



Thinium audioboeken

'IEDEREEN WIL TEGENWOORDIG EEN LUISTERBOEK'

1405 zonnepanelen

GEBREMA WEESP HEEFT ZE OP HET DAK LIGGEN

100 jaar Huyskeker Vechtwijk

'WE ZIJN EEN KWEKER, GEEN TUINCENTRUM'

Geef uw (bedrijfs) uitje op de golfbaan

Golfbaan Weesp met het fraaie clubgebouw met verdieping en Bar en Brasserie leent zich bij uitstek voor uw (bedrijfs) uitje en/of feestje. Leuke spelletjes waaronder, golf (clinic), jeu de boules, tennis golf, voetbal golf etc. Ruime parkeer gelegenheid.

Zaterdag 18 mei Open dag van 11 uur tot 16 uur
Gratis les en golf en drankje.



**Golfbaan
Weesp**

**Kennismaking cursus;
3 lessen € 31,50**

Basisweg 2, 1383 NC Weesp | 0294 269057 | info@golfweesp.nl | www.golfweesp.nl

GOLF | PARTY | BUSINESS | GOLFSCHOOL | VERENIGING | DRINKS & FOOD

Met Bedeco

is uw administratie dichterbij dan ooit.

“Verbinden van moderne technologieën”

DE ZEKERHEID VOOR EEN ONDERNEMER DAT HIJ KAN REKENEN OP KENNIS, ERVARING EN BEKWAAMHEID

• Maatwerk • Vernieuwend • Aandacht • 24/7 toegang via ons klantportaal • Makkelijk te bereiken •



Heeft u behoefte aan advies of wilt u gewoon eens praten over de toekomst van uw onderneming, neem dan vrijblijvend contact met ons op.

Leeuwendseweg 5F, Weesp
0294-419452
bedeco.nl
info@bedeco.nl
Iedere dag geopend van 8:30 tot 18:00

Colofon

B2B is een uitgave van Enter Media in samenwerking met IVW Weesp.

Redactie

André Verheul

Redactieadres

Enter Media bv
J.A. Fijnvandraatlaan 2a
Postbus 5003
1380 GA Weesp
T 0294-410333
F 0294-431709
info@b2bweesp.nl
www.b2bweesp.nl

Advertentie-exploitatie

Myrna Bos

Vormgeving

Ems Willems

Correctie

Ellen Kamminga

Drukwerk

Enter Media, Weesp

Coverfoto

Brian Elings

Adverteren?

Meer weten over uw publicaties in dit magazine? Neem vrijblijvend contact op met onze media-adviseur Myrna Bos via 0294-410333.



WEESP B2B

Zakendoen met 500 bedrijven in Weesp, Muiden e.o.

Inhoud



- 4 **B2Berichten**
'Iedereen verdient een kans op een arbeidsplaats'

- 7 **Ouderwets vakmanschap**
Automobilbedrijf Henk Griffioen is toekomstproof

- 8 **1405 zonnepanelen**
Gebrema Weesp benut het dak optimaal

- 9 **Column Mark Hilarius**
15 uur per dag werken om eerder met pensioen te mogen



- 10 **Thinium Audioboek-producties**
Iedere uitgever wil luisterboeken

- 14 **Kweker, geen tuincentrum**
Huyskweker Vechtwijk viert eeuwfeest

- 17 **Column Niels van de Griend**
WOZ-waarde en erfbelasting

- 19 **Nieuws van de IVW**

Meld het ons!
Stuur uw persbericht, nieuwsbrief of suggestie naar info@b2bweesp.nl of Fijnvandraatlaan 2a, 1381 EW Weesp.

100 jaar

Zomaar een tip. Voor de aardigheid moet u eens een zwart-witfoto van een voetbalwedstrijd in een vol stadion van pakweg 40 jaar geleden gaan bekijken. U ziet dan ultrakorte broekjes, afgezakke kousen, zwarte voetbalschoenen, druipsnorren, bakkebaarden en lang haar. Leuk, maar kijk voor de gein ook eens naar de reclameborden en stel uzelf dan eens de vraag: welke bedrijven bestaan er eigenlijk nog?

Wedden dat het er niet veel zijn. Blijkbaar verdwijnen bedrijven - of in elk geval de namen - net zo snel als dat ze komen. Iedere ondernemer is heel druk met zijn bedrijf, wil het laten groeien en, vooruit, met een beetje geluk staat er een opvolger klaar en wordt het doorgegeven. Maar er is dus blijkbaar een reële kans dat de onderneming waar u zich terecht druk over maakt over een paar decennia niet meer bestaat. En misschien zelfs al over een paar jaar al.

Dat hoeft niet erg te zijn trouwens. Als u uw onderneming verkoopt, casht dus, dan is dat natuurlijk prima. En fuseren, of onder een andere naam verder gaan, is ook oké. Maar we geven het u alleen maar mee.

Om die reden vind ik het altijd leuk om te lezen dat een bedrijf al van voor de Tweede Wereldoorlog is. Zoals Huyskwekerij Vechtwijk dat deze maand 100 jaar bestaat. Dat is niet uniek, zelfs niet in Weesp, maar wel bijzonder. Het is ronduit knap dat nu de vierde generatie aan het roer staat en dat ze blijkbaar met iets ogenschijnlijk simpels als het kweken van planten in staat zijn om zich elke keer weer aan te passen. Het is een dikke felicitatie waard.

Hans Peijs,
B2B Weesp

Grote daken

De Weesper Energiecoöperatie heeft een pan gepresenteerd waarmee Weespers samen duurzame energie kunnen inkopen. Er worden mensen gezocht om deel te nemen én er worden - liefst grote - daken gezocht om zonnepanelen op te leggen. En voor grote daken ben je op de bedrijventerreinen aan het goede adres. Met deze energiecoöperatie verenigen Weespers zich om tegen een betaalbaar tarief duurzame energie in te kopen. Daarmee voorzien ze in hun eigen energiebehoefte en willen ze bijdragen aan een schone leefomgeving. Weespers kunnen meedoen met zonnepanelen op hun eigen dak of via zonnepanelen op een extern dak, via een bepaalde constructie. Aanmelden kan bij Paul Roholl op weesperzon@xs4all.nl.

OOK IETS LEUKS TE MELDEN?

STUUR NAAR INFO@B2BWEESP.NL



Werkgeversservicepunt vindt: 'Iedereen verdient kans op de arbeidsmarkt'

Iedereen verdient een kans op de arbeidsmarkt. Een utopie? Want bijvoorbeeld: ook mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt? In elk geval is dat wel waar de accountmanagers en adviseurs van het Werkgeversservicepunt Regio Gooi en Vechtstreek (WSP) zich elke dag hard voor maken.

Het WSP is een regionale organisatie met in totaal 20 adviseurs. Ernst Tukker is een van die accountmanagers en hij is verantwoordelijk voor de arbeidsmarkt in Weesp. Hij kent de stad, haar ondernemers en de mensen die graag aan de slag willen. Vanuit zijn vakgebied heeft hij een adviserende en ondersteunende rol richting werkgevers en aan de andere kant begeleidt hij mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt.

Opbloeien

"Het mooie aan mijn werk is dat ik voor beide partijen veel kan betekenen. Ik zie de mensen zodra ze weer aan de slag zijn helemaal opbloeien. Ze doen weer mee in de maatschappij. Van de andere kant zie ik werkgevers die blij zijn met een gemotiveerde werknemer die ook zijn of haar eigen inbreng heeft en waarde toevoegt. Soms is dat vakinhoudelijk en soms meer op sociaal vlak. Dan zie je dat het hele team binnen een organisatie socialer wordt. Wanneer je een collega hebt waar je wat extra rekening mee moet houden, krijg je vanzelf meer onderling begrip. Je kunt ons zien als een wervings- en selectiebureau met een beetje extra. En het mooie is, we doen dat ook nog helemaal kosteloos."

Voor werkgevers en werkzoekenden

Voor werkgevers heeft het WSP een uitgebreid dienstenaanbod. Dat varieert van werving en selectie en advies over inclusief ondernemerschap tot heel praktisch: begeleiding op de werkvloer en hulp bij het aanvragen van subsidies. De groep werkzoekenden waar het WSP zich voor inzet heeft vaak wat extra hulp nodig om weer aan de slag te gaan. Dat doen ze via jobclubs. Dat zijn trainingen waarbij de werkzoekenden klaargestoomd worden om aan de slag te gaan. Ze krijgen een duwtje in de rug en zo leert de adviseur ze ook beter kennen, wat helpt bij het wervings- en selectieproces. Het scheelt de werkgever tijd en het vergroot de kans op een goede match tussen werkgever en werknemer.

Meer weten over het WSP? Neem contact op met Ernst Tukker via 06-11795422. Volg het WSP op LinkedIn: [werkgeversservicepunt-gooi-en-vechtstreek](https://www.linkedin.com/company/werkgeversservicepunt-gooi-en-vechtstreek) of kijk op www.wspgv.nl.



Anker Weesp met Weesper oranjebitter

IN AANLOOP NAAR KONINGSdag HEEFT ANKER WEESP EEN GELIMITEERD AANTAL VAN 100 FLESSEN SPECIALE WEESPER ORANJEBITTER GEDISTILLEERD. DE FLESSEN ZIJN VANAF NU TE KOOP IN WEESP EN WORDEN OOK ROND KONINGSdag DOOR DE WEESPER HORECA GESCHONKEN.

De oranjebitter is niet zonder reden gemaakt. Er wordt in Nederland bijna geen oranjebitter meer gemaakt volgens authentiek recept. Zo niet bij Anker Weesp, laat stoker Christian Pfeiffer weten. "Zoals bekend vinden wij het heel belangrijk dat er weer mooie dranken op de markt komen die zijn gemaakt met natuurlijke ingrediënten. Zo is ook onze oranjebitter getrokken van de beste bittere sinaasappels en is er een vleug citroen te proeven." "Bovendien hebben we het suikergehalte verlaagd, zoals ook in onze Weespermoppenlikeur. Daarmee is onze oranjebitter beduidend minder zoet dan de concurrentie, maar wel veel frisser."

Lange traditie

Oranjebitter kent een lange traditie. Anker Weesp vindt dat dit verhaal verteld moet worden. Oranjelikeur werd na 1620 ontwikkeld ter ere van verschillende door prins Frederik Hendrik gewonnen veldslagen. Tot circa 1800 was de drank vrij onbekend. Na het aantreden van de eerste Oranjekoning Willem I in 1814 werd het product vernieuwd op de markt gebracht als oranjebitter. Sindsdien wordt het al gedronken rond de verjaardag van de Oranjes. Wat een historie. "Toen we deze historie lazen en ook zagen dat er geen goede oranjebitter meer te krijgen was, begon het idee te knagen ook dit stukje unieke drankhistorie te doen herleven. Eigenlijk net zoals de jenever", aldus stoker Christian Pfeiffer. Weesper oranjebitter is vanaf nu te krijgen bij slijterij Overmars aan het Binnenvaar en Weesper Wijnhuis Petit Clos aan de Nieuwstraat. Een fles kost 19,50 euro. De Weesper horeca serveert de oranjebitter ook in aanloop naar Koningsdag.



Veiligheid krijgt de hoogste prioriteit in Fixi

SINDS EEN KLEINE TWEE JAAR KUNNEN WEESPERS - EN DIT GELDT OOK VOOR ONDERNEMERS - BIJ DE GEMEENTE EEN KLACHT MELDEN OF EEN VRAAG STELLEN STELLEN IN EEN SYSTEEM MET DE NAAM FIXI. ER KWAMEN TOT NU TOE 3.400 MELDINGEN BINNEN. DAT IS GOED, MAAR FIXI IS GEEN WONDERMIDDEL, LAAT DE GEMEENTE WETEN.

In Fixi (website met aanpalende app) kunnen Weespers eenvoudig iets melden of een klacht deponeren over, wat in ambtelijke taal, 'de openbare ruimte' heet. Verreweg de meeste meldingen komen binnen over defecte straatverlichting. Die komen direct op het bordje van de firma Pilkes die dit moet afhandelen. Pilkes is net zoals netwerkbeheerder Liander, het GAD en de ongediertebestrijding een van de partners in Fixi. De hele dag door komen meldingen binnen en elke ochtend worden deze gekanaliseerd op basis van prioriteit. Meldingen waarmee de veiligheid in het geding is, krijgen de hoogste prioriteit.



Een Meditatiehuis tussen alle bedrijfsdrukke

IN VRIJWEL ELK BEDRIJFSPAND IS HET MOMENTEEL DRUK, DRUK, DRUK. MAAR NIET OVERAL. KARIN ZEVERING EN DIANA CIERAAD HEBBEN HUN 'PERCEPTIEATELIER' PURSANG AAN DE PAMPUSLAAN ONLANGS UITGEBREID MET EEN MEDITATIEHUIS EN HIER IS RUST GEBODEN.

Het Meditatiehuis biedt Zevering en Cieraad de kans het aanbod uit te breiden. "Uit je comfortzone stappen, dat is echt zo'n hippe kreet van dit moment. Maar waarom zou je over je eigen grenzen heen gaan als dat niet goed voelt?", vraagt Zevering zich af. "Dan kun je beter die comfortzone van binnenuit verruimen." Cieraad legt uit dat de mogelijkheden eindeloos zijn: "Van dagvullende ontmoetdagen tot workshops waarin meditatie wordt gecombineerd met creativiteit, theater of natuur. Ook kun je bij ons een levensline-up doen en meedoen aan de maandelijkse meditatieavonden aan de hand van de cyclus van de maan." In april houdt het Meditatiehuis elke zondag open huis.

Kaas en Zo nu Alexanderhoeve

BAS DEN HOLLANDER, FRANCHISEGEVER EN OPRICHTER VAN DE FRANCHISEKETEN KAAS EN ZO, HEEFT PER 1 JANUARI 2019 DE FRANCHISEKETEN KAAS EN ZO VERKOCHT AAN DE ALEXANDERHOEVEGROEP. FRANCHISENEMERS REMCO EN MARISKA VAN KAAS EN ZO WEESP, DIE SINDS 2003 DE WINKEL DRIJVEN, WAREN HIERDOOR GESCHOKT, MAAR ZIEN INMIDDELS NIEUWE MOGELIJKHEDEN. DE WIJZIGINGEN ZIJN INMIDDELS INGEGAAN.

Het nieuws over de verkoop werd Remco en Mariska voor de jaarwisseling meegedeeld en ze hadden wat prettiger het nieuwe jaar in gewild, maar uiteindelijk is alles goed gekomen. "Nadat we de eerste schok te boven waren, gingen we in gesprek met de nieuwe franchisegevers. Hieruit

blijkt dat er voor ons in wezen niks gaat veranderen: de producten blijven nagenoeg hetzelfde en wij blijven ook dezelfde winkel."

Ongewijzigd

De inrichting blijft voorlopig ongewijzigd en ook in de dienstverlening verandert niets, ook niet die naar bedrijven. Ook het telefoonnummer (0294-480884) blijft in de lucht.

Naam op de gevel

Het enige dat verandert is de naam op de gevel, de bekende Purmer kazen krijgen ook de nieuwe naam en het e-mailadres wijzigt in weesp@alexanderhoevekaas.nl.



Makelaardij
Hypotheekadvies
Pensioenadvies
Verzekeringen
Schadebehandeling



Weesperweg 2A 1398 XD Muiden
0294 - 261 392 info@streefkerk.com
www.streefkerk.com



WIM BOS WEESP

WIM BOS TRANSPORT B.V.

*Transporten
Op- en overslag
Magazijn verhuizingen*

WimBos.nl

*Tel: +31 294 415 412
info@wimbostransport.nl*

JAN[©] FAMILIEBEDRIJVEN

BRENG PERSOONLIJK EN ZAKELIJK BELANG IN BALANS



In een familiebedrijf sta je vaak voor complexe afwegingen.
Heb je vragen over bedrijfsopvolging of waardeoverdracht?
Zorgen over conflicterende (persoonlijke) belangen of continuïteit?
Zoek je naar de optimale ondernemingsvorm? Advies nodig over
visie en strategie? Bij JAN[©] staat een speciaal team van vijf zeer ervaren
partners voor je klaar om mee én vooruit te denken. In goed vertrouwen.
Op JAN[©] kun je rekenen.

Kijk voor meer informatie op de website of neem direct contact op met
Jolanda van der Maden via 06 427 27 822 / JolandavanderMaden@JAN.nl

INFO@JAN.NL
088 220 2200
WWW.JAN.NL

JAN[©]

ACCOUNTANTS & ADVISEURS



Ouderwets vakmanschap

AUTOBEDRIJF HENK GRIFFIOEN IS AL JAREN EEN GEREPUTEERDE NAAM IN WEESP. NAAST PARTICULIEREN WETEN OOK STEEDS MEER ONDERNEMERS HET BEDRIJF AAN DE BLOEMENDALERWEG 56 TE VINDEN. HENK GRIFFIOEN ZWAAIT ER AL JAREN DE SCEPTER EN ZIJN OPVOLGING IS VERZEKERD MET ZIJN ZOON ROBERT.

PROFIEL

Automobielbedrijf

Bloemendalerweg 56,
1382 KC Weesp
(0294) 414028
www.autobedrijfhenkgriffioen.nl

Wie Autobedrijf Henk Griffioen binnenloopt, weet direct: dit is nog zo'n ouderwets autobedrijf waar vakmanschap en service hoog in het vaandel staan. Je ziet het, merkt het, ruikt het. En anders legt Henk Griffioen het graag uit. Het autobedrijf bestaat sinds 1983 en zit sinds 2004 aan de Bloemendalerweg. Of dit het laatste station is, vragen we. "Ik denk het niet. Als ik de ambitie hoor van mijn zoon Robert, dan worden er nog stappen gemaakt. Robert heeft gestudeerd aan de IVA Driebergen en is veel meer verkoopgericht dan ik. Leuk om te zien."

Bekende paden

Dat worden dan wel stappen op bekende paden, want bijvoorbeeld een dealership of aansluiting bij een van de vele franchiseketens in de auto-sector gaat het niet worden. "De lasten van een dealership willen wij niet en dat geldt ook voor al die ketens. Wij kunnen nu volledig zelf doen en laten wat we willen en ik heb totaal geen financiële druk van wie dan ook. En ik geloof er ook niet in. Het is voor mij heel simpel: alles waar je aan mee gaat doen, kost geld. Ze willen allemaal wat uit de ruif pikken."

En het hoeft ook niet, want Griffioen heeft het razend druk. Nieuwe auto's verkopen ze niet,

gebruikte wel, maar de omzet komt vooral uit de werkplaats, waar Henk nog regelmatig onder een motorkap te vinden is. Nu we het daar toch over hebben: het kan wat hem betreft niet vaak genoeg gezegd zijn dat dealers onterecht tegen hun klanten vertellen dat een auto per se bij de dealer moet worden onderhouden omdat anders de garantie vervalt. "Is gewoon niet waar", zegt Henk. "Enkele jaren geleden is er nieuwe wetgeving gekomen waardoor wij ook auto's kunnen onderhouden zonder dat de garantie vervalt."

Service en vakmanschap

Griffioen richt zich niet specifiek op ondernemers, maar aan de andere kant weten steeds meer met name kleine ondernemers en zzp'ers hem te vinden. "Ondernemers met een eigen auto zijn hier natuurlijk aan het goede en betaalbare adres en steeds meer weten dat." Iedereen weet zich daarbij verzekerd van het vakmanschap en de service die Henk Griffioen zo eigen is. "Ik heb bijvoorbeeld heel trouwe klanten die het gewend zijn dat ik ze haal en breng. Dat kost alleen maar tijd, dat weet ik best, maar zo zit ik nu eenmaal in elkaar. En die klanten stellen dat op prijs. Sommige willen niet alleen hun auto voor een beurt brengen, maar willen ook even een praatje. Is niks mis mee."

1405 zonnepanelen bij Gebrema

GEBREMA WEESP GEBRUIKT JAARLIJKS EEN MILJOEN KILOWATTUUR ELEKTRICITEIT EN BEDACHT DAT DIT EEN STUK ZUINIGER EN MILIEUVRIENDELIJKE KAN. HET GEVOLG IS DAT VANAF BEGIN APRIL 1405 ZONNEPANELEN OP HET DAK IN 40 PROCENT VAN DE STROOMVOORZIENING VOORZIEN. DIT IS HIERMEE EEN VAN DE GROOTSTE ZONNEDAKEN IN WEESP.

HET FAMILIEBEDRIJF GEBREMA, OPGERICHT IN 1950, IS EEN WEESPER FAMILIEBEDRIJF EN IS AL SINDE BEGIN JAREN ZEVENTIG GEVESTIGD AAN DE BLOEMENDALERWEG. IN FEITE ZIJN ER TWEE AFZONDERLIJKE BEDRIJVEN. GEBREMA HANDELSONDERNEMING IS EEN HANDELSHUIS IN BEVESTIGINGSMATERIALEN EN IS EEN RELATIEF KLEIN ONDERDEEL VAN HET BEDRIJF. GEBREMA METAALWAREN PRODUCEERT ZOGENOEMD MASSADRAAIWERK VOOR DE ELEKTROTECHNISCHE EN AUTOGE-RELATEERDE INDUSTRIE.

Contactpennen

Vooraf in de productie van contactpennen (zeg maar stekkers in uiteenlopende maten) is Gebrema een grote speler. Verder worden er jaarlijks miljoenen zogeheten patenthulzen geproduceerd. Nooit van gehoord? Toch kent u ze waarschijnlijk: dit zijn de hulsjes waarin een schroefje wordt gedraaid waarmee de deurkruk vastzit.

Miljoenen

“Iedere vakman kan op een draaibank een draai-deeltje maken, maar wij kunnen er miljoenen produceren, waarbij de eerste exact dezelfde kwaliteit heeft als de laatste”, vertelt bedrijfsmana-

list Kieran Hortulanus. Hiervoor werken er 28 medewerkers in het fabricageproces aan tientallen volautomatische machines. Machines die stroom vreten: jaarlijks verbruikt Gebrema rond een miljoen kilowattuur (kWh). Ter vergelijking: een huishouden met twee kinderen verbruikt gemiddeld 4.600 kWh per jaar.

Anders

Dat moest anders kunnen. Enige tijd terug besloot de directie te zoeken naar een mogelijkheid om op een duurzame manier energie te besparen. De oplossing was zonnepanelen. Hortulanus legt uit: “Natuurlijk speelt de kostenfactor een belangrijke rol, maar we hebben serieus nagedacht over de vraag hoe wij een steentje kunnen bijdragen aan het milieu. Want dat vinden wij belangrijk, zowel voor de positie van de organisatie en onze medewerkers als voor de volgende generaties.”

Groot aangepakt

De zaak werd groot aangepakt, want het hele dak wordt benut. Dat betekende 1405 zonnepanelen, waarmee wordt voorzien in 40 procent van de energiebehoefte van het bedrijf. Daarmee is dit een van de grootste zonnedaken in Weesp.

PROFIEL

Gebrema Weesp

Bloemendalerweg 28
1382 KC Weesp
(0294) 415 151



Niet eenvoudig

Het dak vol leggen met zonnepanelen was trouwens nog niet zo eenvoudig. Het dak is namelijk niet plat maar gewelfd, om mogelijk te maken via glazen tuimelramen natuurlijk licht in de fabriek te brengen. "Een aantal leveranciers die wij op het oog hadden, waaronder uit Weesp, durfden het niet aan. Maar uiteindelijk hebben we een bedrijf gevonden dat dit als een uitdaging zag."

Doorpakken

Gebrema wil nu op het gebied van duurzaamheid doorpakken, want er zijn meer mogelijkheden om energie te besparen. Hortulanus: "Er komen binnenkort filters op de machines die ervoor zorgen dat de luchtkwaliteit verbeterd en die er ook voor zorgen dat de warmte in de wintermaanden vooral binnen blijft. Nu staan in de winter vaak de dakramen open en stoken we voor

de buitenlucht, maar dat hoeft dan niet meer. Daarnaast onderzoeken we of het mogelijk is de gasontladingslampen van 400 watt per stuk te vervangen door led-verlichting. Daarvan hangen er hier tientallen. Er zijn goede mogelijkheden denken we, maar een harde voorwaarde is dat de verlichting optimaal moet zijn. Binnenkort gaan we testen."

Kosten

Vraag is ook of het met een gedateerd pand geen goed idee is om de boel te isoleren. "Dit pand is in het begin van de jaren zeventig in gebruik genomen en er valt absoluut winst te halen met isoleren, maar dat kost zo waanzinnig veel dat het op dit moment niet kosteneffectief is. Want een investering moet natuurlijk wel kunnen worden terugverdiend. Maar als er mogelijkheden zijn, dan gaan we die zeker benutten."



Column Mark Hilarius

JAN[®] Accountants & Belastingadviseurs

15 uur per dag werken

Jan ligt op de operatietafel met een versleten knie. Jan is 60 jaar en al jaren stratenmaker. Hij heeft altijd met veel plezier gewerkt, maar zijn lichaam is op. 'Was er maar een mogelijkheid om eerder te stoppen met werken', zegt Jan tegen arts Fred. 'Met mijn beroep is het onmogelijk om tot mijn AOW-leeftijd door te werken'. Fred knikt begrijpend. 'Ik zou ook wel eerder willen stoppen met werken. Mijn werk is mentaal erg zwaar en de werkdruk is hoog', licht Fred toe. Jan kijkt toch enigszins verbaasd. Fred ziet er immers niet versleten uit.

Door verhoging van de AOW-leeftijd en afschaffing van vroegpensioen en VUT-regelingen moet iedereen allemaal langer doorwerken. Maar dat is niet in elk beroep even gemakkelijk.

Lang wordt er gepraat over de 'zware beroepen' die moeten worden ontzien. Politiek, werkgevers en vakbonden hebben tot nu geen oplossing gevonden. Het probleem blijft de definitie van een 'zwaar' beroep.

Dertien landen hebben al een vervroegd pensioen voor zware beroepen. De regeling bestaat veelal uit een minimumleeftijd en vereisten rond de totale loopbaanduur en het aantal jaren dat men werkzaam was in een zwaar beroep. De situatie in verschillende landen geeft in ieder geval aan dat een praktische invulling goed mogelijk is.

In een plan van VNO-NCW, LTO-Nederland en MKB-Nederland is opgenomen dat de AOW-gerechtigde leeftijd 'volgens Oostenrijks model' afhankelijk moet zijn van de zwaarte van iemands beroep.

Binnen het Oostenrijkse model spelen kenmerken van de werkomstandigheden een rol zoals nachtwerk, klimaat en werk met chemisch gevaarlijke stoffen. Daarnaast wordt voor de kwalificatie van een 'zwaar beroep' gekeken naar het minimaal aantal kilocalorieën dat op een werkdag verbrand wordt. Bij mannen wordt de grens op 2.000 gelegd en bij vrouwen op 1.400.

Het gemiddelde gewicht van mannen in Nederland bedroeg in 2017 afgerond 85 kilo. Voor vrouwen in Nederland lag dat gemiddelde op iets meer dan 71 kilo. Uit een studie van de Harvard Medical School blijkt dat een gemiddelde vrouw met een kantoorbaan dus 13 uur per dag moet werken om in aanmerking te komen voor vervroegd pensioen. Voor een gemiddelde man komt dat aantal zelfs uit op 15 uur per dag. Zouden werkgevers via deze omweg misschien de 75-urige werkweek voor kantoorbanen willen introduceren?

Feit blijft dat we gemiddeld steeds ouder worden en de pensioenleeftijd hierdoor blijft opschuiven. De pensioenleeftijd is namelijk direct gekoppeld aan de levensverwachting. De oplossing is daarom simpel: kom tijdig in actie. Denk na over je (financiële) toekomst en hoe je die zelf in gaat vullen. Ik vraag mij namelijk sterk af of de politiek en de sociale partners ooit met een voor iedereen werkbaar oplossing zullen komen.



Thinium is grootste producent van audioboeken

Lezen? Luisteren!

MET ZES OPNAMESTUDIO'S EN EEN ZEVENDE OP KOMST IS THINIUM AUDIO-BOEKPRODUCTIES VERREWEG DE GROOTSTE PRODUCENT VAN NEDERLANDS-TALIGE AUDIOBOEKEN IN NEDERLAND. SINDS DRIE JAAR IS THINIUM EEN WEESPER BEDRIJF.

PROFIEL

Thinium Audioboekproducties

Business Center De poort
Leeuvenveldseweg 1 (1 & 2 hoog)
1382 LV Weesp
www.thinium.nl



Een opnamestudio voor een luisterboek is niet heel spannend. Je moet bijvoorbeeld geen last hebben van claustrofobie, want groot is het allemaal niet, en glamorous is het ook niet: een bureau met een microfoon met als zogenoemde plopkap een halve cirkel van dempend materiaal eromheen, een standaard met een laptop op een doekje dat dient om resonantiegeluid te voorkomen en een flesje schoonmaakmiddel binnen handbereik, want niet iedereen praat nu eenmaal zonder consumptie.

Foto

Het enige frivole is aan de wand een foto van een jonge Orson Welles. Welles werd in 1938 wereldberoemd door de radio-uitzending van het hoorspel 'The War of the Worlds', waarbij duizenden Amerikanen de straat op gingen omdat ze bang waren aangevallen te worden door aliens. "Hij is onze schutspatroom", verklaart Anouk Boelsma, die samen met haar vriend Stefan van Duyn eigenaar is van Thinium.

Snelle groei

Thinium is in 2015 gestart in de Jordaan en groeide als start-up zo snel dat vrij gauw meer ruimte nodig was. "Amsterdam is natuurlijk belachelijk

duur, dus dat werd het niet", zegt Van Duyn.

"We gingen eerst in Diemen kijken, maar op een gegeven moment zagen wij vanuit de trein deze drie gebouwen aan de Leeuwendeldseweg. En dit is een ideale plek, want vlak bij het station, ook goed bereikbaar via de weg en ook nog eens betaalbaar."

Tij mee gehad

De twee hebben ruime ervaring in de uitgeef- en audiowereld, waaruit Thinium is ontstaan. En eigenlijk hebben ze altijd het tij mee gehad. Niet zo lang geleden waren luisterboeken voorbehouden aan slechtienden en mensen die bedlegerig waren, maar er zijn tegenwoordig steeds meer mensen die het fijn vinden om naar een boek te luisteren in plaats van er één te lezen. Op allerlei plekken ook.

Geen dag vrij

Van Duyn: "We hebben inderdaad de wind in de rug maar we hebben er zelf ook mede aan bijgedragen dat het luisterboek steeds populairder wordt. Uitgeverij Rubinstein/Storytel, waar wij allebei werkten voordat we met Thinium begonnen, biedt luisterboeken aan en daardoor kwamen steeds meer uitgeverij bij ons met de vraag

hoe ze een luisterboek konden laten opnemen. Wij hebben Thinium vervolgens onder de aandacht gebracht van alle uitgeverij en daardoor is het goed gaan lopen. Sinds wij zijn gestart hebben we geen dag vrij gehad, want iedereen wil nu luisterboeken."

Luisteren kun je overal

Boelsma voegt toe: "De smartphone is natuurlijk ook heel belangrijk. Tegenwoordig zijn er ontelbare mensen die in de auto of trein zitten, aan het sporten zijn of de was aan het vouwen zijn die op hun mobieltje naar een luisterboek luisteren. Naar een boek luisteren kan altijd en overal."

Alle soorten boeken

Alle soorten boeken kunnen worden ingelezen en van alle fictie- en non-fictieboeken uit de top 60 is er standaard een luistervariant. "Ik weet niet precies welke cijfers worden gehanteerd, want wij zijn geen uitgever. Wij faciliteren dat een boek goed wordt voorgelezen, meer is het niet. Maar ik denk dat als er van een boek rond de 10.000 exemplaren worden verkocht, er dan eigenlijk altijd ook een luisterboek van komt", zegt Van Duyn.

Ook worden kinderboeken, managementboe-



ken, educatieve boeken, hobbyboeken, kookboeken en noem verder alle soorten boeken die op een plank kunnen, hier ingesproken. "In principe kan elk boek worden voorgelezen, maar met veel feiten, weetjes, grafieken en staatjes wordt het wel lastig", licht Boelsma toe.

Drie mogelijke lezers

In de regel stelt Thinium drie mogelijke lezers voor aan de uitgever, die uiteindelijk bepaalt wie het boek mag voorlezen. Van Duyn: "Wij zitten dicht op de voorlezers en weten wie we wel en wie we niet moeten voorstellen. Een voorbeeld om iemand met rust te laten is dat zij of hij binnen korte tijd een paar boeken heeft ingesproken en er even klaar mee is. Of een boek speelt zich in Engeland af en er staan veel Engelse termen in, dan weten wij wie een goede uitspraak van het Engels heeft." Boelsma: "Er zijn ook boeken met een onderwerp waar niet iedereen iets mee heeft. Een boek over de Formule 1 kun je beter laten voorlezen door iemand die verstand heeft van auto's en de Formule

1 leuk vindt, want dat straalt af op het resultaat."

Het is een vak

Een luisterboek inspreken is een vak. Boelsma laat met nadruk weten dat het artikel vooral geen oproep moet zijn om voorlezers te vinden, want de databank met stemmen - de soundcloud - met stemmen is goedgevuld. Daar zitten veel bekende Nederlanders, waaronder opvallend veel acteurs, tussen en dat is niet voor niets. Boelsma: "Acteurs, radiomakers en presentatoren hebben geleerd hun stem goed te gebruiken. Tekstbehandeling is niet voor niets een vak op de toneelschool. Het luistert echt heel nauw, want de voorlezer moet duiding kunnen geven aan de tekst."

Van Duyn: "En je doet het ook maar niet zomaar even. Gemiddeld lees je 10.000 woorden in een uur. Een boek voorlezen is daardoor vaak een traject van een paar dagen en daar moet je scherp bij zijn." Boelsma zegt dat er ook tussen de stemacteurs verschillen zijn. "Iemand als Dieuwertje Blok

gaat zitten, begint te lezen en dat gaat goed, zonder regie. Ja, Dieuwertje is een populaire stem. Net als de stem van stemacteur Sander de Heer. Er zijn ook luisteraars die zo hun favorieten hebben. Die zeggen: 'De nieuwe Sander de Heer is uit' in plaats van dat ze de auteur noemen."

Van Dis, dat klopt

Soms leest een schrijver zijn eigen boek. "We moedigen dat niet aan, want het komt niet altijd het resultaat ten goede. Maar Adriaan van Dis, dat klopt. En Arthur Japin, dat klopt ook. En bij een boek van bijvoorbeeld Maarten van Rossem is het zelfs eigenlijk verplicht om het door hemzelf met die markante stem voor te laten lezen, want zijn mening en zijn humor door een ander laten voorlezen, dat moet je niet willen", zegt Boelsma, die vertelt dat veel acteurs het heerlijk vinden om even lekker een boek voor te lezen. "Veel zijn de hele dag onderweg en zijn druk, druk, druk, maar in de opnamestudio komen ze tot rust. De telefoon uit, niets dat ze stoort, heerlijk vinden ze dat."



25% korting op uw bestelling tegen inlevering van de advertentie

deze actie is geldig tot 1 juni 2019.

Ook op bezorgde broodjes, kijk op www.broodjeskaasenzoo.nl voor ons assortiment!
Of mail uw bestelling naar weesp@alexanderhoevekaas.nl



Binnenveer 1 Weesp • 0294 480 884 • www.alexanderhoevekaas.nl



Weten wat
er in uw
sector speelt

met één
druk op de
knop.

De Rabo Kennis App: actuele kennis direct beschikbaar.

Op de hoogte blijven van ontwikkelingen in uw sector is nu wel erg eenvoudig. Met de Rabo Kennis App heeft u relevante kennis snel bij de hand om uw visie te bepalen en te anticiperen op economische ontwikkelingen in uw branche.

Download nu de Rabo Kennis App via rabobank.nl/kennis

Samen sterker



Rabobank

Kweker, geen tuincentrum

**ZOU WILLEM VAN DER WURFF, DIE IN APRIL 1919 EEN STUK LAND KOCHT AAN
DE 'S-GRAVELANDSEWEG, HEBBEN KUNNEN BEVROEDEN DAT EEN EEUW LATER
ACHTERKLEINZON JOS MET ZIJN VROUW KARIN ER KASSEN VOL BLOEMEN
ZOU KWEKEN? HOOGUIT GEHOOPT. TOCH IS DIT ANNO 2019 REALITEIT.**

Honderd jaar geleden werden er groenten verbouwd. Na een paar decennia snijbloemen werden dat tuinplanten en de inmiddels beroemde bloembakken die niet alleen in tuinen en op balkons hangen, maar overal in Weesp en in een tiental andere gemeenten. Wat niet veranderde: het bedrijf is altijd in de familie Van der Wurff gebleven. Anno 2019 zijn Jos en Karin van der Wurff, de vierde generatie, eigenaar van het familiebedrijf.

Veel veranderd

Hoewel bij De Vechtwijck nog steeds bloemen worden gekweekt, is er veel veranderd. "De snijbloemen kweekten we alleen voor de groothandel en gingen dus naar de veiling", vertelt Jos. "Maar ze gingen steeds minder opbrengen. Daarom besloten we in 1995-1996 perkplanten te gaan kweken voor particulieren. Van lieverlee breidde dat uit. Dus kwam er een winkel in de kas."

Het duurde even

"Het duurde trouwens best even voordat de Weespers ons wisten te vinden voor hun tuinplanten. De eerste jaren combineerden we het

dan ook nog: in het voorjaar perkplanten, in het najaar bloemen voor de veiling. Maar sinds Weesp volhangt met onze bloembakken weten de Weespers - en ook steeds meer mensen van buiten Weesp - ons goed te vinden."

Dat is sinds 2005. Toen hingen ter ere van het stadsfeest de eerste bloembakken aan de Lange Vechtbrug. Sindsdien zijn de bakken vol vrolijk-gekleurde bloemen niet meer weg te denken uit het zomerse straatbeeld van Weesp. En van een tiental andere gemeenten. Jos en zijn team verzorgen de bloemen ook, zodat ze er altijd mooi vol en verzorgd bij hangen.

Handwerk

Zo 'n twee weken voordat de kwekerij op 13 april de deuren opent voor de eerste klant is de kas weliswaar nog niet de bloemenzee die we gewend zijn, maar de bakken met groen, en hier en daar een eerste ontlukend bloemetje, staan en hangen wel strak in het gelid klaar. "In april barst de kas uit zijn voegen", laat Jos zien tijdens een rondje door de kas. Zeker in deze periode, als de planten van stekje worden opgekweekt naar formaat tuinplant, moet de kweker erbovenop zitten. Want ook al zijn de kassen voorzien van

PROFIEL

Huyskweker Vechtwijck

s-Gravelandseweg 13,
1381 HH Weesp
(0294) 412 636
www.huyskweker-vechtwijck.nl



moderne snufjes als een automatisch bewateringssysteem en vloerverwarming, kweken blijft handwerk.

120.000 handelingen

Na een tijdje in de kas met vloerverwarming wordt ieder plantje getopt, zodat het mooi vertakt. Handeling twee. Vervolgens groeit het uit zijn potje en wordt overgeplant in een van die beroemde bloembakken of een pot voor straks in de tuin. Handeling drie. En dat 120.000 keer. "Van zo'n zelfgekweekte plant weet ik zeker dat die van goede kwaliteit is", legt Jos uit. "Plus goede grond, goede mest op zijn tijd, de juiste plek in de kas, en op tijd water - maar niet te veel, anders groeien de planten te wild uit." "En veel liefde", vult Karin half gekscherend aan.

De winkel

Dat er eind jaren 90 een winkel kwam, was wel even wennen voor Jos. Die kas was tot op dat moment immers zijn terrein geweest en ineens moesten ook klanten te woord gestaan worden. Meer iets voor Karin, die dat juist graag doet. En zo raakte ze steeds meer betrokken bij het bedrijf. In het begin met de kinderen in de kin-

derwagen naast de kassa. In 2009 richtte Jos met een aantal collega-kwekers de keten 'Huyskwerker' op. "We overlegden al veel en zo konden we een aantal zaken gezamenlijk regelen. Maar we zijn wel een eigen bedrijf gebleven." En, ook belangrijk voor Jos en Karin: "Wij zijn een kwekerij, geen tuincentrum!"

Doen waar je goed in bent

Doen waar je goed in bent, dat is hun motto. In de kas zul je dus geen tuinstoel of barbecue vinden. Wel veel, heel veel planten. "Ons assortiment is groter dan dat van een tuincentrum." Zijn dat nog dezelfde planten als toen ze net startten met het kweken van tuinplanten? Karin: "Nou, die eerste jaren kochten mensen niet vaak begonia's of geraniums, dat werd echt oubollig gevonden toen. Inmiddels zijn die weer een stuk populairder." "Maar goed ook", vindt Jos. "Dat zijn namelijk stevige planten. Eigenlijk nog wat steviger dan petunia's, maar die zijn nu eenmaal heel populair."

IJsheiligen

De deuren van de winkel gaan 13 april weer open, dat is eigenlijk best vroeg voor tuinplan-

ten. Jos: "Zeker als het wat mooier weer wordt, willen mensen niet langer wachten. Op de IJsheiligen wacht echt niemand meer tegenwoordig, al waarschuw ik er wel altijd voor."

De toekomst

Al 100 jaar een familiebedrijf. Hoe ziet dat er voor de toekomst uit? "Nu volgen onze kinderen andere studies", zegt Jos. "Het is vooral belangrijk dat ze het zelf leuk vinden. Mijn broer helpt nog wel regelmatig mee trouwens. En bovendien: aan ons pensioen zijn wij nog lang niet toe!" Het eeuwfeest wordt gevierd met de familie, er komt een Van der Wurff-reünie in de kas. Een ander feestelijk moment: op 10 mei treedt het koor All Directions uit Ankeveen op in de kas, dat zelf 50 jaar bestaat. En tot slot: "Wie jarig is, trakteert: dus wij hangen deze zomer ook bloembakken op aan de lantaarnpalen langs de nieuwe As van Allure, ons cadeautje aan de Weespers." Na Moederdag is het zover, dan worden de bakken weer door heel Weesp opgehangen. We kunnen niet wachten.

TEN HAVE



installatie bv

tenhaveklimaat.nl

+31 (0)294 255 353

AIRCONDITIONING

CV-INSTALLATIES

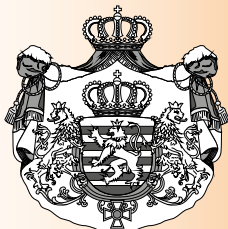
WARMTEPOMPSYSTEMEN

LUCHTBEHANDELING

VAN LONKHUIZEN
makelaars

Wijst u de weg in Weesp

www.vanlonkhuizen.nl
specialisten in bedrijfshuisvesting



Orange bedrijfsdiensten

Kraakhelder en betrouwbaar

Orange Bedrijfsdiensten is al ruim 20 jaar uw betrouwbare partner op het gebied van

- schoonmaak
- glasbewassing
- hoteldiensten.

Orange Bedrijfsdiensten staat voor:
Kwaliteit, Betrouwbaarheid, Heldere communicatie, Scherpe tarieven.

Wij lichten de mogelijkheden graag toe in een Persoonlijk gesprek.

Pampuslaan 59, 1382 JM Weesp • 0294-412712
www.orangebedrijfsdiensten.nl • info@orangebedrijfsdiensten.nl



Column
Niels van de
Griend

www.apknotaris.nl

WOZ-waarde en erfpacht

De WOZ-waarde is het uitgangspunt voor de berekening van erf- en schenkbelasting bij verkrijging van een woning krachtens erfrecht of gift. Het lijkt dus zeer voor de hand te liggen kritisch te zijn over de WOZ-beschikking en eventueel bezwaar te maken. Dat klinkt misschien eenvoudig, maar het is in praktijk veel lastiger, dus oppassen geblazen.

Onder het begrip woning wordt in ieder geval een gewoon woonhuis verstaan, maar ook een vakantiewoning valt onder dat begrip. Het woning begrip voor de Successiebelasting wijkt dus af van de Wet op de Inkomstenbelasting. Bij de bepaling van de WOZ-waarde wordt verder geen rekening gehouden met de omstandigheid dat de woning bewoond, verhuurd of verpacht is. Verhuring kan overigens wel weer invloed hebben op de uiteindelijke hoogte van de verschuldigde (erf- en schenk) belasting.

Sinds 2012 is er een keuze voor de WOZ-waarde van het kalenderjaar waarin de woning wordt verkregen of de WOZ-waarde die geldt voor het kalenderjaar daarna.

Als blijkt dat de WOZ-waarde te hoog is, dan zou bezwaar kunnen worden gemaakt. De termijn waarin bezwaar kan worden gemaakt tegen de WOZ-beschikking is vrij kort. De kans dat de termijn al is verlopen en de erfgenamen geen bezwaar meer kunnen maken is dus vrij groot, hoewel wel weer de mogelijkheid bestaat een nieuwe beschikking aan te vragen. Kan er nog wel bezwaar worden gemaakt, dan is het van groot belang vast te stellen aan wie de beschikking is gericht en wie bezwaar maakt. Is de beschikking gericht aan 'de erven van' dan is er een keuze. Is er eenmaal een keuze gemaakt, dan is er geen weg meer terug.

Dat bleek uit een recent geval waarin een erfgenaam bezwaar had gemaakt tegen de beschikking die was gericht aan 'de erven van'. De belastingdienst vroeg om een verklaring van erfrecht waaruit een en ander bleek, maar toen die niet werd verkregen, werd het bezwaar niet ontvankelijk verklaard. De rechter gaf de belastingdienst gelijk omdat betreffende ene erfgenaam zich had gepresenteerd als een individuele erfgenaam, dus op persoonlijke titel handelde, terwijl hij wel bezwaar had ingediend namens de gezamenlijke erfgenamen. Daardoor was hij niet ontvankelijk in zijn bezwaar en konden de gezamenlijke erfgenamen ook geen bezwaar meer aantekenen.

Ook in een andere procedure waarin bezwaar was aangetekend 'namens de erven' maar geen machtiging van de (andere) erfgenamen kon worden overhandigd, werd het bezwaar niet ontvankelijk verklaard.

Kortom, indien er al de mogelijkheid bestaat om bezwaar te maken, bekijk goed de regels die daarbij van toepassing zijn.



- Alarmsystemen
- Toegangscontrolesystemen
- CCTV



- Gecertificeerde brandmeldsystemen
- Opstellen PVE (Programma Van Eisen)
- Ontruimingssystemen
- Onderhoud brand- ontruimingssystemen



- Collectieve camera bewaking
- IP camera's
- Intelligente camerasystemen



- Mobiele en Collectieve surveillance
- Alarmopvolging
- Open- en Sluitbegeleiding



- Alarm Service Centrale
- Camera verificatie
- Beveiliging lokale evenementen

atn beveiliging



Pesetaweg 39 - Nieuw-Vennep - Postbus 294 - 2150 AG Nieuw-Vennep
Telefoon: 0252 - 527 666 - Mail: info@atn.nl - Web: <http://www.atn.nl>

**Maak je kantoor muren mooier
met een foto van Weesp**



Fotograaf Brian Elings
06-53934184
info@brianelings.nl



Welkom bij HuysKweker!

Ze lachen en stralen, de royale zomerbloeiers van Huyskweker. Met hun opvallend rijke bloei zijn ze een ware verrassing in uw tuin, op uw terras of op uw balkon. Eenjarige planten, helemaal overvol met bloemen in alle denkbare kleurschakeringen. U geniet er de hele zomer van, zelfs tot in de herfst. De verzorging is heel eenvoudig, het resultaat overweldigend.

**100%
kwaliteit**

Voor gemeentes en buurt- en winkeliersverenigingen en bedrijven verzorgen wij de aankleding van straten, pleinen en bruggen met bloembakken.

Huyskweker Vechtwijk `s-Gravelandseweg 13 (800 mtr. voorbij de hockey) 0294-412636 www.huyskweker-vechtwijck.nl



Resultaten onderzoek parkmanagement



DE RESULTATEN VAN HET PARKMANAGEMENTONDERZOEK ZIJN BEKEND. HIERBIJ EEN SAMENVATTING.

Het merendeel van de ondernemers voelt zich veilig op het industrieterrein. Een onveilig gevoel doet zich voor als iemand buiten werktijd alleen in het pand is en/of naar de parkeerplaats loopt en/of zich op slecht verlichte plekken van het terrein bevindt. 10% van de ondernemers heeft in het afgelopen jaar te maken gehad met vernieling en 7% met inbraak (pogingen). De bereidheid tot het doen van aangifte is het grootst bij significante incidenten/calamiteiten. Bij een relatief onbeduidend incident wordt geen aangifte gedaan.

Meer dan de helft van de ondernemers ervaart weleens overlast, bijvoorbeeld door het parkeren van personenauto's op het terrein van een ander. Maar ook: vervuiling van het industrieterrein en eigen terreinen, te hard rijdende auto's, het parkeren van vrachtauto's en overlast van zandauto's.

Drie kwart van de ondernemers heeft een BHV-plan waar in het afgelopen jaar gecontroleerd is op brandveiligheid, voornamelijk met behulp van een adviseur of de brandweer. Een kleine 20% controleert het zelf. Dit leidt ertoe dat zich in het afgelopen jaar bijna nooit een brandgevaarlijke situatie heeft voorgedaan. Brandpreventie bij ondernemers vertaalt zich voornamelijk in het vrijhouden van nooduitgangen, instructie van het personeel en het testen van de installatie.

De bereikbaarheid van het industrieterrein met het openbaar vervoer is een groot probleem voor het merendeel van de ondernemers. Hier moet snel een oplossing voor komen, want het gebrek aan openbaar vervoer leidt ook tot een parkeerprobleem. Er zijn te weinig parkeerplaatsen voor auto's en voor vrachtauto's.

Iets minder dan de helft van de ondernemers (zo'n 40%) heeft weleens ondermijnende criminele activiteiten waargenomen zoals bedrijvigheid op ongebruikelijke tijdstippen waar de verdenking valt op drugs gerelateerde zaken.

Bijna drie kwart is tevreden over het beheer van wegdek, openbaar groen en straatmeubilair. Daar waar men niet tevreden is komt dit door dat herstel te lang duurt. Incidenten en klachten zoals kapotte straat-

verlichting, gebreken aan het wegdek, schade of overlast in de openbare ruimte en het openbaar groen meld je rechtstreeks bij de gemeente met de fixi-app. Deze app is ook voor ondernemers: www.fixi.nl.

Het KvO en parkmanagement heeft zichzelf in de afgelopen jaren bewezen. Het merendeel van de ondernemers is tevreden over de bedrijventerreinen. De aandachtspunten uit het onderzoek worden opgepakt door de werkgroep Parkmanagement waar naast ondernemers ook de gemeente, politie en brandweer in vertegenwoordigd zijn.

Zijn er zaken waar je in het kader van parkmanagement tegenaan loopt, meld dit ons via de mail: info@ivw-weesp.nl.

IVW verwelkomt nieuwe leden en aspirant-leden

Hans Leemans van Privacy Based bv heeft zich nog maar net gevestigd als inwoner van Weesp. In augustus verhuist ook zijn bedrijf naar Weesp. Hij ondersteunt bedrijven bij het privacy (AVG) vraagstuk en levert privacyexpertise en -specialisten alsook dataprotectionofficers voor bedrijven.

WWW.PRIVACYBASED.COM | 06-25328999

mRO b.v. is gespecialiseerd in stedenbouwkunde en planologie en ontwikkelt bestemmingsplannen, omgevingsplannen en stedenbouwkundige plannen. Han Veldhuisen is directeur en momenteel adviseur voor de activiteiten rondom de Nijverheidslaan.

WWW.MRO.NL | 06-24412675

MPM Consultancy begeleidt organisaties in het succesvol inschrijven op offertetrajecten. Bastiaan van Rees is als eigenaar gespecialiseerd in aanbestedingen.

06-41287296

Bedrijvenvereniging voor
Weesp, Muiden en omstreken.

Secretariaat

Monique Veldhuijzen

Postbus 106

1380 AC Weesp

info@ivw-weesp.nl

Heeft u nieuws?

De IVW en B2B blijven graag op de hoogte van uw bedrijfsnieuws. Dus stuur uw persberichten, nieuwsbrief of huis-magazine ook naar IVW, postbus 106, 1380 AC Weesp of info@ivw-weesp.nl. En naar B2B Weesp: postbus 5003, 1380 GA Weesp of info@b2bweesp.nl.

Informatie

**NOG VEEL MEER INFORMATIE VINDT U OP ONZE WEBSITE
WWW.IVW-WEESP.NL**

MIST U IETS, LAAT HET ONS WETEN.



Pover schilders werkt op hoog niveau



Pover schilders voor onderhoud aan appartementsgebouwen, woningen en bedrijfspanden. Voor vereniging van eigenaren, gemeente, bedrijven en instellingen.

Naast schilderwerk zijn wij gespecialiseerd in bedrijfsvloeren, beton- en galerijcoatings, trapvlokcoatings.

Meer informatie of een vrijblijvende prijsopgave?
Neem dan meteen even contact met ons op.

Pover schilders		Pampuslaan 104		1382 JR Weesp
0294 - 41 24 72		info@poverschilders.nl		www.poverschilders.nl