisraad

zoals klokken, kandelaars, spiegels, lampen, lantaarns, schilderijen en veel woonaccessoires. Het grootste gedeelte van onze accessoires en verlichting is nieuw en kopen we zelf in. We horen vaak van de klanten dat ze de combinatie van tweedehands en nieuw heel verrassend vinden en zien veel klanten die een of twee keer per week bij ons binnenlopen om even rond te snuffelen of ze weer iets moois of leuks kunnen vinden." Als je een meubel in de winkel koopt of via de site, is de aflever-tijd binnen drie dagen. Chris: "Maar we kunnen ook een andere afspraak maken. Ook leveren we spullen af door heel Nederland en in het buitenland met een vaste koerier. Wil je het liever zelf ophalen dan kan dat: voor onze winkel is genoeg parkeerruimte." De Boedelwagen bestaat op vrijdag 5 april vijf jaar en dat wordt gevierd op vrijdag 5 en zaterdag 6 april met leuke acties en een hapje en drankje.

Lindenlaan 25, Huizen
035-544 85 33
info@deboedelwagen.nl
www.deboedelwagen.nl



Chris en Sylvia Spilt voor hun winkel De Boedelwagen.

De Slaapmaker wordt gerund door Stefan Wolfswinkel en zijn moeder Helma. Zijn jongere broer staat met zijn vader in de winkel in Lunteren. Slapen is hun specialiteit en ze adviseren je graag over welk bed het best bij je past.

De Slaapmaker: familiebedrijf met specialisten die adviseren over welk bed het best bij jou past

De Slaapmaker aan de Eemlandweg zit er al jaren. Sinds 2012 wordt het bedrijf gerund door Stefan en zijn moeder Helma, die de speciaalzaak hebben overgenomen.

Familiebedrijf

“De beddenspecialzaak die alles verkoopt wat met slapen te maken heeft, behalve vloerbedekking en gordijnen, is

snel geleverd worden. “Die staan in onze opslag in Amersfoort”, legt Helma uit. Dat biedt de mogelijkheid om deze zogeheten ‘topdeals’ tegen een mooie prijs aan te schaffen. “We hebben diverse merken als M Line, Pullman, Carpe Diem, Auping en Viking in ons assortiment. Daarnaast hebben we onze huislijn: de Slaapmaker-collectie. We bieden een goede prijs-kwaliteitverhouding. Belang-

het aanschaf. “Ook veel matrassen kun je 100 dagen uittesten. We geven een inruilgarantie”, laat hij weten.

De winkel is groot, zo’n 1.000 m² en aan de voorkant zie je niet dat de winkel verdoorloopt. Je kunt de diverse bedden zien in slaapkameropstelling met kastjes, lampjes en beddengoed. Er zijn boxsprings, ledikanten en waterbedden. Er is in iedere smaak en budget wel een bed te vinden dat bij je past. “We beseffen dat een goed en compleet bed een behoorlijke uitgave is. De keus is daarom niet altijd makkelijk, zeker niet met zoveel aanbod. Daar helpen wij je zo veel mogelijk mee”, stelt Helma. In de winkel



Eerlijk advies is belangrijk

staan niet voor niets grote tafels die de huiselijke sfeer benadrukken en waar een goed gesprek kan plaatsvinden.

Om het bed compleet aan te kleden, is er een grote collectie bedtextiel in diverse kleuren en maten verkrijgbaar. Nieuw zijn de overtrekken die met een rits makkelijk op te maken zijn. Voor een dekbed kun je er ook terecht. “Het is goed om je dekbed eens in de 10 tot 15 jaar te vervangen”, legt Stefan uit. “Met name uit hygiënisch oogpunt, maar soms merk je ook dat je het wat kouder krijgt.” Afhankelijk van wat je lekker vindt, kun je kiezen voor dons, wol, synthetisch of zijden. Stefan en Helma helpen je ook graag bij het maken van deze keuze, zodat je straks lekker en in stijl in je bed ligt.

Rechts eigenaren Stefan en Helma met links Ben en Thomas Stuwert.

een echt familiebedrijf. We hebben ook nog een vader en zoon in dienst, dat zijn Ben en Thomas Schuwer”, zegt Stefan lachend. De jongere broer van Stefan staat met zijn vader ook in een beddenspecialzaak, maar dan in Lunteren. “Die ben ik met mijn man ooit 27 jaar geleden begonnen”, vertelt Helma. “Stefan hielp vroeger wel mee, maar ging eigenlijk een andere kant op. Hij volgde een sportopleiding. Na zijn opleiding bleef de winkel echter trekken en besloot hij definitief daar in te stappen.

Door de grote voorraad van een aantal bedden en matrassen kunnen deze

rijk vinden we echter om eerlijk advies te geven. Als specialisten luisteren we goed naar wat je vertelt en vragen we door. Dan kunnen we gebaseerd daarop adviseren welk bed het best bij je past”, aldus Stefan.

Testkussen

Service is volgens hem belangrijk. “We doen graag net even een stapje extra. Zo zullen we altijd het bed compleet plaatsen en voeren we het oude bed af als je dat wilt.” Een stukje van die service is bijvoorbeeld terug te vinden in de mogelijkheid om een week een testkussen mee naar huis te nemen voordat je

Eemlandweg 13A, Huizen
035-523 45 67
info@slaapmaker.nl
www.slaapmaker.nl

Bij Rebel's Begraafenisonderneming kun je terecht voor een begrafenis, crematie, duurzame begrafenis of crematie en kinderuitvaart met altijd een persoonlijke benadering. Het bedrijf is een van de oudste uitvaartondernemingen van Nederland en bestaat al langer dan 200 jaar.

Rebel's Begraafenis- onderneming regelt mooie en persoonlijke uitvaarten

Eigenaar Mijndert Rebel is de achtste generatie van het bedrijf en vertelt dat de familie niet precies weet hoe het bedrijf ontstaan is.

“We denken dat het ontstaan is uit burenhulp. In mijn familie zijn ze altijd

sen te maken. Ook waren mijn overgrootopa's door hun werk bekend en daarom een aanspreekpunt in het dorp. Ik weet wel dat als mijn opa bijvoorbeeld een plafond aan het schilderen was en er mensen langskwamen om te vertellen dat er iemand overleden was,

vwo zat, wilde ik graag chirurg worden. Maar op een gegeven moment heb ik aan mijn ouders gevraagd of ik bij ze mocht komen werken. Daar hadden ze hun twijfels over en ze vonden dat ik eerst maar moest gaan studeren. En dat ben ik gaan doen. Ik heb economie en rechten gestudeerd. Toch bleef het kriebelen en nadat ik mijn rijbewijs had gehaald ben ik toch gaan werken als chauffeur en drager, en na mijn studies kwam ik fulltime in het bedrijf. Gelukkig weet je nooit hoe het loopt in het leven. In 2003 is ons huidige uitvaartcentrum gekocht en verbouwd met meer licht en openheid. Sinds 2005 ben ik mede-eigenaar, vanaf 2016 de eigenaar en de eerste generatie die geen bijbaan heeft. Ik zet me volledig in als uitvaartondernemer en -verzorgers.”

'Bij ons staat openheid voorop en wij ontzorgen graag de mensen'

schilder en glaszetter geweest en in de winter was er op dat gebied geen werk, want de ijsbloemen stonden binnen op de muren. Om die reden had de familie een bijbaan en dat had met begrafenis-

hij stopte met schilderen en met ze mee naar hun huis ging. Ik ben opgegroeid met dit bedrijf, maar dat ik dit bedrijf zou overnemen, had ik op jonge leeftijd niet gedacht. Toen ik op het



Het verbouwde uitvaartcentrum.

Persoonlijk contact

“Het is een heel mooi beroep en bij ons heb je altijd persoonlijk contact met de familie. Ik doe dit werk samen met vier uitvaartbegeleiders. Bij ons staat openheid voorop en wij ontzorgen graag de mensen. Als je zelf bepaalde dingen wilt oppakken, is dat natuurlijk geen probleem. Met ontzorgen bedoelen we dat we alles uit handen nemen en dat gaat van een cd'tje branden voor in de kerk en een steen uitzoeken bij een steenhouwerij tot de rouwkaarten naar het postkantoor brengen. Ook kunnen we zaken regelen voor bijvoorbeeld een notaris,



Mijndert Rebel (links) met uitvaartbegeleiders Monique, Gerlinda, Wouter en Angelique.

zodat je weet welke formulieren daarvoor nodig zijn.”

“We zijn ook altijd eerlijk naar een klant. Laatst was er een mevrouw die een rouwadvertentie in een landelijke krant wilde plaatsen. Ik vroeg haar wie ze wilde bereiken met de advertentie en adviseerde haar dat ze misschien beter tien extra rouwkaarten kon versturen. Ook vragen we altijd door. Zo zat ik bij een familie thuis om een crematie te regelen. Toen ik weer wegging, lieten ze zich ontvallen dat vader liever begraven had willen worden, maar dat dat te duur was. We zijn toen weer rond de tafel gaan zitten om een begrafenis te regelen. Het is echt belangrijk om door te vragen en dat is ook onze specialiteit. Transparantie is voor ons belangrijk en we leggen ook altijd duidelijk uit wat een crematie of begrafenis gaat kosten. De kosten daarvan staan op onze website en daarover kun je ook altijd met ons in gesprek, want voor elke budget zijn er mogelijkheden.”

“Ook zijn we natuurlijk duurzaam bezig en dat doen we met een Greenleave uitvaart. Een uitvaart kan dan bijvoorbeeld lopend of op de fiets. Ook komt de kist uit Nederland en is in de wind gedroogd, zodat de kisten niet uit het regenwoud hoeven te komen. Wat standaard bij ons is, is dat we de meest duurzame koffie hebben en de catering altijd biologisch is.”

Uitvaartwinkel

Wat ook bijzonder is, is dat Rebel een uitvaartwinkel aan de Spoordreef 41 in Almere heeft. In de winkel zijn allerhande producten op uitvaartgebied te koop, zoals een grote collectie urnen, sieraden, kaarsen, kaarten, condoleanceregisters, boeken over rouw en herdenkingsboxen, bedoeld voor iedereen, van alle religies. “Maar de winkel is ook een informatiepunt en wij kunnen uitleggen hoe een uitvaart in zijn werk gaat. In de winkel zit altijd een uitvaartbegeleider van ons bedrijf. Ook is er een apart gedeelte voor kinderen, met onder andere kindermant-

jes en kinderurnen. We weten uit ervaring dat mensen makkelijker de winkel inlopen dan bij ons uitvaartcentrum langskomen en daarom willen we het ook laagdrempelig houden. Ook zie je vaak dat mensen samen naar de winkel komen om bepaalde artikelen uit te zoeken of voor informatie.”

“Een uitvaart of crematie is altijd persoonlijk en we kunnen het verdriet niet wegnemen. Maar we kunnen ons wel goed inleven in de situatie en voor iedereen een mooie en persoonlijke uitvaart regelen. Dat doen we met onze jarenlange ervaring en met veel liefde en passie voor het werk.”

Ceintuurbaan 45, Huizen
035-525 30 67
info@rebel-uitvaart.nl
www.rebel-uitvaart.nl



Leuke woonaccessoires in het KringloopCentrum.

In het KringloopCentrum is het elke dag anders

KringloopCentrum Eemnes/Huizen heeft een groot assortiment meubels, elektronica, kleding, speelgoed, knuffels, huishoudelijke artikelen, boeken, lp's en dvd's om fijn te komen snuffelen. Het logo is dan ook 'Elke dag is hier anders'.

Het KringloopCentrum is een leuke en mooie kringloopwinkel met het keurmerk '100% Kringloop'. "Dit keurmerk houdt in dat de spullen die binnenkomen zo veel mogelijk verkocht worden en wat we niet verkopen, gaat naar afnemers zodat het hergebruikt kan worden", vertelt bedrijfsleider Andrea van de Wijngaert. "Een voorbeeld is kleding waar nieuwe spijkerbroeken of fietstassen van gemaakt worden." De kringloopwinkel is ook een sociale onderneming. "We hebben hier vrijwilligers, maar we werken ook samen met de gemeente voor mensen die al lang werkloos zijn en geen ander werk kunnen vinden. Deze mensen kunnen bij ons reïntegreren om weer een dagritme op te bouwen, tussen collega's te zijn en kijken hoe het is om weer te werken. Ook werken hier statushouders en komen leerlingen van ROC Hilversum

stage lopen. We zijn altijd op zoek naar vrijwilligers. Het is echt gezellig om bij ons te werken. Kom een keertje langs en ik kan je uitleggen hoe leuk het is om hier te werken. Ook kan ik de afdelingen laten zien, zoals de inbreng van de goederen en het sorteren van artikelen. Alles moet worden nagekeken, gesorteerd en gelabeld." Andrea vertelt ook hoe de omzet verdeeld wordt. "Een deel is natuurlijk voor het personeel en voor de winkel. Zo hebben we in het kader van duurzaamheid nu led-verlichting in de winkel. En ander gedeelte gaat naar goede doelen en we hebben gedoneerd aan onder andere De Hulphond, Imkervereniging Blaricum en Stichting Weeskinderen in Rwanda. Als je een donatie wilt voor een goed doel, kun je je opgeven via onze site. We hopen dan ook dat veel mensen hun spullen bij ons afleveren of we halen het gratis thuis op, zodat ons assortiment altijd anders is en mensen vaak langskomen om iets te kopen."

Machineweg 2a, Huizen,
035-538 08 08
info@kchuizen.nl
www.kceemnes.nl

Met kleding en kleur kun je laten zien wie je bent

Berna de Jong is imagostylist. Zij adviseert en inspireert vrouwen en mannen bij kledingkeuzes die passen bij hun functie, figuur, persoonlijkheid en uitstraling met als doel dat de klant zelfbewust, stijlvol en zichtbaar gaat stralen.

"In mijn baan als jurist en later als HR-adviseur werd ik me er steeds meer bewust van dat aandacht voor je kleding van belang is bij het maken van contact met anderen en ik miste in mijn werk de creativiteit. Op mijn vijftigste vroeg ik me af of ik wilde doorgaan met dit werk. Mijn passie is namelijk mode en kleding en ik wil mensen graag helpen om hun uitstraling te versterken met kleding, kleur en stijl. Om die reden heb ik toen de opleiding voor imagostylist gevolgd." Iedereen kan bij Berna terecht voor persoonlijk advies. "Het gaat om iemands uitstraling en hoe je die kunt versterken. Met een kleur breng je een bepaalde boodschap over. Donkerblauw is een zakelijke kleur en straalt betrouwbaarheid, kracht en professionaliteit uit, rood geeft daadkracht en zwart komt streng en afstandelijk over. Veel mensen weten niet

welke kleur het best bij ze past en welke kleuren je moet vermijden. Als je de juiste kleur voor jezelf weet, doe je ook minder miskopen en kun je gericht en efficiënter winkelen. Bij een sollicitatiegesprek kijken mensen hoe je een hand geeft, wat je uitstraling is, maar ook naar je kleding en kleur. Kleding moet ook bij je figuur, persoonlijkheid en functie passen en is daarmee een belangrijk communicatiemiddel in het bedrijfsleven. Ik geef trainingen over dit onderwerp aan personeel in het bedrijfsleven, leg uit dat je maar een keer een positieve indruk kunt maken en dan gaat het om het totale plaatje van kleding, kleur, pasvorm en uitstraling. Met kleding kun je uitdragen wie je bent, hoe je wilt overkomen en daarbij gaat het om de juiste 'verpakking'. Met de juiste 'verpakking' kom je geloofwaardig over." Als je wilt weten welke kleding of kleur het best bij je past, kun je vrijblijvend contact opnemen voor advies.

Fauna 16, Huizen
06-218 79 428
info@bernadejong.nl
www.bernadejong.nl



Imagostylist Berna de Jong.

Bij GaragePark kun je multifunctionele garageboxen huren of kopen om je spullen veilig op te slaan. Wat ook bijzonder is, is dat je in een garagebox kunt werken.

Nog meer superveilige garageboxen in Blaricummeent

Al sinds 2008 ontwikkelt GaragePark terreinen met garageboxen die door ondernemende mensen gebruikt kunnen worden als veilige opslagruimte, werkruimte of hobbyruimte.

In dit groeiende vastgoedsegment is GaragePark marktleider. De garageboxen zijn zowel te koop als te huur en variëren van 18 m² tot ruim 42m² waarbij je de volledige vrijheid hebt om zelf te bepalen waar je de ruimte voor gebruikt!

Dag en nacht het park op

Ideaal voor onder andere zzp'ers en ondernemers, die met hun handen werken, biedt GaragePark units aan waar je als klusser, schilder of installateur in kunt werken.

Ook worden de garageboxen gebruikt voor opslag. Denk aan installateurs en



Garagebox variëren van 18 m² tot ruim 42m².



GaragePark aan de Binnendelta in Blaricum.

hoveniers die hun gereedschappen veilig willen opslaan, webshop-eigenaren die hun voorraad in de boxen willen

Garageboxen te koop en te huur

plaatsen, hobbyisten die hun motor stallen of de garagebox gebruiken als alternatief voor de schuur aan huis. Zowel overdag als 's avonds is er bedrijvigheid te vinden doordat eigenaren en huurders 24/7 het garagepark op kunnen.

Super veilig

GaragePark heeft veiligheid zeer hoog in het vaandel staan. Met een individuele alarminstallatie per box en scherpe veiligheidsmaatregelen op het park, zoals camerabewaking, wordt inbraak bijna onmogelijk gemaakt. Naast de genoemde veiligheid heeft het park ook een sanitaire voorziening en krijgen ondernemers een eigen brievenbus op het park.

Naast garageboxen op de begane grond heeft GaragePark ook boxen op de eerste etage. Als eigenaar of huurder van een verdiepingsbox geniet je van dezelfde voordelen en veiligheid als een box op de begane grond. Je kunt de

box alleen niet met de auto bereiken. De boxen zijn bereikbaar via een korte trap en je spullen stuur je gemakkelijk omhoog met de ruime goederenlift. De verdiepingsboxen zijn enorm populair,

omdat ze in tegenstelling tot een box op de begane grond voordeliger geprijsd zijn.

Voor eigen gebruik of als investering

Het unieke van het GaragePark concept is dat je zowel een multifunctionele garagebox kunt kopen als huren. Je kunt een garagebox kopen als investering voor later of verhuren om rendement te behalen.

Door het succes van het eerste park in Blaricum (alle garageboxen zijn verkocht en verhuurd) bouwt GaragePark momenteel een tweede park. Dit park ligt op een steenworp afstand van het eerste park aan de Binnendelta en vlakbij bij de A27.

Binnendelta 1H, Blaricum
085-208 31 62
info@garagepark.nl
www.garagepark.nl

Van den Tol Opticiens staat voor aandacht en goede oogzorg. Dit naast het verkopen van brillen en contactlenzen. "Zo kunnen we de beste oplossing vinden voor onze klanten."

Van den Tol Opticiens heeft oog voor oogzorg

Gert van den Broek liep al als kleine jongen rond in de winkel van zijn grootvader. Toen wist hij nog niet dat hij later de winkel met zijn vrouw Ellen zou gaan runnen. Wel had hij een fascinatie voor het oog en omdat zijn opa graag wilde dat hij ging studeren, koos hij voor geneeskunde met stages bij oogheelkunde. Een mooie achtergrond voor wat hij nu doet bij Van den Tol Opticiens.

"Wij zijn de derde generatie in de winkel. Toen mijn opa en oma stopten, namen mijn oom en tante het over. Hun kinderen kozen een andere richting en namen de winkel niet over. Mijn vrouw en ik hadden de gedachte om iets voor onszelf op te zetten en toen mijn oom en tante wilden stoppen, hebben we gevraagd of wij de zaak konden overnemen", vertelt Gert. Dat is inmiddels alweer vijftien jaar geleden.

voor mensen. Daarom wilde ik gaan ondernemen. Tijdens het werken bij mijn opa ben ik opgevoed met service en aandacht tot het bijna oneindige en dat zetten we hier voort." Belangrijk voor die service is weten wat de klant nodig heeft. "Daarom nemen we voor een klant ook altijd ruim de tijd. Behalve een goed luisterend oor heb je ook goede meetapparatuur nodig. Meten is uiteindelijk weten", zegt Gert. "In de vestiging aan het Oude Raadhuisplein kunnen we ook scans van de binnenkant van het oog maken en binnenkort komt er ook een machine die de lengte van het oog kan meten."

Dat laatste vindt hij belangrijk, omdat kinderen in steeds grotere mate last hebben van bijziendheid, ook wel

oog een prikkel om te gaan groeien, waardoor kinderen bijziend worden. Op latere leeftijd kan hoge bijziendheid tot problemen leiden, zoals een grotere kans op netvliesproblemen. In het belang van goede oogzorg willen we hier alert op zijn. Klanten die kinderen hebben, wijzen we hierop. Met de nieuwe meetapparatuur kunnen we de lengte van het oog meten en als we dat regelmatig doen, kunnen we kijken

Zorg om bijziendheid kinderen

of het oog groeit." Om bijziendheid te voorkomen, tipt hij de zogeheten 20-20-2 regel. "Voor elke 20 minuten dat je dichtbij kijkt, moet je daarna 20 seconden ver weg kijken. Dan ontspant je oog weer. Daarnaast moeten kinderen elke dag twee uur naar buiten. Dan kijken ze namelijk automatisch verder. Mocht er toch bijziendheid ontstaan, dan zijn er mogelijkheden om de groei af te remmen. De oogarts kan hiervoor druppels voorschrijven. Er zijn ook oplossingen met speciale contactlenzen. Een goede website om daar meer over te lezen is ikkijkverder.nl."

Volgens Gert is het voor elke opticien van belang om vakkennis bij te houden. "Stilstand is echt achteruitgaan in deze wereld. Daarom zorgen wij er ook voor dat we deskundig personeel in de winkel hebben en dat ze regelmatig bijgeschoold worden. Ons belang is niet alleen die bril of lenzen te verkopen en daarvoor een goede meting te doen, het gaat ook om goede oogzorg. We willen klanten aan de beste oplossing helpen."



Gert van den Broek: 'Meten is weten'.

Ellen en Gert zijn echte ondernemers en hoewel het oog Gert fascineert, heeft hij nog meer passie voor het omgaan met mensen. "Ik had ook in een ziekenhuis kunnen gaan werken, maar daar heb je heel weinig tijd

myopie genoemd. "Dat is onlangs nog diverse keren in het nieuws geweest. Kinderen zijn tegenwoordig veel binnen en kijken op korte afstand in boeken, maar ook op de computer, tablet of telefoon. Als reactie krijgt het

Oude Raadhuisplein 4, 035-525 38 55
Oostermeent-Oost 84, 035-5253853,
beide in Huizen
www.vandentolopticiens.nl

Gooi's Bouwbedrijf is al 25 jaar een begrip in 't Gooi en omstreken. Het is een all-round bouwbedrijf gespecialiseerd in verbouw, renovatie, onderhoud en verduurzamen van vastgoed.

Renovatie is hét vakgebied van Gooi's Bouwbedrijf



Alex Hagen en Sander Mulder bij het renovatieproject.

De focus van het bedrijf ligt op renovatie en onderhoud. "Dat doen we voor coöperaties, vastgoedbeheerders, scholen, verenigingen, de zorgsector, stichtingen en gemeentes", vertelt directeur Alex Hagen. "En dat is van een raam vervangen tot het verduur-

'Verduurzamen doen wij écht'

zamen of een bestaand gebouw een andere functie geven waardoor het niet leeg komt te staan en het pand niet gesloopt hoeft te worden."

Prachtig bedrijf

Jan Hagen, de vader van Alex, heeft het Gooi's Bouwbedrijf GBB b.v. opgericht. "Mijn vader is 25 jaar geleden begonnen en heeft het uitgebouwd naar een prachtig bedrijf met 43 vaste medewerkers. Jan werkte toen voornamelijk voor woningcoöperaties en particulieren. Zo'n drie jaar geleden is hij minder gaan werken en is Sander Mulder ook tot de directie toegetreden. Samen vormen Sander en ik een perfect team. We vullen elkaar uitstekend aan en hebben vooruitstrevende plannen voor de toekomst. Uiteraard doen we dit samen met al onze medewerkers, die de kracht en trots van ons bedrijf zijn."

Gooi's Bouwbedrijf richt zich vooral op de zakelijke markt. "Een van onze projecten op dit moment is een renovatieproject bij een grote zorggroep. Dit gebouw met 63 appartementen, een restaurant en diverse andere verblijfsruimten renoveren wij in de bewoonde staat. Dit vergt speciale maatregelen om de bewoners en medewerkers zo min mogelijk overlast

te laten ondervinden. Goed overleg tussen de opdrachtgever, directievoerder en ons projectteam is hierbij van essentieel belang."

Specialisten voor verduurzamen

Sander: "Verduurzamen is een mooi modewoord, maar wij doen het écht. Wij beschikken over specialisten op het gebied van verduurzamen van woningen en bedrijfsgebouwen. Deze specialisten zijn volledig op de hoogte van de laatste ontwikkelingen op het gebied van energiebesparende maatregelen, isolatie, waterpompen, circulair bouwen en alles wat daarbij komt kijken."

Samenwerking

"Innovatie en slimme samenwerking is tegenwoordig niet meer weg te denken", zegt Alex. "Wij hebben voor de eerder genoemde zorggroep een

samenwerking gezocht met de tegelverancier. Samen is een idee ontstaan om een badkamer binnen een dag volledig te renoveren. Dan ben je goed bezig voor de opdrachtgever, die korter overlast heeft en het appartement sneller kan verhuren."

Het Bouwhuis

Waar het Gooi's Bouwbedrijf zich al jaren voor inzet, is het Bouwhuis, oftewel Opleidingshuis in het Gooi. "Het Bouwhuis is een leerproject dat we samen doen met de Alliantie, College de Brink Laren, het Hilfertsheem College en ROC van Amsterdam in Hilversum en Bouwmensen, een opleidingsbedrijf voor de bouw. De Alliantie stelt een woning ter beschikking, wij slopen het en dan renoveren we het met de vmbo-leerlingen, een student van het MBO College en Bouwmensen", vertelt Sander. "Wij begeleiden de leerlingen met onze leermeesters en als er goede leerlingen tussen zitten, bieden we ze een baan aan. Zo stimuleer je de instroom van nieuwe bouwleerlingen. We zijn heel trots dat we dit samen kunnen doen."

Rubberstraat 7, Naarden
035-695 35 35
bouw@gooisbouwbedrijf.nl
www.gooisbouwbedrijf.nl

De ondernemer vertelt...



Nieuwsblad voor Huizen
De krant van Huizen



Dit is een bijlage van 'De ondernemer vertelt' bij het Nieuwsblad voor Huizen en is een uitgave van Enter Media.